ECHO DE LA BAIE A 20 ANS!

Marchés

DOSSIER SPÉCIAL

FAÇADES:

IMAGINATION ET

TECHNIQUE AU POUVOIR

SALON ARTIBAT

TOUS LES SAVOIR-FAIRE DU BÂTIMENT

PANORAMA

ITE, SOLUTIONS MENUISERIES ADAPTÉES

Entreprises

L'HOMME DU MOIS NICOLAS RIOU



ZOOM

SCHÜCO, DES INNOVATIONS PERTINENTES

INTERVIEW

CHRISTIAN GÉRARD-PIGEAUD, SAINT-GOBAIN GLASS

ÉVÈNEMENT

SOLAR DÉCATHLON 2014

ZOOM

HERCULEPRO, FÊTE SES 10 ANS



COULISSANTS • FENÊTRES • PORTES • BRISE-SOLEIL • VOLETS • GARDE-CORPS • PORTAILS... EN ALUMINIUM PRÊTS À POSER

WWW.LECHODELABAIE.FR

SEPTEMBRE 2014 - 12 €



LA PROXIMITÉ AVEC NOS CLIENTS, C'EST ESSENTIEL. LA PERFORMANCE AUSSI.

Depuis toujours, nous portons un soin attentif à nos clients, leurs spécificités chantiers, leurs attentes particulières, dans une relation d'écoute individualisée.

La nouvelle gamme 67 récemment développée va dans ce sens : une gamme complète, de dernière génération, avec des performances thermiques de premier ordre sur le marché.

Et pour répondre à vos besoins de productivité les plus essentiels, cette gamme 67 vous offre une grande facilité de fabrication.

Envie de découvrir notre savoir-faire ? Rencontrons-nous!





L'ÉCHO DE LA BAIE est édité par

LES EDITIONS DU PACIFIQUE 36 rue du Lycée 53000 Laval Tél. 02 43 59 90 80 Fax 02 43 59 90 65 contact@lechodelabaie.fr

Gérante : Stéphanie DREUX-LAISNÉ

Directrice de la publication : Stéphanie Dreux-Laisné RÉDACTION RÉDACTRICE EN CHEF : Stéphanie Dreux-Laisné redaction@lechodelabaie.fr

JOURNALISTES : Sophie Dumoulin Norah Talmat

PUBLICITE

Publicité aux bureaux de la revue Directeurs de clientèle Stéphanie Dreux-Laisné Thierry Plassais publicite@lechodelabaie.fr

LECHODELABAIE.FR

Chef de projet Elodie Gérard elodie.gerard@lechodelabaie.fr

ABONNEMENTS

Responsable du service : Elodie Gérard elodie.gerard@lechodelabaie.fr

FABRICATION

Maquette : Studio Version ② .com Impression : Imaye - Laval

ISSN 1265-3586 Publication Bimestrielle 6 numéros par an Dépôt légal à parution



Toute reproduction même partielle est interdite L'utilisation des informations parues dans l'Echo de la Baie doit faire l'objet d'un accord préalable avec la Direction du magazine.





L'ECHO DE LA BAIE A 20 ANS ET FÊTE SON 100ÈME NUMÉRO!

Parce qu'il y a 20 ans, du haut de mes 28 ans, il n'était pas évident pour une femme de créer un magazine professionnel spécialisé dans le bâtiment, un secteur à 95% masculin, il fallait certainement l'audace de la jeunesse et plus encore, une grande conviction pour mener à terme ce projet! Grâce à une forte détermination, au professionnalisme et à la réactivité de mon équipe, L'Echo de la Baie est devenu au fil des années, le lien incontournable entre le monde industriel de la menuiserie, de la protection solaire et de la fermeture, et, les artisans et prescripteurs. Sa notoriété, le sérieux de ses informations, accompagnés d'une croissance sans cesse grandissante, ont fait de notre magazine, le Vôtre! ...

Je profite de ce 100^{ème} numéro pour remercier très chaleureusement toute la profession : les industriels, les prescripteurs, les artisans, les organisations professionnelles, sans oublier les salons professionnels Artibat, Equipbaie, Batimat, R+T, Fensterbau ... Pour avoir cru en l'Echo de la Baie, pour l'avoir soutenu, défendu, sollicité ... Merci pour votre confiance et pour votre fidélité qui nous permettent de bénéficier depuis 20 ans de ce merveilleux enthousiasme qui nous anime et qui nous apporte la fierté de notre métier.

Merci de nous apporter l'envie et le besoin du travail bien fait qui n'a qu'un seul but ... vous satisfaire !

Stephonie Drew - doisé

L'ECHO DE LA BAIE, LES GRANDÉS ÉTAPES

Création du magazine L'Echo de

Participation du magazine au salon Batimat

2000 – L'Echo de la Baie est pour la première fois, le partenaire presse d'Equip'baie

Déménagement des bureaux du magazine de Paris à Laval (53).

L'Echo de la Baie devient bi-mensuel avec la création d'un 6^{ème} numéro, en septembre.

Première participation aux salons internationaux R+T et Fensterbau.

Première participation au salon Artibat.

Création du portail de la Baie lechodelabaie.fr

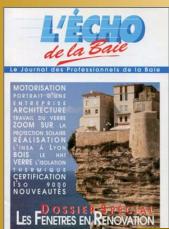
L'Echo de la Baie fête ses 20 ans et son 100^{éme} num<u>éro.</u>











































2014 – STÉPHANIE DREUX-LAISNÉ, DIRECTRICE DE LA PUBLICATION, REÇOIT LE PRIX «CONVIVI'ELLES » QUI RÉCOMPENSE LES FEMMES CHEFS D'ENTREPRISE EN MAYENNE.





L'ÉQUIPE ACTUELLE.



Stéphanie Dreux-Laisné Directrice de la publication, fondatrice du magazine.



Elodie Gérard – Responsable des abonnements et chef de projet sur lechodelabaie.fr – Depuis 2006.



Thierry Plassais – Directeur de clientèle depuis 1997.



Sophie Dumoulin – Journaliste à L'Echo de la Baie depuis 2006.



Thierry Gourinchas – Studio Version 2 Graphiste et maquettiste de l'Echo de la Baie depuis 2004

Sommafre

1994 - 2014 n° SNY OZ

Actualités

- 02 L'ECHO DE LA BAIE A 20 ANS!
- 06 Quoi de neuf?
- 32 Nouveautés
- **40 HERCULEPRO** : 10 ans de savoir faire
- 42 L'Echo des réseaux



Marchés

46 - Dossier spécial FAÇADES :

IMAGINATION ET TECHNIQUE AU POUVOIR



80 - SALON

ARTIBAT:

Tous les savoir-faire du bâtiment, en octobre à Rennes

110 - Panorama

ITE, solutions menuiseries adaptées

Entreprises



124 - L'Homme du mois

NICOLAS RIOU, Glass Connection

126 - Rencontre

CAME, de la maison intelligente à la ville intelligente

128 - **Zoom**

SCHÜCO, des innovations pertinentes

130 - Pleins feux

POUR BIEBER BOIS, le passif est l'avenir de la construction

134 - Focus

CHRISTIAN GÉRARD-PIGEAUD, Directeur marketing de Saint-Gobain Glass

138 - Evènement

SOLAR DÉCATHLON 2014,

l'habitat de demain au Domaine du Roi Soleil

Motori d'Autore.

Style, passion, soucis du détail. Tel est notre "tocco italiano".

Nous fabriquons des moteurs fiables, précis et simple à installer.

Nous écoutons le marché et regardons le futur. Nous développons rapidement des solutions nouvelles et personnalisées.

Pour offrir toujours des produits d'avant-garde.

CHERUBINI tocco italiano dal 1947

www.cherubini.fr

Actualités QUOI DE NEUF

PATRICK **BOUVE**1 PRÉSIDENT DE L'UFME



NOMINATION

Patrick Bouvet, Vice-Président du syndicat professionnel des portes et des fenêtres multi-matériaux, depuis le mois de septembre 2013, succède à Jean Lorillard au poste de Président de l'UFME. Élu à l'unanimité par les membres du Conseil d'Administration de l'UFME le 19 juin dernier, Patrick Bouvet poursuivra la feuille de route qu'il avait établie avec son prédécesseur.

« Je tiens tout particulièrement à remercier Jean Lorillard avec lequel j'ai collaboré ces derniers mois. Pendant cette période, j'ai notamment pu apprécier l'efficacité des membres du Bureau dans la mise en place des actions prioritaires et dans la solidarité dont cette équipe fait preuve dans ses missions » commente Patrick Bouvet.

« L'Union fait la force, et je compte faire de ce proverbe la devise de mon mandat, en m'appuyant sur une équipe soudée et en encourageant les relations de l'UFME avec ses partenaires et cela dans un contexte économique qui s'annonce très difficile » conclut-il.

Titulaire d'un BTS Bureau d'études et formation mécanique, Patrick Bouvet intègre l'entreprise familiale de menuiseries et fermetures en 1981 sur la partie menuiserie extérieure. Âgé de 56 ans, il dirige l'entreprise depuis 1995 et représente celle-ci au sein de l'UFME depuis 1997. Implantée dans le Maine et Loire, la société compte 650 collaborateurs, produit 300 000 menuiseries et fermetures/an et réalise un chiffre d'affaires de 100 millions d'euros.

Dans le cadre de son mandat, Patrick Bouvet poursuivra bien entendu l'objectif de défendre les intérêts des fabricants de menuiseries extérieures tous matériaux. Il s'attachera notamment à entretenir des contacts réguliers avec les partenaires de l'UFME et à accompagner les adhérents, les réseaux et entreprises de pose dans leur démarche RGE. Il aura également pour mission de finaliser les règles d'application du marquage global avec le CSTB pour une mise en place au 01/01/15 et de tisser des liens avec tous les acteurs proches de la menuiserie extérieure et du monde du bâtiment.







Le nouveau président pourra compter sur le soutien des membres du Bureau :

3 Vice-Présidents : Bruno Cadudal (section Aluminium) - Vincent Pasquet (section Bois) - Guy Jandaud (section PVC)

Le Secrétaire Général : Guy Jandaud

Le Trésorier : Robert Dollat

Le Président de la commission technique : Stéphane Margerand, assisté de Gilles Lemonnier

Le Président de la commission communication : Eric Simon-Barboux

Le Président de la commission sociale : Philippe Liénard

Le Président de la commission vente aux particuliers : Marc Ettienne, assisté de Thierry Moreau

Le Président de la commission économique : Manuel Inigo

Les Présidents de la commission formation : Guy Jandaud et Jean-Marie Fournier

ENTREPRISE RACHAT DE GEALAN PAR VEKA



De gauche à droite: Dr. Andreas Hillebrand (Directeur Général Adjoint -Groupe VEKA), Andreas Hartleif (Président Directeur Général - Groupe VEKA), Elke Hartleif (Directrice des Ressources Humaines et membre du Comité de Direction - Groupe VEKA), Jürgen Küspert (Président Directeur Général -GEALAN), Tino Albert (Directeur des Opérations - GEALAN)

Le Groupe allemand VEKA, leader mondial dans l'extrusion de profilés PVC pour fenêtres, portes et volets, a annoncé que l'acquisition de son concurrent allemand GEALAN Holding GmbH venait d'être finalisée. Toutes les autorités européennes antitrust impliquées dans le processus ont en effet approuvé ce rachat. Avec l'acquisition de son concurrent GEALAN, une entreprise établie et reconnue sur le marché depuis de nombreuses années et qui, récemment, s'est appuyée plus fortement sur une stratégie de différentiation, le Groupe VEKA renforce sa position concurrentielle en Allemagne, en Europe et dans le monde.

Entreprise familiale, le Groupe VEKA emploie plus de 3600 personnes dans 25 filiales, réparties sur trois continents. 1300 d'entre elles travaillent au siège du Groupe, situé à Sendenhorst en Allemagne. Le Groupe VEKA affiche un chiffre d'affaires de 793 millions d'euros en 2013. Sur le plan international, plus de 2200 entreprises utilisent les systèmes VEKA pour fabriquer des menuiseries PVC haut de gamme. Avec le rachat de GEALAN Holding GmbH auprès de l'investisseur financier Halder, le Groupe va augmenter de 1150 le nombre de ses collaborateurs et son chiffre d'affaires annuel total dépassera 1 milliard d'euros.



le vitrage Saint-Gobain adapté à vos besoins.

SAINT-GOBAIN

NOMINATION HENRI MOREL À LA PRÉSIDENCE DE L'UNIQ



A l'issue de son assemblée générale en juin 2014, qui se tenait pour la première fois au MEDEF, l'UNIQ (Union Nationale des Industriels de la Quincaillerie) a nommé son nouveau Président : Henri Morel, Président Général du Groupe SFPI et Président Directeur Général de Sécuridev (Picard Serrures, Dom-Metalux, Deny Fontaine, Ronis...). L'UNIQ rassemble les industriels de la quincaillerie française et européenne afin d'accroître leur synergie, défendre leur profession et la représenter de façon efficace au niveau européen. Le syndicat professionnel joue ainsi un rôle essentiel de conseil auprès de la Commission Européenne dans le cadre des décisions relatives au marquage de la qualité, à la normalisation, et à la qualification environnementale des produits qu'il représente.

ENTREPRISE

LE GROUPE LIEBOT S'IMPLANTE EN EUROPE CENTRALE ET LANCE LA CONSTRUCTION D'UNE USINE À LYON



Le Groupe LIEBOT, ambitionne de devenir un leader européen et s'intéresse aux marchés à fort potentiel, tels que l'Europe centrale. Pour ce faire, le Groupe annonce le rachat d'une entreprise de fabrication de menuiseries PVC en Pologne. Par ailleurs, dans le cadre du développement de sa société K·LINE, premier fabricant français de menuiseries aluminium, il annonce la construction d'une usine à Lyon.

Produire au coeur des marchés en croissance en Europe

Pour s'implanter en Pologne, le Groupe LIEBOT a racheté, le 2 juillet, la société Vetrex, une entreprise de fabrication de menuiseries PVC qui emploie près de 300 personnes pour un chiffre d'affaires 2013 de 22 millions d'euros.

L'objectif du Groupe est clair : produire et vendre au cœur des marchés qui l'intéressent, tels que l'Europe centrale.

Le Groupe avait déjà opéré cette démarche de production locale, en 2009, en Espagne, avec la reprise d'une entreprise de fabrication de fenêtres aluminium. Il poursuit à présent avec les marchés à fort potentiel de l'Europe centrale.

« Nous nous intéressons à des marchés porteurs comme la Pologne pour élargir notre zone de chalandise à l'Europe centrale. Nous nous installons sur ces marchés pour y fabriquer des produits répondant aux spécificités locales mais également pour réduire les coûts de transport ou encore tout simplement nous impliquer dans le tissu local. Cette acquisition devrait nous permettre de devenir, à terme, l'un des leaders de la fenêtre en Europe », explique Bruno Léger.

Une nouvelle usine pour soutenir la croissance du Groupe dans l'Hexagone

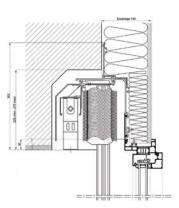
Si le Groupe se développe à l'échelle européenne, il n'en oublie pas moins la France, où sa société K·LINE poursuit son développement. Il lance ainsi un nouveau projet industriel qui se concrétisera par la construction d'une usine de production de fenêtres aluminium près de Lyon.

Pour ce faire, il vient de réserver un emplacement d'une superficie de 13,5 hectares dans le Parc Industriel Plaine de l'Ain, à Saint-Vulbas (01).

Cette usine viendra compléter l'appareil de production actuel de K·LINE, qui se compose de 4 usines de portes et de fenêtres aux Herbiers (85). Elle permettra à l'entreprise de se rapprocher des zones à fort potentiel de croissance en France et d'optimiser et rationaliser ainsi ses flux industriels et logistiques. « Nous commercialisons nos produits dans la France entière. Afin d'accompagner notre croissance, et suivant cette logique nationale, nous avons opté pour la construction d'une usine en région lyonnaise, qui nous rapprochera ainsi de marchés régionaux en croissance dont nous sommes pour l'heure éloignés géographiquement. Cet investissement s'accompagnera de la création de nombreux emplois », conclut Bruno Léger. III

MAÎTRISER LES APPORTS SOLAIRES ET LE CONFORT D'ÉTÉ N'A JAMAIS ÉTÉ AUSSI SIMPLE





BLOC-BAIE BSO 1/2 LINTEAU

- Mise en œuvre simplifiée : produit « tout en un »
 (BSO de la marque Warema monté, étanché et réglé en usine sur une menuiserie K•LINE).
- 2 types de caissons : 1/2 linteau ou vertical.
- Gestion fine de la lumière.
- Free cooling (ventilation naturelle).

K•LINE
en version
1/2 linteau







ANNIVERSAIRE DAKO FÉTE SES 20 ANS



DAKO, le fabricant de fenêtres et portes, fête ses 20 ans. Cette entreprise familiale polonaise, qui initialement n'était qu'un fabricant de fenêtres en PVC, au cours des années s'est transformé en fournisseur important de menuiserie, et possède une offre de menuiserie complète comprenant les fenêtres, portes en pvc, bois, alu ainsi que les portes de garage et volets roulants, stores textiles et des moustiquaires. Les célébrations officielles du jubilé ont eu lieu en Juin, à l'Hôtel Mercure à Zakopane. Cet anniversaire a été honoré par la présence des partenaires commerciaux, fournisseurs, architectes et promoteurs. À l'occasion de son jubilé, DAKO a dévoilé sa nouvelle

gamme de porte d'entrée en pvc, alu et bois composé d'un ouvrant monobloc. 21 modèles ont été présentés. Ce type de porte d'entrée est compté parmi les plus isolants. Composé d'un ouvrant monobloc, elle assure une très bonne isolation thermique. Il n'y a pas de différence entre le cadre de la porte et le panneau de remplissage, la porte gagne en robustesse.

Jerzy Studzinski, fondateur et PDG de Dako, a souligné lors de son allocution, l'importance de décisions commerciales durables, stables et ambitieuses, qui font toujours l'objectif des créateurs de l'entreprise. Il a ainsi présenté une vision de développement pour la société qui souhaite relever de nouveaux défis.



SERVICES

GLASSOLUTIONS BORDEAUX LANCE « LA BOUTIQUE »

Glassolutions Bordeaux inaugure officiellement « La Boutique », un nouveau service de proximité à destination des professionnels miroitiers et menuisiers de la région Aquitaine. Implantée sur le site de l'établissement Glassolutions Bordeaux situé à Mérignac, «La Boutique» propose, en libre-service, une large gamme d'accessoires indispensables pour faciliter le quotidien des professionnels: mastics, silicones, outillage pour la coupe des verres, couteaux à démastiquer, accessoires de douches

et portes, vêtements anti-coupure, gants, etc.

Avec ce nouveau service, Glassolutions Bordeaux enrichit son activité, reconnue dans la région, de spécialiste dans la transformation et la distribution de vitrages innovants dédiés à la construction neuve et à la rénovation. Glassolutions Bordeaux regroupe différentes activités permettant d'apporter des réponses aux besoins des architectes, des entreprises du bâtiment et des particuliers à la recherche de solutions verrières pour l'enveloppe extérieure des bâtiments, l'aménagement intérieur, la décoration et l'ameublement. Pour l'inauguration, les participants ont ainsi pu visiter les différents ateliers (découpe de verre, production de vitrage isolants et de rénovation, fabrication de châssis aluminium, façonnage du verre...) répartis sur une surface de 5 000 m², comprenant également une plateforme logistique. Fruit de la fusion, en 2010, des établissements bordelais Courbu et Somir, Glassolutions Bordeaux réunit

90 collaborateurs qui répondent à près de 50000 commandes/an. L'établissement est aujourd'hui le premier site de distribution du réseau Glassolutions France. Filiale de Saint-Gobain, Glassolutions France rassemble, sur l'hexagone, les compétences et l'expérience de plus de soixante sites dédiés à la transformation et la distribution d'une large gamme de vitrages et de solutions verrières pour l'habitat.



N°1/ Réaliser une entrée majestueuse de 5 m de haut

Le challenge

Comment créer une entrée majestueuse de 4,80 m de haut et 3,10 m de large dans une ancienne ferme de 1890? Les propriétaires veulent en faire leur résidence principale et y créer un magnifique espace de vie. Le défi est lancé à Bel'm!

L'idée Bel'm

Dimensions hors norme, bâtiment de caractère... le sur-mesure s'impose. Bel'm optera pour une porte en bois Estampe en double vantaux avec grille traditionnelle en ferronnerie, et imposte vitrée majestueuse supportée par un linteau maçonné.

Le résultat

L'ensemble bénéficie d'une esthétique incomparable, sur laquelle les 200 kg de vitrage viennent apporter toute la lumière dans la pièce de vie! Cette architecture unique fait de l'entrée un lieu où il fait bon vivre et accueillir.



RÉCOMPENSE GEZE RÉCOMPENSÉE COMME « LA MARQUE LA PLUS INNOVANTE »

Récompensé par le plus important label de qualité au niveau international. GEZE a obtenu le Plus X Award de la « Marque la plus innovante 2014 » dans la catégorie des matériaux de construction. Le Plus X Award symbolise la capacité d'innovation et la qualité d'une marque. En avril dernier, le jury composé d'experts a déjà couronné à deux reprises le système pour portes coulissantes Levolan 60. D'abord distingué du convoité Prix de l'innovation « Meilleur système de portes coulissantes de l'année » en excellant dans les catégories innovation, qualité, design, facilité d'utilisation et fonctionnalité, il a également été élu « Meilleur Produit de l'année 2014 ». La nouvelle distinction obtenue par GEZE

« Marque la plus innovante 2014 » dans la catégorie des « Matériaux de construction » a récompensé la force d'innovation et la qualité de la marque. « Les prix que nous avons récemment remportés donnent une légitimité à notre équipe de conception produit et innovation.

Nous allons poursuivre notre travail en maintenant le même niveau d'exigence, afin de conserver notre marque parmi les plus innovantes », a déclaré Florian Birkenmayer, Directeur du Développement, au moment de la remise du trophée.



INVESTISSEMENT



KSM AGRANDIT SES LOCAUX

KSM Production, dirigé par Jean Christophe Kerjouan, investit plus d'un million d'euros dans l'agrandissement de ses locaux à Argeles. Un nouveau programme d'investissement qui va permettre d'ajouter 2000 m² supplémentaires pour l'unité de production des portails KSM et d'accueillir de nouvelles machines pour faire face à une demande croissante.

C'est l'architecte Agnès Rumeau-Xech qui en charge de cette extension. Les nouveaux locaux sont opérationnels depuis début Septembre.

ENTREPRISE

5 000 M² SUPPLÉMENTAIRES CHEZ PROFALUX

spécialiste des volets roulants a décidé d'investir de nouveaux créneaux. Elle fabrique désormais des Portes de garage Enroulables et des Brises-Soleil Orientables. Pour assurer à ses clients la meilleure qualité et les délais les plus courts, Profalux a investi dans un nouvel atelier de production de 5 000 m², ce qui porte la superficie totale de son usine de Thyez à 21 000m².

L'entreprise haut-savoyarde

L'atelier accueille une profileuse de lames de porte de garage

enroulables d'un pas de 77mm et une profileuse de lames de BSO en Z d'un pas de 90mm. Une inauguration est prévue à l'automne qui réunira clients et fournisseurs. Le lendemain, les familles du personnel pourront découvrir l'atelier de production où travaillent 90 personnes.

Profalux a réalisé 53 millions d'euros de chiffres d'affaires en 2013 et prévoit une croissance continue de son activité. II



insulbar[®]





Fenêtres, portes et façades en aluminium parfaitement isolées avec les barrettes **insulbar**®

Ensinger, sous la marque insulbar® conçoit et produit des barrettes pour l'isolation thermique des fenêtres, portes et façades en aluminium. Avec les barrettes insulbar® la consommation d'énergie est considérablement réduite autant le chauffage que pour le rafraichissement. Pour plus d'informations sur nos produits : www.insulbar.de/fr

Ensinger GmbH Rudolf-Diesel-Straße 8 71154 Nufringen Allemagne

 Tél.
 +49 (0) 7032 819 168

 Fax
 +49 (0) 7032 819 270

 Internet
 www.insulbar.de/fr

E-mail insulbar@ensinger-online.com



RÉALISATION

SWISSPACER, DISTINGUÉ POUR LE PROJET ZENORA



Prescrits par le cabinet d'architectes parisien Jean-Paul Viguier & Associés dans le très prestigieux projet Zenora, les espaceurs Swisspacer V de couleur noire équipent 5 000 m² de vitrages. En fonction des compositions, plusieurs épaisseurs ont été utilisées, allant de 12 à 22 mm. Alliant à la fois la technologie Warm-Edge et une esthétique très soignée, le Swisspacer V renforce l'isolation aussi bien du chaud comme du froid en supprimant les effets de bords, ce qui a pour résultats : des économies d'énergie d'où une empreinte carbone améliorée, un gain jusqu'à 0,3 W/m²K sur le coefficient de transmission thermique et une amélioration globale du bilan énergétique des bâtiments. Constitué d'une membrane en matériau composite de fibres de verre recouvert d'une fine feuille d'acier inox, l'étanchéité au gaz de l'intercalaire est garantie. Les espaceurs sont stables thermiquement et mécaniquement jusqu'à 100°C.

Situé à Issy les Moulineaux, le complexe Zenora est composé de deux bâtiments jumeaux à usage de bureaux, le Noda et le Vega, avec une superficie totale de 44 000 m² SHON. Conforme aux labels HQE et BBC, ayant obtenu depuis peu la prestigieuse certification environnemental BREEAM, Zenora s'inscrit dans une démarche des plus performantes en matière de développement durable.

Conçus sous la forme de quatre volumes organisés en peigne, habillés de façades semi-rideaux VEP ventilés et des Shadow-Box avec sérigraphie, Le Noda et le Vega s'étendent sur un axe Nord-Sud, les vitrages côté Sud étant pro-tégés par un système de brise soleil amovibles. L'extérieur a été réalisé avec des vitrages Cool-lite SKN165 en 6, 8 et 10 mm ou avec du Stadip sérigraphié de 6 mm associé à du Cool-lite SKN165 de 4 mm.

Le projet Zenora, donc le chantier a débuté fin 2012, devrait être achevé au 3^e trimestre 2014. Le montant total des travaux est estimé à 120 millions d'Euros.

PANNEAU DE CHANTIER

Projet : Zenora, composé des bâtiments Le Vega et le Noda 167, quai de la Bataille de Stalingrad à Issy les Moulineaux (92)

Maîtres d'ouvrage : BNP Paribas et Poste Immo **Architecte :** Jean-Paul Viguier & Associés, Paris

Façadier: Ouest Alu

Fournisseur du verre : Saint-Gobain Glass Solutions - Sivaq

Produit verrier : semi-rideau VEP ventilé + Shadow-Box avec sérigraphie

Livraison: 3^e trimestre 2014 ■

NOMINATION

FRANCK ROSTAND EST NOMMÉ DIRECTEUR GÉNÉRAL DE MC FRANCE



MC France (Groupe Liébot). premier fabricant de français de fenêtres et portes d'entrée mixtes bois-aluminium, annonce la nomination de Franck Rostand en tant que directeur général. Il succède à Guy Reveau, qui a fait prévaloir ses droits à la retraite. Franck Rostand entame sa carrière en 1989 au sein de la société Sotra-Seperef, fabricant de canalisation PVC pour les travaux publics et le bâtiment, filiale du groupe Tessenderlo Chemie. Jusqu'en 2001, il y occupe successivement les fonctions de chef de marché, responsable export, directeur des ventes et directeur marketing et commercial.

Il intègre le groupe Lapeyre en 2001 comme directeur marketing et commercial d'Oxxo, leader de la menuiserie PVC dans le secteur du logement collectif. Il devient, en 2004, directeur des activités chantier du groupe Lapeyre, regroupant les sociétés Oxxo, Les Zelles et Sofiplas (en Belgique). Franck Rostand rejoint, en tant que directeur général, Atral System (groupe Hager), spécialiste de la sécurité globale des locaux, en 2005. Il devient, en 2008, président-directeur général d'Oxxo, repris par le fond d'investissement Orium au groupe Lapeyre. Il est nommé, en 2013, directeur du développement de la société Exagon, filiale du groupe Cevital qui a fait l'acquisition d'Oxxo. Franck Rostand (49 ans) est diplômé de l'IDRAC (Ecole Supérieure de Commerce).



LA PERGOLA À LAMES ORIENTABLES ET RÉTRACTABLES







La nouvelle pergola à lames orientables et rétractables de SOLISO EUROPE, entièrement fabriquée en France, est à la pointe de la technologie.

Son système innovant de lames rétractables et orientables permet de conserver toute la luminosité dans la maison en hiver. Seule la structure de la pergola et le refoulement des lames restent apparents. En été, Pergo'Klim protège du soleil tout en laissant passer l'air offrant ainsi une climatisation naturelle.

Pergo'Klim: un nouvel espace de vie supplémentaire confortable et durable, s'adaptant à tous vos projets.



Venez découvrir PergoKlim Hall 10B - Stand J09

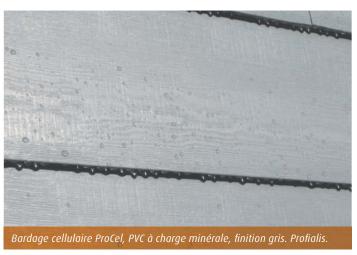


ISOLATION THERMIQUE PAR L'EXTÉRIEUR ET CLÔTURES, LES BONNES RÉPONSES DU PVC

Dans le cadre de l'ITE, les industriels proposent des systèmes durables de bardage PVC efficaces, isolants, légers, faciles à nettoyer et en optimisent le mode de pose. L'adaptation à l'ITE des menuiseries PVC est également de mise.

Sylvain Gaudard, Responsable Communication de Profialis France et Chef de Projet BE France, confirme une progression de ce marché, « sans explosion ». Bruno Bednarczyk, Directeur Technique & Développement Sud Ouest Europe de Deceunink l'estime, lui, « forte, de 15 à 20% ». Diverses gammes de revêtements extérieurs PVC sont adaptées à l'ITE. Chez Profialis, bardage alvéolaire traditionnel DF14 en profilés PVC alvéolaires, toujours employé en neuf mais plébiscité pour les SAV et bâtiment de service, et bardage cellulaire ProCel, fait de planches pleines à matrice PVC chargée. Ce produit, insensible aux reprises d'humidité, évite les problèmes de dilatation et permet de revêtir jusqu'à 12 m de facade sans raccord. Très simple à utiliser, avec 3 accessoires pour faire face à toutes les configurations, il se travaille comme un bardage bois: «Les poseurs s'approprient le système et font leurs finitions d'une façon intuitive ». Sa finition (6 coloris teintés masse) lui donne un aspect bois réaliste. Deceuninck a opté pour des bardages en bois composite au rendu final remarqué.







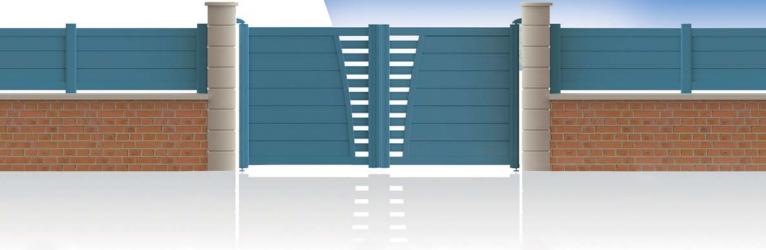
Des qualités reconnues

En général, les systèmes de revêtement PVC bénéficient de qualités historiquement reconnues et particulièrement appréciées dans le contexte de l'ITE. Légers, ils n'exigent pas de structures massives et leur mise en œuvre est aisée. Les 2 évolutions majeures dont ils ont bénéficié est l'apparition de PVC chargés, charge minérale (Profialis) ou en fibre de bois - WPC (Deceuninck): plus rigides, plus résistants aux chocs et non suiets à dilatation! Autre pas en avant, le moussage : le PVC expansé, plein, plus résistant, se rapproche du bois en termes de façonnage et finition et réduit les temps de pose.

En ITE, il est intéressant de proposer une réponse globale à base de produits PVC pour l'enveloppe du bâtiment : revêtement, finitions, baies et fermetures. C'est l'option prise par Profialis avec un catalogue qui couvre l'ensemble des applications PVC dans l'enveloppe du bâtiment (menuiseries, fermetures, portail/clôtures et finitions du bâtiment -bardages, lambris et finitions intérieures et extérieures). Concernant les bardages, les impositions sont bien documentées (en particulier CPT 3316 du CSTB et les divers DTU) et servent de base aux systèmes actuellement commercialisés. Parmi les points cruciaux : l'épaisseur de lame d'air, la ventilation correcte et l'évacuation des eaux en particulier aux points singuliers (traverse haute de menuiserie, jonctions de panneaux). Pour les menuiseries,



NOUVELLE GAMME PORTAILS DESIGN





Ecoute, conseil & service



Capacité de production & respect des délais



Qualité & réactivité



www.gp-portail.com

Plus de 40 ans de savoir-faire 100 % français et d'innovation au service des professionnels



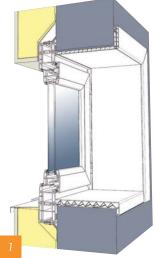


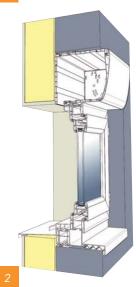


Visitez notre site internet et téléchargez notre catalogue 2014

03 86 67 27 57

Actualités OUOI DE NEUF





1 - Mise en œuvre en ITE de la gamme Réponse (élargisseur spécifique disponible pour Performance) avec habillage des ébrasements intérieurs. Profialis.

2 - Mise en œuvre en ITE en pose tableau extérieur maçonnerie sur gamme Réponse + coffre CVI de Profialis.



Précadre en PVC cellulaire. Deceuninck.

Profialis met en avant son offre, complétée pour l'occasion : élargisseurs de dormant, composants d'habillage des tablettes et retours d'ébrasement pour la finition intérieure. Deceuninck a opté pour un précadre en PVC cellulaire avec joints et zones de raccordement d'isolation bien définis pour l'ITE et « travaille sur d'autres produits pour faciliter la pose ».

Cruciale est la liaison des ouvertures dans un système conçu pour optimiser l'isolation thermique. Pour éviter les ponts thermiques, en neuf Profialis recommande la pose au nu de la maçonnerie, qui assure la continuité du plan d'isolation ou au minimum en tableau extérieur. En rénovation, la dépose des anciens dormants est préférable, avec isolation des retours de tableau éventuels, préconise Sylvain Gaudard. Reste à dépasser, pour l'installateur une mise en œuvre qui « sort de l'ordinaire », enjeu de formation et de savoir-faire, et pour l'utilisateur, le frein psychologique que peut constituer la limitation d'ouverture des baies à 90°. Mais « ces technologies se démocratisent », formation aidant soit aux solutions industrielles complètes, soit aux systèmes combinant plusieurs matériaux. Deceuninck assure cette formation en particulier à ses Pévécistes experts. L'expérience du poseur, en particulier nourrie par la pratique de l'ossature bois, favorise aussi l'ITE.

Toujours impliqué dans la définition réglementaire et normative des produits de revêtement issus de l'extrusion plastique, le SNEP a mené à terme des recherches sur le comportement au feu des systèmes PVC. Pour l'ITE et les bardages, il a interprété les normes européennes d'essai au feu, avec conditions d'essai communes à tous les systèmes PVC de ses adhérents. Ses fiches de synthèse permettent de situer les diverses applications PVC, dont les bardages, dans la réglementation incendie en vigueur.

Autre marché, l'environnement extérieur de la maison (portails et clôtures). Dominique Hallouin, Directeur Commercial du groupe Maine, estime le marché global en baisse mais toujours porté par l'intérêt des Français pour la mise en valeur de leur habitat. Le PVC détient quelque 35% de ce marché en ciblant plusieurs segments : l'entrée de gamme, plutôt en neuf pour les primo-accédants qui optent souvent pour un portail en PVC, mais aussi le moyen/haut de gamme, dont Maine Clôtures est un référent en PVC dans la distribution. Associant structure alu et habillage PVC, ses portails s'imposent en particulier en rénovation sur un registre plus sophistiqué: motorisation, design identique à l'alu en termes de structure et finition, couleur grâce au plaxage (nouveau décor bois chêne liège). S'ajoutent à ces atouts des concepts harmonisés de portail/clôture/pare-vue ou pare-vent (gamme Intuitive de Maine Clôtures). Autant de produits élaborés mais accessibles, qui bénéficient des atouts du PVC: matériau le plus résistant aux intempéries, et aux UV, NF en attestant, il peut se décliner en toute harmonie avec l'aluminium tout en restant abordable. Il est en outre moins fragile, avis aux propriétaires d'animaux! Le mix matériaux, avec le développement de tôles et panneaux lisses en PVC sur structure alu, et le confort de la motorisation intégrée « permettent au consommateur disposant d'un budget maîtrisé de ne pas renoncer aux choix esthétiques et au confort d'utilisation ».

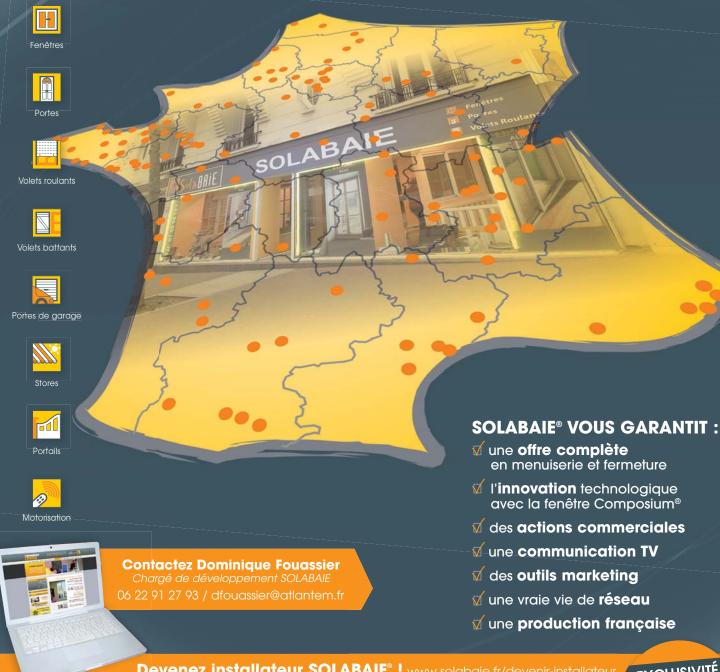


Volonté de développer votre activité?



REJOIGNEZ SOLABAIE®

le réseau qui respecte votre indépendance!



Devenez installateur SOLABAIE®! www.solabaie.fr/devenir-installateur



Solabaie® invente

la fenêtre énergétique

avec





ANNIVERSAIRE

SNEP DES PERSPECTIVES CRÉATIVES





La célébration des 50 ans du SNEP début juin a été l'occasion de faire le point sur les avancées obtenues par le Syndicat National de l'Extrusion Plastique, lors d'une soirée instructive et très conviviale.

Le choix d'une table ronde animée par Jean-Pierre Loustau, cofondateur et directeur général de TBC, a rendu vivante la rétrospective des 5 premières décennies du syndicat et permis de lancer des perspectives prometteuses pour son avenir. Devant un bel auditoire, Yves Dubois, son Président, Directeur Général de Deceuninck France et Directeur Zone Sud-Ouest Europe de Deceuninck, Yann de Bénazé, Président de la Section Gammistes et responsable de la Commission Communication du SNEP, Président de Profine France et manager zone Europe du Sud, et Eric Châtelain, son Délégué Général, se sont exprimés sur la dynamique d'un syndicat en perpétuelle évolution qui représente aujourd'hui une filière complète. Une évolution certes dictée par les évolutions réglementaires et techniques, mais surtout par la volonté d'être le plus représentatif et efficace et d'anticiper les futurs enjeux du bâtiment (cf. n°99). Dominique Robert, Professeur à l'École supérieure d'arts appliqués Boulle, était présent. Le SNEP a en effet confié à des étudiants Bac +1 et +2 de l'École Boulle une mission: travailler sur les polymères le polychlorure de vinyle. L'approche sera identique à celle du bois ou du métal précieux. Il s'agira de « voir comment jouer avec le PVC et quoi en faire, à partir de visites, de rencontres, et en s'inspirant de la philosophie du SNEP attaché à la R&D et au respect de l'environnement ». Pas de cahier des charges ni d'objectif précis, mais une investigation de prospective créative, dans une optique de valorisation du matériau. Premiers résultats attendus pour l'automne! **■**



SYbaie invente SY.s

LA nouvelle gamme de coulissant se dévoile à ARTIBAT / Rennes les 22, 23 et 24 octobre 2014

Hall 8 - Stand 9B15

Votre Projet commence ICI!



www.sybois.com/sybaie 05 49 74 55 60

Groupe Millet Industries _____

PROFESSION ALU

SNFA, UNE ASSEMBLÉE GÉNÉRALE RICHE EN ANNONCES

de la Construction des fenêtres, façades et activités associées a tenu au Jardin d'Acclimatation son Assemblée générale, doublée d'une Assemblée générale extraordinaire pour ratifier la fin en 2015 de l'Association Aluminium Architecture.

Ses actions de communication seront gérées par le SNFA qui révise donc ses statuts : il sera fiscalisé sur l'ensemble de son activité. SNFA, marque forte, reste pour l'organisme professionnel représentant les concepteurs, fabricants et installateurs de menuiseries extérieures en aluminium et cloisons démontables et mobiles.

Le Président André Liébot, puis Bruno Léger pour la Division FEMA, ont salué la volonté de l'UFME de rallier le Pôle Fenêtre de la

Le 20 juin, le Syndicat National | FFB, suggérée par son nouveau Président, Patrick Bouvet. Le rêve défendu depuis 2002 (création de la CLEF) d'une action consensuelle des syndicats professionnels de la menuiserie devrait donc enfin se réaliser. La Réglementation Bâtiment Responsable 2020 qui s'annonce fait partie des autres signes positifs en faveur de nos métiers, suggérait le Président Liébot, qui a bien l'intention de fortifier la position des adhérents jusqu'à la fin de son mandat (AG 2015). Le syndicat passe de 144 à 151 adhérents, malgré la perte de certains membres des divisions Fenêtres/Façades et vérandas (difficultés financières), grâce à de nouveaux entrants, signale Jean-Luc Marchand, Délégué Général.

> Après l'intervention du Président de la Commission Nationale de Qualibat Menuisiers métalliques, Jean-Pierre Gordy, Bruno

Vincendeau fait le point pour la section Fenêtres et façades qu'il préside, s'annonçant d'emblée très inquiet: -10% de volume d'affaires pour les 33 sociétés de la section (CA 2013 380 M€ contre 412 en 2012): activité difficile, niveau de prix bas pour des chantiers de plus en plus techniques, conditions de paiement détériorées, pression de la concurrence étrangère, omniprésence des entreprises générales (pression sur les marges), appels d'offres lancés tardivement... Côté programme: publication des dispositions constructives pour répondre à la réglementation sismique (fiches techniques 49 et 50), des guides RAGE pour la conception des façades multiples et les verrières, et finalisation de règles de conception (cahier CSTB) des fenêtres et façades respirantes avec exigence d'un suivi type Pass Vec pour la fabrication.

Nouveau label Fenêtre alu

Pour les concepteurs gammistes, Georges Perelroizen présente l'activité des 8 sociétés adhérentes: 10 marques et volume de 62 600 T à -3%, bilan plutôt positif vu à l'état du marché, la PDM de l'alu progresse. La démarche qualité est encouragée pour se démarquer de la concurrence. Y contribue le nouveau label fenêtre alu (fabrication française). La campagne 2014 en faveur des menuiseries alu y compris en réno remporte déjà un grand succès au vu des 20 000 consultations du site fenetre-alu.com et des fiches entreprises du SNFA vers qui sont redirigés les internautes. La formation des jeunes a été mise en lumière grâce au reportage de France 3 sur le Concours général des Métiers, section menuiserie alu/verre et son lauréat Jérémy Dufaud. « Il faut continuer à investir dans la formation des jeunes pour assurer la relève ». Autre sujet prioritaire, la préparation aux















- 1 Le président du SNFA, André Liébot, livre son rapport moral.
- 2 Jean-Luc Marchand, Délégué Général du SNFA.
- 3 Jean-Pierre Gordy, Président de la Commission nationale de Qualibat Menuiseries métalliques.
- 4 Bruno Vincendeau, Président de la section Fenêtres et façades.
- 5 Les adhérents assistaient en nombre à cette AG du SNFA.
- 6 Georges Perelroizen, Président de la section Concepteurs Gammistes.
- 7 Bruno Léger, Président de la section Menuiseries aluminium.





Notre nouveauté importante et innovante 2014 en protection solaire dans le domaine des brise-soleil orientables

WAREMA Lamelles de brise-soleil orientable avec revêtement Reynolux® EcoCleanTM: Le nettoyage fait partie du passé

Plus sur la gestion de la lumière du soleil online sous : www.warema.fr/innovation



Actualités QUOI DE NEUF











- 1 Frédéric Fortier, Président de la section Associés.
- 2 Guy Pinoncely, Président de la Division Vérandas.
- 3 Jean-Marc Henryon, Président de la section Garde-Corps.
- 4 Hubert Samzun, Président de la section Cloisons.
- 5 Michel Godet, intervenant « choc » de l'AG 2014.

exigences environnementales favorisée par l'alliance avec les autres métaux via la plate-forme Metal Buildings: directive déchets, Eco Design et Energy labelling, Product Environmental Footprint, utilisation durable des ressources (nouvelle exigence du marquage CE). Au niveau français, il faut œuvrer en faveur de l'économie circulaire et imposer la prise en compte du recyclage dans l'analyse des produits : FDES collectives SNFA 2^e génération, futur label environnemental (travail au sein de l'association HQE), recyclage des vitrages en fin de vie... Le développement durable est un axe majeur de travail pour le futur de l'alu « facilitateur de l'efficacité des logements de demain ».

Bruno Léger intervient pour la FEMA (menuiserie alu prête à poser) : la baisse du marché de la fenêtres de 5 à 10% est moindre que redoutée. La construction neuve est sinistrée, mais en rénovation, « ça bouge » : il faut espérer la confirmation des

nouvelles aides à la rénovation énergétique annoncées. Si l'alu prend des PDM, les concurrents arrivent, il faut donc continuer à innover et se féliciter de voir l'UFME rejoindre le Pôle Fenêtre, gage d'une meilleure coordination sur le volet économique du NF 100%. Une action est menée pour améliorer le montant de CEE attribué au changement de fenêtre et une fiche porte d'entrée en maison individuelle doit être créée pour l'intégrer au dispositif des CEE en janvier 2015. Ces fiches prévoient la nécessité d'être RGE, démarche soutenue par le SNFA et ses adhérents : elle va dans le sens de la qualité, comme la certification NF ou le label fenêtre alu. Son référentiel technique prend en compte la diversité et la complexité des fenêtres alu; les entreprises s'engagent pour la totalité de leur production: respect du DTU 36.5. fabrication française à partir de profilés fabriqués en France par des adhérents SNFA et contrôle de production par Socotec. 3 audits tests

ont été réalisés en mai pour ce label lancé au 1^{er} juillet 2014. « Une très grosse avancée pour notre métier », conclut Bruno Léger.

Jean-Marc Henryon fait le point de la section garde-corps (6 entreprises, CA 50 M€) sur un marché porteur mais qui suscite de l'inquiétude: baisse des grands chantiers confirmée par les architectes, concurrence venue d'Espagne, de Hollande et du Portugal. Suivi de la révision des normes NF P01-012 et P01-013 via participation à la commission AFNOR P01A (modification des normes pour 2015), élaboration des fiches de recommandations en fonction de l'évolution de ces normes et étude sur le marché du garde-corps résidentiel sont à l'ordre du jour.

Côté vérandas, Guy Pinoncely annonce 24 adhérents (CA > 180 M€). Au programme, établissement des références U, S, Tl de la véranda pour l'intégrer au moteur de calcul de la RT (concertation DHUP/CSTB/SNFA avec l'appui de Cardonnel Ingénierie), solutions d'isolation des dalles et étude de comportement sismique avec le CSTB pour publier des dispositions constructives. Une reprise d'activité s'est esquissée au 1er trimestre mais « les commerciaux doivent se battre pour convaincre ». Les qualifications Qualibat 9141 et 9142 sont éligibles au RGE après formation efficacité énergétique.

Hubert Samzun, Président de la section Cloisons (15 sociétés, CA 122 M€) constate une activité convenable pour petits et moyens marchés et annonce la création d'un label Cloison.

Frédéric Fortier souligne que la section Fournisseurs Associés (12 métiers) est le 3^e contributeur de cotisations au SNFA. L'effectif passe à 40 sociétés, avec 7 nouveaux membres dont Elcia, HerculePro, Ensinger et Mecanoutil. Au programme: classement COV des composites, développement d'outils informat iques au service de l'alu (production, conception, installation), étanchéité à l'air via des produits sains, performants et simples à poser, simplification de la mise en œuvre des menuiseries en réno (fixations mécaniques), impact environnemental et recyclage de fin de vie pour le verre (Guardian, Riou, Saint-Gobain), valorisation des savoir-faire de la section.

Enfin, Michel Godet, professeur au CNAM, créateur du Cercle des Entrepreneurs du Futur, fit son show. Suggérant de mettre dehors les technocrates et faire sauter la noblesse d'état, il prédit que « l'avenir est au quaternaire » (vente d'un service incorporé à un produit) : on ne vend pas une fenêtre mais une économie d'énergie.

La découverte du bâtiment de la Fondation Louis Vuitton pour la Création (architecte Frank Gehry) vu du Jardin d'Acclimatation conclut l'AG. ■





VÉRANDA

NOUVEAU SHOWROOM **RENNES** CONCEPT ALU A

Concept Alu, fabricant et installateur de vérandas aluminium haut de gamme vient d'inaugurer son nouveau show room près de Rennes à Mélesse (35). Bien plus qu'un site d'exposition, il est bâti comme un véritable village de vérandas permettant aux visiteurs de découvrir en situations réelles les gammes et

équipements innovants de Concept Alu. Le concept des villages de Vérandas a été imaginé par Marie-Pierre et Camille Ouvrard, les dirigeants de Concept Alu: « Nous souhaitons rendre agréable la visite de nos showrooms, que les visiteurs puissent déambuler d'une véranda à l'autre, accompagnés

d'un conseillé, afin de saisir en réel nos possibilités offertes en termes de confort, de styles, de formes, de couleurs et d'équipements. » Ce showroom présente 3 gammes de vérandas: Extanxia, Armonia et Homéa, aménagées selon différents usages: salon, cuisine, bureau, salle de bains...







La société ELCIA édite une lettre d'information papier adressée en exclusivité à ses partenaires référencés. Depuis 15 ans, ELCIA cultive une relation privilégiée avec les fabricants de menuiseries, de stores et de fermetures. Souhaitant mettre la communication participative à l'honneur, l'éditeur du logiciel ProDevis lance sa première lettre d'information. Intitulée « L'Univers Menuiserie », elle est dédiée exclusivement aux industriels partenaires. «L'objectif est d'apporter une autre dimension à la relation qu'entretient ELCIA avec ses clients industriels, en passant par un biais différent, plus convivial », déclare Edouard CATRICE, le Directeur Général.

Ce bulletin trimestriel imprimé à 500 exemplaires, traite de différents sujets d'actualité, axés sur les avancées technologiques. Afin de créer un contenu adapté aux besoins des industriels, les différents services ELCIA. comme le Développement et le Référencement, collaborent à la rédaction. La lettre présentera les nouveautés développées spécifiquement pour le lectorat. Le but étant d'échanger, ELCIA donnera la parole aux fabricants en proposant de publier leur témoignage, comme le fait SOPROFEN dans la première parution. **II**



Un programme de serrures de portes flexible, qui peut être utilisé sur les portes d'entrées, les portes de service ou les portes balcon, personnalisable grâce aux fonctions : automatique ou mécanique.

Serrure de porte G-TA – Automatique à relevage de béquille

- 3 en 1 Serrure de porte automatique, relevage de béquille et serrure de porte balcon en un seul produit
- Pêne demi-tour MACO monté de série
- Grande stabilité grâce à une têtière de 3 mm
- Grâce aux galets de sécurité i-S, elle répond aux exigences de sécurité les plus élevées (RC2 selon norme EN1627 – 30)
- Prise profonde des galets de sécurité i-S dans les gâches – course 20mm
- Parfaite esthétique grâce à la têtière décalée Maco

Autres points forts de la gamme PROTECT

- Serrure de porte automatique manœuvre au cylindre Z-TA Serrure automatique 3 pênes / Confort
- Z-TS/G-TS Modul

De plus amples informations sur les autres points forts de la gamme PROTECT vous seront communiqués auprès de votre conseiller



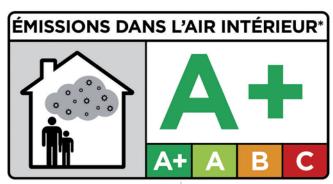
La Technologie qui évolue

MACO Ferrures Sarl serrure-automatique.maco.fr



RÉGLEMENTATION

ÉTIQUETAGE DES ÉMISSIONS DE COV



L'UFME présente les évolutions du « Protocole de préparation des éprouvettes d'essai des portes et des fenêtres ».

Depuis le 1^{er} septembre 2013, toutes fenêtres et portes mises sur le marché doivent obligatoirement être étiquetées, en application de la réglementation relative à l'étiquetage des produits de la construction ou de revêtement de mur ou de sol et des peintures et vernis, sur leurs émissions de polluants volatils (Composés Organiques Volatils : COV).

Une étiquette, apposée sur le produit ou son emballage, indique ainsi clairement au consommateur le niveau d'émission de COV du produit par une classe allant de A+ (très faibles émissions), à C (fortes émissions). Rappelons que les acteurs de la mise à disposition sur le marché sont responsables de l'apposition de l'étiquette et de la véracité des informations qui s'y trouvent, et que tout contrevenant à cette obligation légale s'exposerait à une amende de 5 ème classe.

Une adaptation et des évolutions nécessaires proposées par l'UFME et le FCBA

Dans sa version initiale, le protocole, commun aux fenêtres et aux portes, laissait la possibilité de réaliser des essais à l'échelle 1, et proposait des essais alternatifs sur éprouvettes de moindre dimension pour contourner les difficultés d'accès à des chambres d'émissions de grand volume. Cette première version faisait une distinction entre les fenêtres bois d'une part, et les fenêtres PVC ou aluminium d'autre part :

- les éprouvettes de fenêtres bois devaient être fabriquées « sur mesure », en respectant la proportion entre les différents éléments constitutifs (vitrage compris), et avec un procédé représentatif d'une fabrication industrielle;
- pour les fenêtres PVC ou aluminium, les essais portaient sur des échantillons disjoints des différents composants, hors vitrage et éléments métalliques.

Cette distinction surenchérissait et ralentissait la préparation des éprouvettes de fenêtres bois, et rendait parfois difficile l'interprétation d'essais sur profilés de menuiseries PVC ou aluminium complexes.

« Depuis près de trois ans, nous accompagnons les professionnels dans l'application de cette Réglementation, en mettant à leur disposition des informations pratiques concernant les échéances réglementaires et les protocoles permettant d'établir le niveau d'émissions de COV de leurs produits. Ces évolutions étaient nécessaires, car elles répondent aux besoins des fabricants pour s'adapter à la réglementation » commente Gilles LEMONNIER, Animateur du groupe de travail technique Environnement de l'UFME.

Suite à la publication du rapport MenextBois du Codifab, l'UFME et le FCBA ont proposé des évolutions, validées par le FCBA et le CSTB, pour adapter le protocole, et apporter une réponse concrète aux difficultés rencontrées par les fabricants pour mener leurs essais dans le respect de la réglementation.

Ainsi, dans sa nouvelle version, le protocole ne différencie plus les matériaux et offre pour les fenêtres aluminium, bois ou PVC la possibilité de réaliser des tests, soit sur éprouvette représentative du procédé et de la constitution complète de la fenêtre, soit sur ses composants disjoints, sans vitrage. Le choix se fera suivant la complexité du produit.

COMMERCIALISATION

LE PERGO'KLIM FAIT SA PREMIÈRE SORTIE

Soliso Europe présentait en Novembre dernier à l'occasion du salon Batimat, le prototype de son Pergo'Klim. C'est parti! La production en série de cette pergola haut de gamme a démarré, et son premier exemplaire sera livré prochainement en Corse chez son propriétaire.

La pergola bioclimatique Pergo'Klim est une exclusivité Soliso Europe. Son concept est simple: il s'agit d'une structure tout en aluminium équipée d'une toiture à lames rétractables et orientables avec motorisation. Cette pergola permet ainsi de profiter de l'extérieur de l'habitat

tout au long de l'année et de créer un espace de vie supplémentaire confortable et durable. En été, Pergo'Klim protège des rayons du soleil et permet de maîtriser la température ambiante tout en laissant passer l'air, offrant ainsi une climatisation naturelle.

L'hiver, cette pergola laisse le soleil entrer afin de conserver toute la luminosité à l'intérieur de la maison et par temps de pluie, elle garantit l'écoulement de l'eau grâce aux gouttières fixées sur les traverses. Elle sera présentée sur les prochains salons : ARTIBAT - Hall 10B stand J09 et EQUIP'BAIE - Stand 61 N23.



FORMATIONS

LANCEMENT DE LAKAL ACADEMY

LAKAL France partage désormais son savoir-faire dans le domaine de la fermeture en dévoilant de nouvelles offres de formation pour les professionnels afin de leur permettre un montage en toute sérénité. Réunies sous le nom de LAKAL Academy, ces formations seront officiellement lancées lors du salon Equip'Baie. Ces formations ont pour objectif de permettre aux apprentis ou aux plus expérimentés d'être opérationnels, de la préparation du chantier à la pose dans les règles de l'art. En effet grâce à ces formations courtes, mêlant théorie et pratique, les employés seront opérationnels de suite : un gain de temps réel pour le montage sur chantier.

Avec des techniques qui ne cessent d'évoluer, les professionnels du bâtiment doivent s'adapter aux besoins

du marché pour rester compétitifs. De plus, les gammes de produits se développent et les entreprises doivent savoir maîtriser tous les outils possibles - c'est pourquoi LAKAL propose de conseiller et de former les professionnels aussi bien sur le plan théorique que pratique. La société mettra à disposition les connaissances et les compétences d'un formateur qui justifie d'une expérience de 15 ans dans le domaine de la fermeture. Ce dernier est détenteur de la certification professionnelle FFP « Formateur professionnel ». Les deux offres de formation pratique proposées ont pour thèmes la pose et la dépose de volets rénovations ou traditionnels et de BSO. Cette formation est le complément idéal pour les entreprises souhaitant mettre en place ou ayant déjà mis en œuvre un concept de service qualité totale tout au long de sa relation avec le client : du 1er contact commercial iusqu'au départ des poseurs après l'installation des volets. LAKAL s'engage à leur apporter tout le savoirfaire nécessaire à une bonne mise en œuvre des produits. Les participants pourront également choisir différents modules théoriques sur les volets roulants, les BSO, les portes de garage et les moustiquaires, afin d'approfondir leurs connaissances.

À l'issu de chaque formation, les participants auront un aperçu global des règles de pose qui sont régies par le CSTB (Centre Scientifique et Technique du Bâtiment). Grâce à un atelier pratique, ils maîtriseront la phase de préparation d'un chantier et connaîtront les différents types de pose en fonction des diverses situations auxquelles ils pourraient faire face. ■





Renseignements: formations@lakal-France.fr



Régulation de la lumière - Isolation chaud & froid - Qualité & Esthétique

Maîtriser les apports énergétiques et lumineux pour garantir votre confort et vous permettre des économies de climatisation ou de chauffage. Quelles que soient vos applications et styles d'architecture nos BSO répondent à vos besoins.

Le + Baumann Hüppe: le PROTAL, le seul BSO "tout métal" du marché à proposer une triple sécurité (anti-relevage, anti-écrasement, anti-tapis)

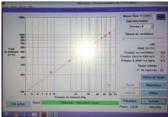
Nous créons l'ombre et la lumière.

Tél. +33 (4) 89 70 81 40 info@baumannhueppe.fr www.baumannhueppe.fr

ÉTANCHÉITÉ

OUVRANTS SEPALUMIC, PERFORMANCE EXEMPLAIRE AU SIÈGE D'UBAT CONTRÔLE





Le test d'infiltrométrie réalisé sur le nouveau siège social d'UBAT Contrôle à Bain de Bretagne a prouvé l'étanchéité des menuiseries Sepalumic mises en œuvre, fabriquées par Grandeur Nature Production. La valeur mesurée en dépression, 0.13m³/h/m²SF,

dépasse de loin l'exigence du BBC et le challenge lancé, atteindre 0,3 sur ce bâtiment « vitrine » de l'entreprise nationale dédiée à la maîtrise de la perméabilité à l'air. Sa mission sur ce registre va de la mesure (contrôle) à l'accompagnement des entreprises (formation, démarche qualité, AMO). Son co-fondateur et co-gérant, Éric Bourrasseau, rappelle que la valeur de perméabilité réglementaire sur des bâtiments tertiaires est de 1.7 (0.6 en maison individuelle). UBAT Contrôle avait travaillé avec Sepalumic pour améliorer l'étanchéité à l'air des ouvrants destinés à ce nouveau bâtiment : charnières masquées et triple barrière d'étanchéité continue ont permis de passer le Blower Door Test haut la main; les seules fuites de cette construction en béton banché ne pouvaient venir que des ouvrants. La mesure a été faite conformément à la norme et au quide d'application de ce type de contrôle, en 1 seule fois pour l'ensemble du bâtiment, partie atelier comprise. Les menuiseries de ce chantier, posées par MVA au Rheu (35), sont: 1 coulissant levage 4300 de L4700*H2500, 2 fixes série 5000, 1 porte 2 VTX 4500TH, 17 OF/OB 5200 Classic+ avec ferrure invisible Roto (bientôt en gamme), 2 PF 5200 Classic+ et fixe, 2 PF 5200 Classic+, 9 soufflets 5200 Classic+ dont 6 avec ferme imposte, 7 fixes 5200 Classic+, 1 porte de garage sectionnelle La Toulousaine, 1 porte acier 2 VTX Doortal. Sepalumic va communiquer sur ce résultat via son extranet, des notes d'informations internes et ses commerciaux. Ses clients, confrontés au quotidien à ces exigences par les professionnels - architectes, artisans - et particuliers de plus en plus renseignés et concernés par la thermique, sont très sensibles à ce type de performance. Qualité de conception & pose et maîtrise des dégradations des menuiseries sur chantier en sont la clé, résume Éric Bourrasseau. III

ENTREPRISE

DECEUNINCK ACQUIERT LA SOCIÉTÉ TURQUE PIMAS

Deceuninck (Euronext: DECB), fabricant mondial de systèmes de fenêtres et de portes en PVC et en composite, annonce l'acquisition du producteur leader en Turquie des profilés de fenêtres, Pimas Plastik Insaat Malzemeleri A.S. (Pimas). Il conforte de ce fait sa place dans le top 3 mondial des fabricants de profilés PVC pour fenêtres.

Le chiffre d'affaires de Deceuninck passe ainsi à 610 millions d'euros et son nombre de points de vente en Turquie de 1 800 à 3 000. L'entreprise devient le leader dans un pays qui représente le 2e plus grand marché européen des fenêtres en PVC. Le groupe Deceuninck renforce également sa position sur le plus important marché européen, la Russie.

Pimas possède deux unités de production. Une première à Gebze en Turquie (dans la région d'Istanbul) et une seconde à Rostov-sur le-Don en Russie. Pionnier des fenêtres PVC en Turquie, Pimas opère sous la marque Pimapen, qui est la marque de fenêtres de qualité la plus reconnue au niveau national. Ses produits sont distribués à travers un réseau de 1200 points de vente dans l'ensemble de la Turquie, dont une grande partie est concentrée dans la région d'Istanbul et d'Ankara, complétant ainsi la base

de clientèle existante de Deceuninck. La transaction est soumise à l'accord des autorités de la concurrence en Turquie et en Russie. Deceuninck consolidera intégralement Pimas dès que le rachat aura été approuvé.

Deceuninck lève 50 millions d'euros pour financer sa croissance

Le financement de l'acquisition de Pimas s'est effectué par un appel aux capitaux privés sous la forme d'émission de nouvelles actions qui a permis à Deceuninck de lever 50 millions d'euros. Cette augmentation de capital financera la stratégie de croissance de Deceuninck. Une partie des fonds levés servira à financer l'achat de l'entreprise Pimas. Le solde permettra au Groupe d'entreprendre de futurs projets et investissements stratégiques dans un secteur en cours de consolidation.

Tom Debusschere, CEO du groupe Deceuninck a déclaré : « L'acquisition de Pimas en Turquie marque une étape importante dans notre stratégie de croissance. Le premier volet de cette stratégie concerne nos activités en Europe continentale, qui évoluent dans un environnement caractérisé par la stagnation, voire le déclin. Nous préserverons nos

Actualités QUOI DE NEUF



Tom Debusschere, Chief Executive Officer du Groupe Deceuninck

marges en continuant à lancer sur le marché des produits innovants à haute valeur ajoutée, tout en investissant dans nos usines pour en accroître l'efficacité. Le second volet vise à augmenter nos capacités et notre offre de produits dans les marchés en croissance, tels que les États-Unis, le Royaume-Uni, la Turquie et les pays émergents. Nous remercions nos actionnaires Gramo BVBA et Sofina S.A. pour la confiance qu'ils intégralement à l'augmentation de capital de 50 millions d'euros. Cette opération confirme que nous avons regagné une capacité concurrentielle et que nous avons reconstruit une structure financière solide. Je suis fier du travail de mes 2 700 collèques chez Deceuninck et du partenariat entretenu avec nos 4 000 clients dans le monde. Le groupe Deceuninck est prêt à relever les défis d'aujourd'hui et à saisir les opportunités de demain. »

Il poursuit « Depuis l'arrivée de Deceuninck en Turquie, nos ventes et nos bénéfices sont en constante augmentation dans ce marché passionnant et dynamique. Au cours des 14 dernières années, notre équipe turque n'a eu de cesse de développer et de renforcer nos activités dans ce pays. Quelques périodes de turbulences ont créé des opportunités que nous avons saisies pour accroître notre part de marché en Turquie. L'acquisition de Pimas, et nous ont manifestée en souscrivant | de sa marque pionnière de fenêtres |

« Pimapen », la marque la plus reconnue en Turquie, constitue une excellente opération stratégique dans la mesure où elle permet à Deceuninck de se hisser à la première place du deuxième plus grand marché européen des fenêtres en PVC, estimé à 325 000 tonnes par an.

L'acquisition de Pimas se traduit également par un renforcement de nos activités en Russie, le plus grand marché européen des fenêtres en PVC, estimé à 370 000 tonnes par an. Depuis le lancement de notre usine locale dans la région de Moscou, il y a 10 ans, nos ventes sont en progression constante, faisant croitre graduellement notre part de marché grâce à des systèmes de fenêtre très isolants. Nous ajoutons à présent la marque de fenêtre Enwin dans notre gamme de produits et acquérons une unité de fabrication moderne, à faibles coûts de production au Sud de la Russie. Ce qui renforcera à nouveau notre position dans ce marché très concurrentiel, offrant toujours un grand potentiel de développement dans les secteurs des nouvelles constructions et de la rénovation. »

À noter que Deceuninck possède 12 unités de production dans les pays suivants : Belgique, République tchèque, France, Allemagne, Pologne, Russie, Thaïlande, Turquie, Royaume-Uni et États-Unis.

L'entreprise propose une large gamme de solutions énergétiques innovantes et performantes, telles que des fenêtres et des portes; des bardages et sous toiture et la décoration intérieure. Deceuninck est cotée sur Euronext Brussels (symbole boursier: DECB). L'entreprise emploie 2 700 personnes dans 25 pays. En 2013, Deceuninck a réalisé un chiffre d'affaires de 536,5 millions d'euros et un résultat net de 8,4 millions d'euros.



GARDE-CORPS MAINE CLÔTURES ÉLARGIT SON OFFRE



Outre la finition esthétique d'une terrasse, les garde-corps apportent une sécurité supplémentaire aux périmètres à protéger des chutes. Maine Clôtures propose une toute nouvelle déclinaison de ses modèles phares et complète ainsi l'esthétique de son offre de portails et clôtures. Le gardecorps habille et protège les abords d'une terrasse, d'un balcon ou encore un escalier. Pour ne pas dépareiller l'harmonie créée avec le portail et la clôture, Maine Clôtures présente une déclinaison de quatre de ses principales références. Les modèles Réussite. Valette, Grandval et Marèges sont désormais disponibles en version garde-corps.

Les garde-corps Maine Clôtures reprennent les qualités techniques de leurs ainés conjuguant la résistance de l'ossature en aluminium et l'esthétique d'une finition en aluminium thermolaqué dont la tenue est garantie 10 ans. Les garde-corps sont disponibles dans une multitude de coloris pour jouer soit sur l'intégration soit sur la différenciation par rapport au bâti. Cette gamme est conforme aux normes NFP 01-012 et NFP 01-013 spécifiques aux garde-corps.

MARCHÉ

SOLISO EUROPE MISE SUR LE VÉNITIEN

Soliso Europe vient d'investir | lames et la gamme très étoffée de plusieurs centaines de milliers d'euros dans un nouvel outil de production afin d'améliorer son process de fabrication et ainsi mieux se positionner sur le marché du store vénitien. Le store intérieur vénitien, avec ses lames horizontales, séduit par sa grande simplicité. Posé sur le mur ou directement au plafond, il permet de moduler ou d'occulter la lumière selon les besoins, tout en préservant l'intimité. Conçus, développés et fabriqués en France (Nantes - 44), les stores vénitiens en aluminium Soliso Europe sont des éléments incontournables de la protection solaire pour le bureau (Store Business) et l'habitation (Store Venilight). Ils sont parfaitement adaptés pour diffuser agréablement la lumière et procurent une occultation presque totale. Le caractère graphique des

coloris font de ces stores vénitiens de vrais éléments de décoration qui s'adaptent à tout type d'intérieur.

Le Store Vénitien Business 25 mm : dimension des lames: 25 mm de large et 0.21mm d'épaisseur, 14 coloris, dimension du store : fabrication sur-mesure jusqu'à 2500 mm de large par 2500 mm de haut.

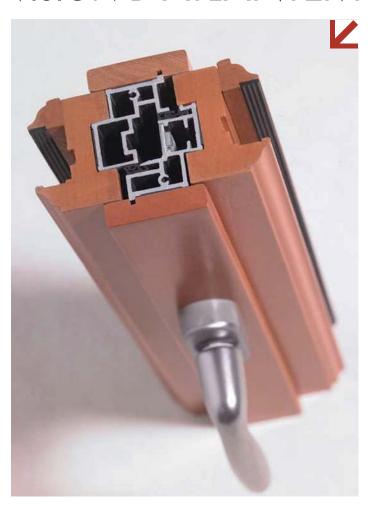
Le Store Vénitien Venilight 25 mm : dimensions des lames : 25 mm de large et 0.21mm d'épaisseur, une centaine de coloris disponibles, dimension du store : fabrication sur-mesure jusqu'à 3300 mm de large par 3500 mm de haut.

Le Store Vénitien Venilight 35 ou 50 mm: dimension des lames 35 ou 50 mm de large et 0.215mm d'épaisseur, une dizaine de coloris, dimension du store : fabrication sur-mesure jusqu'à 4000 mm de large par 3900 mm de haut.



Avec l'arrivée d'un nouvel outil de production qui automatise la fabrication du vénitien grâce entre autres à la lecture par code barre des différents éléments du store, Soliso Europe voit sa capacité de production sur sa gamme en aluminium multipliée par 4. De nouvelles opportunités s'offrent à l'entreprise pour devenir un acteur majeur du store vénitien et renforcer son statut de fabricant spécialiste de la protection solaire en France. Les délais de livraison sont considérablement raccourcis: l'entreprise est aujourd'hui capable de livrer ses produits en moins de 8 jours contre une quinzaine de jours précédemment.

FENÊTRE VISION D'ATLANTEM

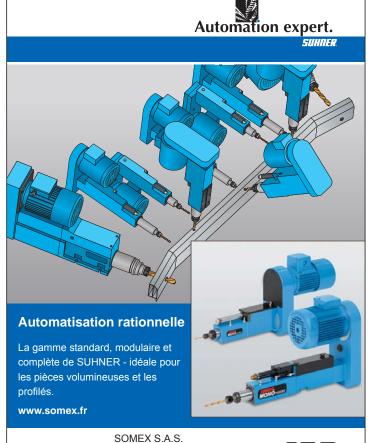


Atlantem innove une nouvelle fois avec le battement central Vision. Disponible en option sur sa gamme de menuiseries en bois Cocoon, il constitue le battement en bois le plus fin du marché. Se distinguant par sa finesse de 110 mm et son esthétique aboutie, il laisse pénétrer près de 10 % de lumière naturelle supplémentaires par rapport à un battement classique. Cette performance est assurée grâce à la présence de deux profils en aluminium à l'intérieur du battement central. Ils conjuguent rigidité et encombrement minimum, et préservent une esthétique 100 % bois. Réalisable jusqu'à 2,35 mètres de hauteur, cette technique, unique sur le marché des menuiseries bois, permet d'obtenir des menuiseries fines, tout en conservant les atouts essentiels de la gamme Cocoon,

telle que sa poignée centrée. Les performances AEV, thermiques et acoustiques de la gamme sont ainsi conservées et améliorées. Le clair de vitrage maximal optimise le facteur solaire Sw et la transmission lumineuse TLw.

Adapté aux menuiseries 2 vantaux à la française et oscillo-battantes, Vision se décline également sur les versions droites comme cintrées. Il est disponible dans toutes les essences proposées (Chêne, Mélèze, Bossé et Movingui) et en 7 finitions couleurs de laquage: Blanc (RAL 9016), Ivoire clair (RAL 1015), Rouge pourpre (RAL 3004), Bleu gentiane (RAL 5010), Vert pâle (RAL 6021), Gris anthracite (RAL 7016) et Gris clair (RAL 7035). Cette nouveauté est fabriquée sur le site de production ATLANTEM de Cholet (49). **■**





Z.A. de la Passerelle F-68190 Ensisheim Tel +33 (0)3 89 81 12 12

info@somex.fr

MENUISERIE

LANCEMENT DES MENUISERIES RIDEAU



Fort de ses 40 ans de savoir-faire dans le travail de l'aluminium et reconnu sur le marché pour son offre Véranda, le groupe Gustave Rideau se lance aujourd'hui dans un nouveau métier: la menuiserie en aluminium à rupture de pont thermique sous la marque Menuiserie Rideau. Cette nouvelle

activité est parfaitement complémentaire aux autres produits proposés par le groupe : les vérandas de marque Véranda Rideau et les mobil-homes de marque mobilhome Rideau. La nouvelle marque Menuiserie Rideau propose aujourd'hui une offre de produits complète, composée de fenêtres, porte-fenêtres, portes d'entrée, portes de balcon et coulissants disponibles dans différents types d'ouverture. Menuiserie Rideau répond à toutes les attentes des particuliers avec une offre capable de concilier design, robustesse, performances thermiques. Conforme au DTU 36.5, l'offre Menuiserie Rideau est éligible au « Crédit d'Impôt Développement Durable », prolongé jusqu'en 2015 avec la Loi de Finances 2013. Elle affiche, pour sa majeure partie, des performances thermiques qui répondent aux nouvelles conditions d'éligibilité datant du 1er janvier 2014 à savoir :

- un coefficient thermique correspondant à Uw ≤ 1.7W/m².K
- un facteur solaire équivalent à Sw

On sait que cette disposition est possible à la condition où le client met en place un « bouquet de travaux » en effectuant au cours de la même année des dépenses relevant des catégories de travaux répertoriées.

Les aides publiques aux travaux de rénovation énergétique vont néanmoins connaître une nouvelle modification. À partir du 1er juillet 2014 pour l'Eco-prêt à taux zéro (Eco-PTZ) et à partir du 1er janvier 2015 pour le Crédit d'Impôt Développement Durable (CIDD), seules les entreprises détentrices de la qualification Reconnu Garant de l'Environnement (RGE) pourront faire bénéficier leurs clients d'aides publiques. Le dossier administratif RGE est en cours de traitement pour Menuiserie Rideau qui doit obtenir cette qualification pour la catégorie « fourniture et pose de menuiseries extérieures ». Les menuiseries Rideau sont certifiées Qualibat®. Elles sont également conçues en aluminium labellisé Qualicoat® et Qualimarine® pour une haute tenue des laques en milieu extérieur (résistance à la corrosion et aux UV) et une belle pérennité de l'aluminium exposé à des conditions plus extrêmes comme à 20 km du littoral par exemple.

Les vitrages sont quant à eux labellisés Cekal®, Menuiserie Rideau proposant en outre un très large choix de vitrages à faible émissivité. Différents types de double ou triple vitrage à Isolation Thermique Renforcée (ITR) avec gaz Argon sont ainsi disponibles.

PORTE D'ENTRÉE

LE PACK SÉCURITÉ ++ DE BEL'M

Au-delà des performances thermiques, acoustiques et de son aspect esthétique, une porte d'entrée peut être un réel gage de sécurité. Pour ce faire, les particuliers doivent pouvoir évaluer la qualité de la serrure, du barillet, des vitrages et des accessoires qui y sont associés.

Pour une plus grande lisibilité de son offre, Bel'M a classé ses modèles selon quatre niveaux de sécurité (liés à la technicité du barillet - le dernier niveau étant le pack sécurité ++). En rénovation comme en neuf, ces niveaux peuvent être obtenus grâce à la configuration standard du produit ou l'ajout d'options. Le pack sécurité ++ est proposé sur une sélection de portes aluminium Bel'M, (modèles Mozart, Alinéa, Argon, Electron, Galet, Hermione, Lazuli, Nairobi, Néon, Platine, Totem, Zen, Alban et Calypso). Cette offre a été certifiée « A2P » pour sa capacité à résister aux tentatives d'effraction pendant un temps donné. Au choix de la serrure, ce pack combine des dispositifs de grande qualité: Poignée sécurité inox, Poignée de tirage et de sécurité argent, Serrure SM2P2C, Barillet de sécurité AXI'home A2P*Vachette, Renfort anti-dégondage, Charnières tridimensionnelles DR Hahn. III



ET SI ON PARLAIT AUTOMATISATION DES PROTECTIONS SOLAIRES?



En créant un dialogue permanent entre le bâtiment, son environnement et les conditions climatiques, les solutions d'automatisation des protections solaires animeo de Somfy participent aux façades bioclimatiques. En maîtrisant le soleil, l'ombre et la lumière, les façades deviennent naturellement intelligentes pour optimiser le confort visuel et thermique des occupants et améliorer la performance énergétique du bâtiment.

Quels que soient la taille du bâtiment, sa configuration architecturale, le type de façade et de protections solaires, le nombre de zones à contrôler... il existe toujours une solution animeo de Somfy. Les solutions animeo de Somfy s'interfacent avec des systèmes de gestion du bâtiment d'industriels référents, comme Philips, Crestron, Honeywell et CIAT.

Pour vous accompagner, Somfy s'implique en véritable partenaire depuis la conception de votre projet jusqu'à sa mise en oeuvre. Et si nous en parlions dès aujourd'hui? Ensemble préparons votre projet.

Contact: somfyarchitecture-france@somfy.com

www.somfyarchitecture.fr



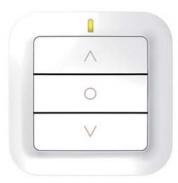






VOLET ROULANT

INTERRUPTEUR ÉMETTEUR TYXIA 2330 DE DELTA DORE



Delta Dore propose une nouvelle gamme d'interrupteurs émetteurs radio pour le pilotage des volets roulants. Leur nouveau design reprend les codes actuels des nouvelles gammes Delta Dore et s'adapte discrètement dans toutes les décorations intérieures. Utilisant la technologie Radio, ces nouveaux émetteurs s'adaptent parfaitement

à la maison individuelle, comme à la rénovation et au petit tertiaire. Ils utilisent le protocole de communication X3D en fréquence 868 MHz. Leur alimentation se fait grâce à une pile lithium CR 2430 fournie avec une autonomie de 10 ans. Leur installation est rapide puisqu'il n 'y a aucun câblage. L'interrupteur émetteur Tyxia 2330 peut également

enregistrer deux positions favorites de volet. Associé avec un moteur de volet roulant Radio Rollia de Delta Dore, les réglages de butée du moteur peuvent être effectués directement à partir de l'interrupteur.

PVC LA PORTE D'ENTRÉE BELLIS DE SWAO



Swao propose une nouvelle vision de la porte d'entrée en PVC. Le modèle Bellis reproduit parfaitement la porte d'entrée traditionnelle avec sa finition de cadres moulurés en aluminium: un effet cossu et classique qui rappelle les portes bois menuisés. L'Esthétique de la porte est particulièrement adaptée pour la rénovation des

maisons de ville, des maisons de charme mais aussi des pavillons traditionnels. Avec des dimensions de H 2150 X L 900, elle bénéficie d'un coefficient thermique Ud de 1,5 W/(m².K). Possibilité d'intégrer en option une poignée rosace, le bâton de maréchal et un heurtoir aspect inox.

SERRURE WD-40 POUR LES PROFESSIONNELS DE LA SERRURERIE

Le produit multifonction WD-40 constitue une solution performante et polyvalente: une composition inédite qui lui confère un talent indispensable en matière de maintenance des équipements, que ce soit au niveau de la prévention ou du traitement. Cette solution nettoie, lubrifie et protège. Antihumidité, elle assure, bien que non

conducteur, une connectivité électrique continue et efficace; anticorrosion, elle crée un film protecteur luttant contre le phénomène d'oxydation; dégrippant, elle libère les pièces et préserve le bon fonctionnement des mécanismes; nettoyant, elle favorise l'élimination des taches; lubrifiant, elle prévient le grippage des pièces.





GM 200, le BSO tout métal.

Schenker Storen est le plus grand fournisseur de Suisse de produits de protection contre le soleil et les intempéries. Il a en outre depuis plus de vingt ans un établissement de production couronné de succès en France.

Schenker Stores France SA 39, rue de l'église F-67220 Thanvillé

Tél. 03 88 85 61 90 www.schenkerstores.com

Schenker Storen



TISSUS

MERMET: DES TISSUS TECHNIQUES



Alors que, pour les bâtiments tertiaires, le premier poste en termes de consommation énergétique reste l'éclairage, les tissus Mermet filtrent la lumière naturelle pour en optimiser les apports. Pour travailler dans un environnement naturellement éclairé mais sans souffrir de l'éblouissement et bénéficier d'un véritable confort visuel, Mermet présente 2 solutions :

- Natté 4503, la maîtrise de l'éblouissement. Disponible en largeur de 250 cm et 24 coloris, son tissage natté serré (coefficient d'ouverture 3 %), il filtre jusqu'à 97 % des rayons lumineux et rejette jusqu'à 91 % du rayonnement solaire et procure une protection parfaite contre la chaleur.
- > SV 450, l'apport de lumière naturelle. Un Screen équilibré pour les systèmes à tension, il est idéal pour les applications en facades Nord et en structures tendues.

Disponible en 8 coloris, ce tissu natté ouvert, très transparent, laisse entrer un maximum de lumière naturelle et peut même servir de support de communication.

La protection thermique vue par Mermet améliore les performances énergétiques des bâtiments. Une solution, tant sur le plan écologique qu'esthétique. Au-delà de ces performances, ces tissus répondent aux exigences Santé / Sécurité des établissements recevant du public : ils sont classés au feu M1 et obtiennent le certificat Greenquard pour garantir la qualité de l'air intérieur. Ils présentent une très bonne résistance mécanique et UNE grande stabilité dimensionnelle, et conviennent parfaitement à une utilisation en store zip résistant au vent pour une durée de vie accrue. Ils résistent aux intempéries et aux UV. 💵

SUR MESURE

LES PORTES DE GARAGES SOPROFEN

Carrol de Soprofen est l'alternative la moins encombrante proposée par Soprofen. Fabriquée sur-mesure, elle est la solution idéale pour les habitations ne permettant pas l'installation d'une porte de garage sectionnelle classique. Cette porte de garage enroulable à lames aluminium rigides, fonctionne de la même manière qu'un volet roulant. Les lames du tablier en aluminium (55 ou 77 mm) s'enroulent simplement dans un coffre fermé. Astucieux, ce système libère non seulement l'espace sous plafond mais également l'espace latéral intérieur, sans aucun débordement intérieur ni extérieur. Le coffre et les coulisses (75, 95 et 150 mm) en aluminium laqué de la porte de garage Carrol assurent une protection renforcée. Grâce à sa mousse polyuréthane à haute

densité sans C.F.C., le tablier rigide garantit une protection optimale contre l'effraction. Certifiée jusqu'à 4000 mm de large pour la tenue au vent grâce aux coulisses de 150 mm, la porte de garage Carrol de SOPROFEN permet de fermer même les plus grands espaces.

Pour les adeptes de la porte sectionnelle, Soprofen élargit sa gamme et propose désormais la Carsec Pro à ouverture latérale. La solution idéale pour ceux qui souhaitent libérer de l'espace en hauteur ou pour les configurations où le plafond est condamné par des canalisations. Sans rail de refoulement latéral au sol, ce système we sous plafond en déplaçant les panneaux de la porte, suspendus à un rail haut, le long du mur.

Facile et rapide à manœuvrer grâce aux solutions de motorisation



proposées par SOPROFEN, la Carsec Pro latérale intègre un accès piéton qui se règle simplement à la largeur souhaitée, sans portillon à ouvrir ni seuil encombrant à franchir. Totale ou piétonne, l'ouverture s'effectue en silence grâce au rail à courroie (en standard) et aux chariots triple galets équipés de roulettes à roulement à bille.





donne du relief à la performance













DU CARACTÈRE : SOLOBLOC, l'ouvrant monobloc aluminium pour porte d'entrée au design unique en 3D.

DE LA PERSONNALITÉ : Nombreuses options avec profils concepts, inserts, couleurs, barres décoratives, jonc de couleur, vitrages...

DE L'INNOVATION : Brevet pour la réduction de l'effet bilame*. Chaud ou froid, SOLOBLOC s'adapte à tous les climats sans se déformer.

DES PERFORMANCES : Au-delà des exigences réglementaires, SOLOBLOC isole l'entrée de la maison en beauté.

* brevet réduction effet bilame en cours



Contact: Service Commercial • Tél. 03.86.83.44.48 • Fax: 03.86.83.44.40 • E-mail: info@psi-isosta.fr • www.isosta.fr



HerculePro, 10 ans de savoir faire

HERCULEPRO est éditeur d'un logiciel de gestion commerciale destiné aux professionnels de la menuiserie désirant gérer et suivre le développement de leur entreprise. Qu'il s'agisse d'entreprises artisanales, fabricants ou de négoces multi-agences, HERCULEPRO décline une offre complète adaptée aux besoins de tous et suivant la taille de chaque entreprise.

Proposant 750 bibliothèques fabricants référencées dans son logiciel, HERCULEPRO équipe plus de 7000 utilisateurs partout en France et dans les pays limitrophes.

Les bibliothèques, qui peuvent êtres créées et maintenues par les services d'HERCULEPRO ou par les fabricants eux-mêmes, sont diffusées après que les industriels aient testé les données de façon approfondie et confirmé leur accord de distribution. Garantissant ainsi que les paramétrages soient conformes avec les grilles de prix qu'ils souhaitent présenter à leurs clients.



LE DÉBUT DE L'AVENTURE

C'est à Nantes, fin 2003, que Philippe BILLARD, consultant en entreprise dans le milieu du bâtiment pour les industriels, artisans et distributeurs, créé la société et le programme du même nom.

Sa fille, Julia BILLARD, est associée. Précédemment chargée de production, elle participe à l'aventure et prend en charge le recrutement, la formation, les relations avec les fabricants puis la direction de l'entreprise en 2010.

Grâce aux relations privilégiées entretenues avec les partenaires fabricants et distributeurs. la société s'est rapidement développée pour atteindre aujourd'hui une trentaine de collaborateurs et un chiffre d'affaires en constante progression.

HERCULEPRO a su être à l'écoute de ses clients et évoluer selon les besoins des utilisateurs. Cette recherche d'amélioration est un principe d'action fondamental de l'entreprise.

« Nos clients, recherchent une entreprise à l'écoute, un partenaire plus qu'un fournisseur. » Julia et Philippe Billard.

Ils furent les premiers à faire confiance à HERCULEPRO, grâce à eux tout est devenu possible. HERCULEPRO les remercie sincèrement.



Cyril BOLLON responsable menuiserie aroupe SAMSE



Patrick SAGE directeur commercial ATLANTEM



Marvline **SCHEBAT** MP2 SERVICES. STORISTE DE France



Martine KETE Responsable ADV LAKAL



Fabrice MILLET menuiseries MILLET



Catherine NEAU Céline BOURGET Responsables ADV CAIB



Christophe COUDERC **MENUISUD**

HERCULEPRO 2014 PRÉSENTERA SES NOUVELLES VERSIONS À ARTIBAT ET EQUIPBAIE

Pour son 10^{ème} anniversaire, HERCULEPRO qui a su constamment investir en recherche et développement, confirme son modèle de croissance en proposant des solutions toujours plus performantes et adaptées aux nouvelles méthodes de travail des utilisateurs.

L'offre composée des versions « Artisan », « PME » et « Platinium » accueille cette année la version « FullWeb ».

Cette toute nouvelle version, destinée aux industriels fabricants, a été entièrement développée en java, ainsi que JavaScript/html 5 pour être utilisée sur le Cloud. Ce format a été spécifiquement choisi afin que la version « Full web » soit utilisée sur tous les environnements du marché (Windows, Linux, Mac, Androïd, etc.) et sur tous les équipements (Ordinateurs, Tablettes, Smartphones, etc.) Avec cette nouvelle version « Full web » et ses différentes possibilités d'accès, HERCULEPRO répond aux demandes des fabricants en leur permettant d'utiliser le même outil de chiffrage sur leur site internet (pour leurs clients et/ou leurs collaborateurs) que celui mis à disposition de leurs

clients équipés du programme, et donc de créer et maintenir une seule et même bibliothèque de chiffrage.

Cette bibliothèque « Full web » peut être réalisée et maintenue par les services HERCULEPRO ou par l'industriel lui-même. HERCULEPRO, organisme de formation, accompagne alors I e s

ressources des fabricants ayant fait l'acquisition du configurateur dans l'apprentissage de la création, des paramétrages et de

tion, des paramétrages e la maintenance de leurs tarifs



HERCULEPRO

La version « Full Web » du logiciel HERCULEPRO se décline selon 3 types d'accès :

A a a à a I da

Accès Licences

« Publiques » : Utilisateurs simultanés non-identifiés ; Session anonyme permettant le chiffrage au tarif général. Édition possible d'un document reprenant le chiffrage avec illustration du produit.

3

Accès Licences « Panier » :

Session identifiée permettant rapatriement des conditions d'achat de l'utilisateur en vu du passage de ses commandes depuis les bibliothèques de tarifs du fabricant. L'utilisateur pourra suivre ses commandes en ligne. Il peut donc préparer ses commandes d'achats et les modifier tant qu'elles ne sont pas envoyées. Une fois envoyée (Papier, fax, mail et/ou EDI) son archive est stockée pour une consultation ultérieure.

2

Accès Licences « Identifiés » : Session identifiée permettant rapatriement des conditions d'achat de l'utilisateur qui se connecte et le paramétrage possible des conditions de remises qu'il attribue à ses propres clients.

L'utilisateur pourra alors chiffrer et éditer des devis avec les bibliothèques du fabricant depuis le site internet de l'industriel. Il pourra visualiser, imprimer et envoyer les devis par mail ou par fax avec son logo pour l'édition de ses documents personnalisés. Il pourra également chiffrer des articles en complément de l'offre du fabricant avec l'assistant de saisie manuelle.

L'utilisateur pourra imprimer la commande fournisseur aux conditions d'achat préalablement renseignées. Cette commande est visualisée et imprimée au format générique HERCULEPRO et/ou export EDI au format XML. EDI (Échange de données Informatisées) au format XML HERCULEPRO.

HERCULEPRO EST AUJOURD'HUI RECONNU PAR LA PROFESSION

Récompensé en mai dernier pour sa version «FULL WEB » HERCULEPRO a reçu le label «Élu Produit du BTP 2014 par les Professionnels». Récemment adhérent du SNFA et de l'UFME, HERCULEPRO est aujourd'hui au plus près des professionnels afin d'être un relais d'information auprès de ses utilisateurs.



8, rue Jean Rouxel - Dynamia 1 - 44700 ORVAULT - France Tél. Commercial: +33 (0)297 481 063 - Tel. +33 (0)2 40 95 27 88 Mail: contact@herculepro.com - www.herculepro.com

UN NOUVEAU LABEL POUR LES FABRICANTS ERTIFIÉS PROFILS SYSTÈMES

Profils Systèmes crée un nouveau Label « Fabricant Certifié Profils Systèmes », destiné à ses clients qui possèdent une unité de fabrication sans pose directe, et qui vendent sous la marque Profils Systèmes. 10 ans après avoir lancé le

Systèmes », le label de qualité dédié à ses clients fabricants poseurs de menuiseries aluminium, Profils Systèmes veut offrir à ses clients fabricants un cadre adapté à la réflexion sur les enjeux du métier de fabricant.

Label « Menuisier Certifie Profils | Les objectifs principaux de ce label

sont de proposer aux fabricants de menuiseries de se développer en valorisant la production de menuiseries en France, de les aider dans toutes leurs démarches réglementaires, toujours dans une démarche qualité.

FABRICANT Profils

Les principaux points de ce label :

- Un produit de qualité certifié et fabriqué en France
- Une information « en avant-première » des nouveautés produits & textes réglementaires
- Une participation aux développements des produits
- Une assistance technique et un accompagnement aux certifications & homologations
- Une aide en modèle d'organisation & de productivité
- Une assistance marketing & communication
- Des réunions de travail à thèmes
- Un partage d'expériences entre professionnels
- Des contacts privilégiés avec l'équipe Profils Systèmes

LORÉNOVE : LES JOURNÉES 100% MADE IN FRANCE



La nouvelle opération spéciale « Les journées 100% Made in France » met à l'honneur les trois piliers fondamentaux de la démarche commerciale chez Lorenove : L'expertise des conseils de nos | nale, Lorenove fait bénéficier chaque

technico-commerciaux, la qualité de produits de fabrication française et certifiés, le savoir-faire reconnu et soigné d'installateurs qualifiés. Pour fêter sa production hexago-

particulier, désireux de rénover ou d'isoler son habitat, d'une offre « Pose à 1 € par fenêtre ». Cette offre est valable pour tout projet de remplacement en rénovation, d'au moins 4 fenêtres et/ou porte-fenêtres et/ ou coulissants, en PVC, signé avant le 11 Octobre. Cette opération fait l'objet d'une campagne TV et radio, en mettant en valeur le positionnement de la marque depuis Mars, « I Love Lorenove ». II





Fenêtre évolutive pour solutions inventives









OXXO rejoint CEVITAL, I'un des premiers groupes industriels Algériens :

• CA: 2,8 milliards d'euros

• Effectifs: 14 000 collaborateurs

• Implantation: Europe, Afrique

• Site de production OXXO ÉVOLUTION : Cluny (71)

La conception des bâtiments évolue, les solutions OXXO aussi.

- INNOVANTE : Oxéa répond aux exigences de la RT 2012 et des bâtiments BBC.
- **PERFORMANTE**: **Oxéa** garanti un haut niveau de performances acoustiques **(41 dB)**, thermiques **(0,9 Uw)** et d'étancheité.
- ÉLÉGANTE : 6 coloris, un clair de vitrage exceptionnel, Oxéa donne le ton d'une nouvelle élégance.
- ADAPTABLE : facilité de mise en œuvre, Oxéa se décline en de nombreux types de dormants.
- ENGAGÉ: Oxéa a été entièrement conçue dans un souci de développement durable.



Les membranes composites...

Des solutions - techniques et esthétiques - dédiées aux façades microclimatiques

ne large gamme de produits au service de la performance énergétique des bâtiments, de leur identité architecturale et du confort thermique et lumineux apporté à leurs occupants, en neuf comme en rénovation... C'est ainsi que Serge Ferrari imagine ses membranes composites et s'adapte aux spécificités d'un marché en quête de créativité et de performance.

Le groupe rhônalpin satisfait au cahier des charges - tant de la maîtrise d'ouvrage que de la maîtrise d'œuvre - en créant des membranes composites éco-efficaces dont les performances techniques participent à la gestion de la lumière et à la régulation thermique des bâtiments en limitant leur surchauffe en été.

En surfaces continues ou panneaux, les membranes composites Serge Ferrari deviennent ainsi sources d'inspiration pour toutes les façades microclimatiques qui se font jour en bâtiments tertiaires et/ou administratifs, structures industrielles, édifices culturels, bâtiments hospitaliers, centres commerciaux, parkings, etc.

Zoom sur une gamme unique & exhaustive...

SOLTIS FT 381... Cette membrane composite - 100% recyclable - offre une liberté totale de création grâce à sa large palette de coloris aux aspects nacrés ou métallisés. Flexibilité, Facilité de mise en oeuvre et robustesse font - de Soltis FT 381 - une matière à expressions : l'audace est également de mise dans les volumes 3D et les jeux de lumière. La personnalisation graphique se concrétise aussi grâce à l'impression numérique ou sérigraphique. Sa porosité garantit une visibilité agréable vers l'extérieur tout en limitant les effets d'éblouissement.

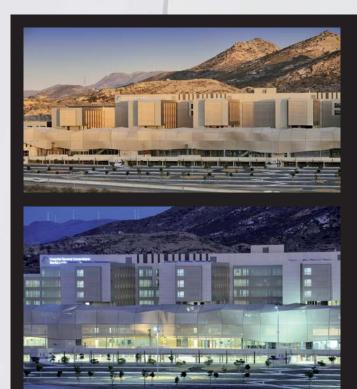


composite Soltis FT 381

Soltis FT 381 offre une parfaite visibilité vers l'extérieur tout en limitant les effets d'éblouissement et en préservant l'intimité des personnes. Elle bloque jusqu'à 81% de la chaleur solaire (selon les coloris) et résiste durablement aux agressions climatiques (vent - gel - UV).

Coefficient d'ouverture de la membrane composite Soltis FT 381 : 28 % Poids : 550 gr/m² - Laize : 267 cm

- Classement au feu : M1 B,s2-d0 Disponible en 27 coloris





Hôpital Santa Lucia à Carthagène (Espagne)
Façade microclimatique en matériau composite Soltis FT 381 de Serge Ferrari
L'enveloppe architecturale de cet hôpital reproduit le paysage vallonné du site.

La membrane composite Soltis FT 381 assure une fonction de protection solaire en façade Sud (le matériau composite - souple et léger - est fixé sur des cadres juxtaposés tels des facettes) et s'anime – en changeant de couleur – au gré des évolution de lumière en journée et/ou de nuit.

Surface totale de la membrane composite Soltis FT 381 coloris Beige sablé 3123 : 9 000 m^2

Atouts: grâce à l'apport de lumière naturelle, à la vision vers l'extérieur et à la régulation thermique du bâtiment, ce matériau composite garantit le confort et le bien-être des patients comme du personnel soignant. Il résiste aux forces exercées par le vent et est 100% recyclable.

Maître d'ouvrage : Horfasa

Architecte: Francesc Pernas - CASA Solo Arquitectos, S.L.P.

SOLTIS FT 371... Flexible et légère, cette membrane composite ajourée 100% recyclable n'en est pas moins durable dans le temps. Elle s'impose comme un bouclier résistant aux intempéries, vents violents ou chocs éventuels. Elle agira également comme un filtre à l'égard de la lumière pour éviter l'éblouissement et de la chaleur en été pour limiter la surchauffe des bâtiments. Grâce à sa planéité, l'impression numérique est facilitée et les personnalisations graphiques s'expriment volontiers.

Coefficient d'ouverture de la membrane composite Soltis FT 371 : 20 % Poids: 440 gr/m² - Laize: 267 cm - Classement au feu: M1 B,s2-d0 Disponible en 2 coloris (blanc et alu)

Atouts+ des membranes composites Soltis FT 371 - Soltis FT 381 : Résistance mécanique - Stabilité dimensionnelle - Facilité et rapidité de mise en œuvre - Durabilité - Facilité d'entretien - 100% recyclables grâce au procédé Texyloop® - Garantie de 10 ans.

Soltis FT P35... Totalement incombustible, cette membrane composite répond aux exigences les plus strictes en matière de sécurité incendie. Elle est préconisée dans les établissements recevant du public (ERP) où les règles de protection incendie sont particulièrement sévères : matériau non inflammable, classification européenne Euroclasse A2.

Cette membrane unique - au revêtement de surface spécifique est autonettoyante : saletés, poussières et pollution atmosphérique s'éliminent naturellement avec la pluie, préservant son esthétique de façon durable et économique. Les micro-cables du Soltis FT P35 - plus résistants que des micro-cables d'acier de même diamètre - présentent des qualités mécaniques remarquables.

Atouts+ de la membrane composite Soltis FT P35 : Résistance mécanique - Stabilité dimensionnelle - Durabilité - Facilité d'entretien -Garantie de 10 ans.

Design+... Associées à la membrane imper-respirante Stamisol® Color (certifiée Euroclass B), Soltis FT procure des effets d'optique dynamiques avec une coloration changeante ou «caméléon» en façade. Coefficient d'ouverture de la membrane composite Soltis FT P35 : 35 % Poids: 675 gr/m² - Laize: 270 cm - Disponible en 2 coloris (charcoal et palladium)



Entrée commerciale (Heubach - Allemagne) membrane composite Soltis FT 371 Maître d'ouvrage Zweckverband Flugfeld Böblingen-Sindelfingen

- Architectes (se)arch architekten gbr, Stuttgart
- Construction de la façade HVS GmbH, Kleve



Tripak Las Rosaz (Madrid) - Bâtiment de bureaux La façade microclimatique Soltis FT 381 allie efficacité énergétique et conception durable. A rchitecte : Allende Arquitectos





Centre socioculturel et sa halte-garderie KITA (Böblingen - Allemagne) Enveloppe microclimatique de 800 m² en membrane composite Stamisol FT 381 blanc avec impression numérique





oesie de la laçade, loice da geste dicintectaral de Hank demy. Fondation Eddis valton

L'enveloppe du bâtiment est une pièce maîtresse de son architecture et de sa performance. Les exigences énergétiques se conjuguent à une recherche esthétique sophistiquée, souvent marquée par l'optimisation des surfaces vitrées. Nicolas Vicente, Responsable Marketing Produit Aluminium de Schüco, constate un retour au mur rideau qui favorise l'esthétique de la façade et le développement de systèmes d'assemblage de blocs fabriqués en atelier, emboîtés étage par étage. Il note l'intérêt pour la gestion de la ventilation naturelle et le free cooling. Compositions de verrières complexes ou transparence minimaliste, couleurs de l'arc-en-ciel ou blancheur immaculée, matériaux classiques ou innovants, occultations dynamisantes... les ressources sont inépuisables. Voici un petit échantillon... fort subjectif.

Réalisé par Sophie Dumoulin



Honneur à Frank Gehry, associé pour la maîtrise d'œuvre France à Studios Architecture. Son vaisseau de verre déployé pour la Fondation Louis Vuitton (LVMH) fait couler beaucoup d'encre. L'ouverture en octobre est ardemment attendue par les amateurs d'art contemporain. Les 13 500 m² de verrière sont constitués de 3600 panneaux de 1,50 x 3 m, de forme rectangulaire non plane, uniques. Un four spécial a été créé par Sunglass (Italie) pour répondre aux exigences de courbures et d'élancement des vitrages imposées par l'architecte, avec système de galets qui changent la courbure (parfois double) d'une pièce à l'autre. Les partenaires du projet se sont appuyés sur un logiciel 3D développé par Gehry Techologies (Prix d'Excellence BIM) pour créer les formes complexes qui signent ses bâtiments et créer par exemple les 16 000 panneaux en Ductal, tous uniques eux aussi : « Il a fallu développer des outils industriels pour fabriquer ces pièces uniques et industrialiser la non-répétitivité », signale Marc Chalaux, architecte de T/E/S/S, atelier d'ingénierie associé

à RFR pour la conception de la verrière, de l'iceberg -nom donné aux parties opaques- et d'une façade vitrée complexe de 5 000 m² couverte de 12 verrières en vitrage feuilleté. Grâce à un facteur solaire de 50 % et une sérigraphie blanche qui leur donne un aspect laiteux, elles assurent la protection solaire des facades, dont les vitrages peuvent être aussi transparents que l'exige Frank Gehry. Beaucoup d'essais en soufflerie ont été menés pour ce bâtiment de quelque 50 m de haut, doté d'une charpente mixte bois/acier. Parmi les sous-traitants de l'Entreprise Générale chargée du projet respectueux d'une démarche environnementale durable, Vinci Construction, Eiffage Construction Métallique a réalisé les 12 voiles. Le façadier est le Tchèque Sipra. Les eaux pluviales récupérées, stockées et filtrées, seront en priorité utilisées pour nettoyer façades et verrières. La maintenance a été pensée dès la phase de conception : 15 % des surfaces ne sont accessibles que par des cordistes, le reste par nacelles et autres moyens classiques. Frank Gehry est

venu régulièrement sur le chantier et a vraiment participé à la genèse du projet et son développement, assure Marc Chalaux qui souligne encore l'acoustique soignée, en particulier pour le forum (qui accueillera des concerts) entouré de façades vitrées de 12 m de haut : 46 dB en simple paroi. À noter la contribution de Schüco (Allemagne) au projet pour les profilés alu des verrières, une création spéciale.

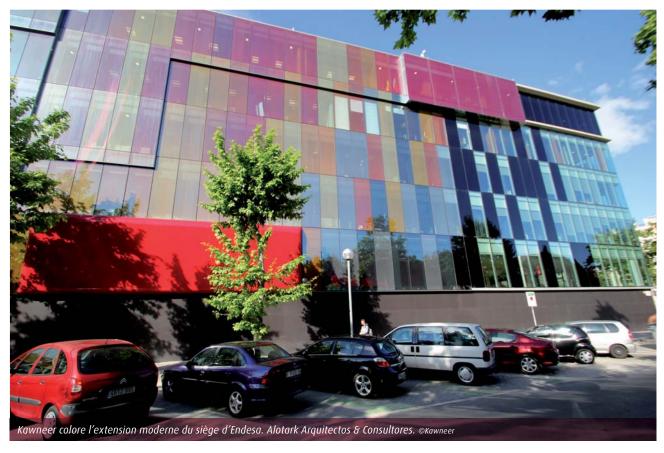


Un projet puissant mais aérien. Fondation d'art contemporain Louis Vuitton, côté jardins. Frank Gehry.

MURS RIDEAUX, EN TOUTE TRANSPARENCE

La façade de **l'Espace Georges Brassens** à Sète bénéficie d'un mur rideau AA 1204 VEC de **Kawneer**. Sous maîtrise d'ouvrage de la ville de Sète, l'architecte Christian Salvador a imaginé cette enveloppe monocolore en teinte Intégral gris. Réalisée par la Miroiterie Sétoise, elle s'étend sur 100 m' environ et illustre l'intérêt d'un système commercialisé sous Agrément Technique Européen, qui permet de concevoir des façades planes ou à facettes et d'intégrer de multiples matériaux de remplissage : les brisesoleil AA120 Kalumen, un large choix d'ouvertures invisibles et toutes les portes de la gamme Kawneer (Kanada, Kamélia, porte K190). Ces systèmes 1204

VEC et VEP permettent de réaliser des façades jusqu'à 6,40 m de haut sans appuis intermédiaires et offrent de nombreux avantages pour le professionnel : structure porteuse 1202 ou 1203 qui optimise les coûts de production -une seule matrice pour son usinage ; pièces moulées auto étanchées pour l'assemblage montants/traverses ; coupes droites et assemblages par blocs ou vis inox de la structure porteuse ; blocs de fixation adaptables et réglables dans les 3 sens et pose par cadres suspendus ou vissés. Les gammes Kawneer s'illustrent dans des projets notables en France -la façade Diamant réalisée pour le Hangar 16 à l'Aéroport de Cannes Mandelieu,







POUR EN SAVOIR PLUS SUR CE PRODUIT SCANNEZ CE QR CODE.



Design & Performance

avec Comte Vollenweider Architectes et réalisée par l'entreprise Chiri, reste une référence emblématique du savoir-faire de Kawneer en la matière- comme hors de nos frontières. C'est le cas pour le siège social agrandi et rénové du fournisseur d'électricité Endesa, sis à Barcelone dans un édifice historique classé et protégé. Le projet confié au cabinet d'architectes Alotark Arquitectos & Consultores devait respecter le bâtiment originel et l'agrandir d'une façon créative, en en réduisant la consommation d'énergie de 40 %. Le mur rideau 1204 de Kawneer a été choisi et décliné dans une finition sobre pour la partie existante et colorée dans l'extension moderne : des éléments sérigraphiés ont été fixés directement sur le mur-rideau (dénué de joint silicone extérieur). Les fenêtres Kalory à ouvrant visible de Kawneer ont été choisies pour leurs performances techniques et leur large éventail de dimensions, types d'ouverture, finitions, textures (aspect granité pour l'extension) et coloris.







Le système de façade à RPT Tanagra de **Profils Systèmes** s'illustre dans la rénovation de l'**Univer**sité Paris XIII à Villetaneuse (architectes Fainsilber et Anspach). Attaqués par la corrosion, les murs rideaux acier des bâtiments La Présidence et L'Institut Galilée ont été remplacés sur des dimensions de > 7300 x 18200 (+ 2 retours de 1500 mm) et > 7300 x 8850 (+2 retours de 1500 mm). Le système Tanagra de type Cadre est ici mis en œuvre avec une masse visible extérieure de 82 mm et une ossature réalisée en montants et traverses tubulaires de section identique. Une ossature primaire métallique a été fixée tous les 3 m entre poutres béton et structure alu pour conforter la résistance du mur rideau de très grandes dimensions, coloris Ral 9005 brillant. Le double vitrage 4.12.4 est classique et des châssis à soufflet ponctuent la façade. Un chantier mené par la Société Sofralu à Beynes (78). Tanagra permet de réaliser de nombreux types de façade à partir d'une structure unique et est également disponible en version solaire (intégration de vitrages et panneaux photovoltaïques en version trame horizontale, grille et verrière). Il peut intégrer des ouvrants cachés et permet de réaliser des façades à facettes (+ ou - 10%). L'intercalaire isolant, placé entre épine et serreur, permet d'obtenir des performances thermiques répondant à la réglementation. Le système

- Façade Kawneer au siège d'Endesa à Barcelone, Alotark Arquitectos & Consultores.©Kawneer
- 2 Facade 1204 VEC de Kawneer pour l'Espace Brassens à Sète.
- 3 Facade Kawneer. Vue de l'intérieur de l'Espace Brassens à Sète.



Seule offre Aluminium coupe-feu / pare-flammes certifiée (conformité EN 1364/1634), la gamme Schüco concilie haute protection, élégance architecturale et rentabilité dans tous vos projets de bâtiments tertiaires, d'écoles, d'hôpitaux...

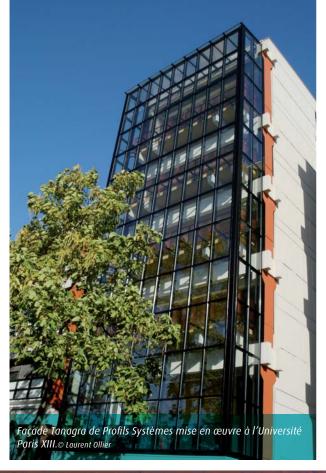
- Gamme complète : portes, fenêtres, cloisons traditionnelles ou bord à bord, façades et verrières (avec avis de chantier)
- Classes de résistance au feu : coupe-feu 30 et 60 mm, pare-flammes 30 et 60 mm

Gamme Aluminium Schüco : parée pour l'épreuve du feu ! www.schuco.fr



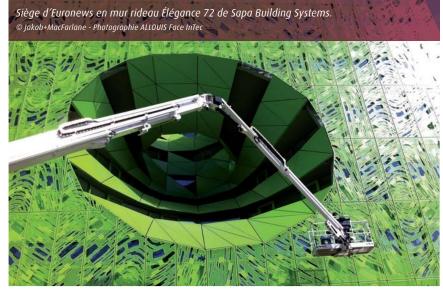






peut adopter des renforts aciers plats ou tubulaires et autorise un gain de temps de fabrication et pose : pas d'usinage pour la liaison montants/traverses; un seul et même profilé utilisable en montant et traverse. 3 types d'assemblage de structure sont possibles. Des dormants spécifiques ou des adaptateurs sont proposés pour intégrer tous les types de châssis des gammes Toundra, Pazco et Satin Road (Portes, OF, OB, Italienne, Coulissants). La gamme est disponible dans toutes les couleurs exclusives développées par Profils Systemes. Bicoloration possible.

L'équipe Prescription Sapa Building System s'est beaucoup impliquée dans le chantier du siège mondial d'Euronews, dans le fameux quartier Confluence de Lyon. Un projet d'envergure signé Jakob+MacFarlane, sous maîtrise d'ouvrage du promoteur Cardinal. Ces mêmes architectes avaient signé le siège du groupe Cardinal, le très remarqué « Cube Orange », voisin de celui de la chaîne internationale d'informations, sur les Docks de Confluence. Allouis, Concepteur de façades Haute Technologie, signe la fabrication de la façade de ce bâtiment de 10 000 m² sur 6 niveaux -un parallélépipède de 55 m de long, traversé de 2 ouvertures en cônes. Elle se distingue par les 2 évidements formés par



l'ouverture de ces cônes et une enveloppe en aluminium perforée aléatoirement et arborant un vert flashy surprenant. Le système de façade mur rideau cadre modulaire Élégance 72 de SBS est ici mis en œuvre. Ses modules sont fabriqués en atelier et assemblés un par un sur chantier, assurance de qualité et gain de temps important : 5 500 m² de façade en 90 jours ouvrés de pose, contre 1 600 m² en 40 jours ouvrés ! S'y associent des systèmes d'ouverture et de protection solaire complexes.



Nos Technologies...



...donnent vie à vos Idées



Groupe Scolaire Lucie Aubrac à Nanterre (92) Architecte : Dietmar Feichtinger Architectes, Paris (75) Maître d'Ouvrage : Ville de Nanterre (92) Entreprise : Plastalu, Ouges (21) Photographe : David Boureau Nouvelle génération de fenêtres et baies coulissantes en aluminium Esthétique harmonieuse et remarquable

Performances thermiques, acoustiques et dimensionnelles exceptionnelles

- Dimensions maximales par vantail: L 3240 x H 3400 et charge maximale de 400 kg
- Levant-coulissant WICSLIDE, structure 160 mm
- Disponibilité version 3 rails, 6 vantaux
- Anti effraction RC1, RC2, RC2N
- Rw 44dB, triple vitrage, L 2250 x H 2500
- Uw = 1,1W/m².k avec Ug = 0,6W/m².k, triple vitrage, L 4500 x H 2300
- A*4-E*9A(750Pa)-V*A3, L4500 x H 2500 avec joint brosse



Nicolas Vicente, Responsable Marketing Produit Aluminium, annonce la présentation par **Schüco** à Batimat 2015 d'un nouveau type de façade performant et au design différenciant, imaginé avec un architecte allemand. En attendant, le système VEC SG (Structural Glazing) compatible avec les gammes d'ouvrants Schüco AWS 114 et AWS 114 SG, propose 3 aspects de façade lisse et bénéficie de l'offre technique complète de la gamme FW 50+, notamment la version d'habillage sur structure existante bois ou acier FW 50+ AOC ST SG. Moins cher que les systèmes VEC habituels, il devrait « créer une vraie révolution sur le marché de la façade en France». Schüco a travaillé sa documentation pour aller à « L'Essentiel » ou comment faire une façade en 8 étapes ! Le BET de 4/5 personnes en France crée des profils spécifiques à façon pour les projets spéciaux et une cellule prescription œuvre dans chaque grande région. En 2014, le gammiste complète sa gamme de produits coupe-feu et pare-flammes et présente ses 2 nouvelles façades alu FW50+ FR30 et FW60+ FR30, certifiées EI30 et E30. Elles atteignent de hauts niveaux de résistance au feu : testées dans les 2 sens de feu (intérieur et extérieur), elles sont conformes aux normes EN 1364-3 et EN 13501-2. De type mur rideau à RPT, elles se déclinent en verrière avec avis de chantier et reprennent les volumes « les plus importants du marché » : largeur et hauteur illimitées avec appui plancher tous les 3,90 m avec des volumes verriers pouvant atteindre 1800 mm de large et 3600 mm de haut, en double et triple vitrage, avec possibilité d'intégrer des panneaux pleins (surface max 3,40 m²). Conçues pour se raccorder sans démarcation aux systèmes de façades traditionnels Schüco FW 50+ et FW 60+, ces solutions feu offrent la même finesse de largeurs vues et peuvent intégrer les portes 1 et 2 vantaux Schüco ADS 80 FR 30 et les fenêtres AWS 60 FR 30 coupe-feu ou pare-flammes 1/2 heure (EI30 et E30). Voici une application du système FW 50+ au Palatis, immeuble de bureaux à Montrouge : Architecte, Arte Charpentier Architectes, Maître d'ouvrage Sodearif.







1 - Le Palatis à Montrouge, Arte Charpentier Architectes. Façade FW50+ de Schiico.

2 - Facade FW50+ FR30 de Schüco.









ARALYA-DESIGN / EXTHRÊME UN DUO TOUT SIMPLEMENT PERFORMANT!

REHAU agrandit la famille ARALYA-DESIGN : en complément des ouvrants arrondis, des ouvrants droits à 5 chambres viennent compléter le système. ARALYA-DESIGN allie parfaitement performance (thermique, acoustique, étanchéité) et adaptabilité (aux réglementations, aux modes constructifs et aux modes de mise en œuvre en vigueur sur le marché français). Associée à une plateforme de dormants les plus adaptés aux modes constructifs et de pose sur le marché français, elle représente le haut de gamme en matière de performances!

Découvrez EXTHRÊME, une nouvelle génération de coffre ! EXTHRÊME apporte un enroulement extérieur, tout en gardant un accès par l'intérieur. Visionnez dès à présent tous les avantages d'EXTHRÊME en scannant ce QR Code ou en allant sur la chaîne REHAU Youtube France sur www.youtube.com/rehaufrance.

REHAU ARALYA-DESIGN et EXTHRÊME, le duo performant pour répondre aux exigences d'aujourd'hui et de demain!









Parc des Expositions de Troyes. SCAU architectes. Aluminier Agréé Technal France 2000. ©Christian Michel



Le mur-rideau alu à serrage et capots Project W58 VEC série 1800 avec verrière adaptable est conçu par **Sepalumic** pour les projets ambitieux : aéroports, centres commerciaux, halls d'entrée de bâtiments collectifs BBC ou HQE... En bande filante ou en façade, il optimise les apports lumineux : sections montant/traverse de 58 mm et grandes dimensions. Capots de finition extérieure plats, en ogive, carrés ou en i agrémentent une esthétique marquée par les angles droits et vifs. Poteaux de 100 à 160 mm alignés sur les traverses et vitrage double ou triple jusqu'à 50 mm. En option, l'ajout de panneaux photovoltaïques (système VOLT), pour un système qui optimise temps de fabrication et de pose.

Le système de vitrage structurel enrichit la gamme de façades Géode de Technal. Ce principe technique combinant parties fixes vitrées, ouvrants cachés et panneaux opaques permet la réalisation de façades totalement lisses, pour plus de transparence en tertiaire, avec des surfaces vitrées importantes, pouvant atteindre L 2 x H 3.5 m et un poids jusqu'à 240 kg. La finition entre les volumes verriers est assurée par joint humide silicone (obligatoire en zone sismique), ou joint sec EPDM. Discrets, ils contribuent à la performance thermique des bâtiments et au respect des normes RT 2012, BBC, HOE... Cette solution réduit coûts de fabrication et délais d'intervention sur chantier. Pour l'aluminier, plus de cadres en alu à livrer au miroitier. Le système de fabrication est identique pour la façade et les ouvrants cachés. Le vitrage est fixé directement sur la structure, sans profil intermédiaire. Pour le vitrier, plus de temps de séchage/collage des volumes verriers sur les cadres. La technique mécanique du vitrage structurel s'utilise aussi sur trame horizontale (esthétique améliorée), en masquant les presseurs ponctuels verticaux, et pour ouvrants masqués sans collage, mis en œuvre sur les aspects grilles et trame horizontale. Un système performant : 100 % vitré, Ucw 1.5, double vitrage Ug 1,1 de 39 mm 6-24-44/2 ; 50 % vitré, 50 % opaque, Ucw 1, double vitrage Ug 1,1 et panneau opaque U 0,24. Parties fixes A4 E7 V1800, ouvrant parallèle A4 E900 Vc3. Voici 2 exemples de façades Géode à vitrage structurel.



Bronze architectural massif

Les profilés en bronze architectural extrudé présentent de nombreux avantages :

- cibler une nouvelle clientèle grâce à un produit différent
- proposer un matériau noble et durable
- résoudre les problèmes de corrosion
- bénéficier d'une résistance mécanique proche de l'acier
- offrir un large choix de très belles patines et finitions
- être accompagné par un fabricant et son bureau d'études

"Osez proposer l'excellence"

- menuiseries disponibles dans toutes les versions (battantes, coulissantes, cintrées, oscillo-battantes, en accordéon...)
- bonne résistance au vent, à l'eau, à l'air et à l'effraction
- produits conformes à la Norme
- installation dans le cadre de rénovations comme de constructions nouvelles (pré-cadres pour faciliter la pose)

Présents stand C28 à EQUIP'BAIE 2014



Le Centre de formation et séminaires Les Gâtines du Crédit Mutuel-CIC à Verrières-le-Buisson est composé de 23 salles de réunion, d'un amphithéâtre, de 3 espaces de restauration et 120 chambres d'hébergement. Il se caractérise par la compacité adaptée à sa multifonctionnalité, qui favorise inertie thermique et intégration dans l'environnement et fait beau jeu à la lumière naturelle et à la vue sur la forêt. Fenêtres, baies vitrées et murs rideaux alu Wicona jouent une partition majeure dans ce projet des Ateliers d'architecture AFA. La partie travail-hébergement formant 2 ailes de 50 m sur R+4 donne sur un patio végétalisé. Les deux 1^{ers} niveaux sont habillés de 650 m² de murs rideaux Wictec 50 design industriel, aspect VEP, à large trame de 2,05 m sur 6,50 m de haut : éclairage assuré aux salles de formation et à la coursive en étage, avec vitrage à contrôle solaire selon l'orientation. Les 2 derniers niveaux desservent les chambres dotées de fenêtres Wicline 50E à dormant 50 mm à RPT, finition Ral 7043 comme les murs rideaux, conçues en fonction de l'orientation : 54 au Nord, avec crémone ouvrant-pompier, associent partie fixe centrale et 2 ouvrants latéraux ; 54 au Sud, en version OF installée sur allège de 60 offrent une vue plongeante sur le patio, la forêt et la demi rotonde éclairée de larges baies vitrées (accueil et restauration). Les portes d'accès Wicstyle 50 E à seuil étanche à RPT satisfont aux exigences de sécurité. Corinne Ezavin, Architecte Ateliers AFA, se félicite du travail main dans la main avec le façadier FIC (Qualibat). Son BET a imaginé les solutions appropriées au projet

initial qui prévoyait des portées très importantes aux murs rideaux de 50 x 6,5 m de haut sur 2 appuis tous les 2 m : la « grande particularité d'un chantier » dont menuiseries et murs rideaux ont été fabriqués par FMA, signale Alexandre Didier, Chargé d'affaires.







EXCLUSIVE PORTES D'ENTRÉE EN ALUMINIUM



AA 233

AA 225

AA 221

AA 226

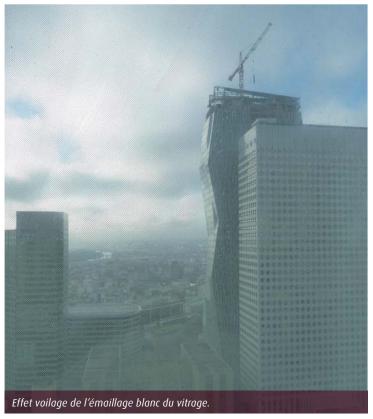
AA 215

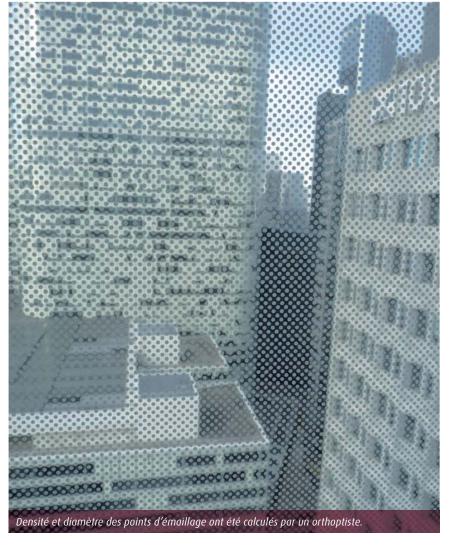


LE PARTI DE LA BLANCHEUR



Créatis, filiale de Spie Batignolles, a rénové une tour 1ère génération de la Défense (1967), imaginée par les frères Arsène-Henry, appartenant à Perella Weinberg Partners. Justement rebaptisée « Tour Blanche », elle est devenue HQE et BBC, sous maîtrise d'œuvre des architectes Silvio Pettracone et Michel Vodar. Un hymne à la luminosité, avec des performances esthétiques, techniques, énergétiques (ITE) et de sécurité conformes à un IGH de 2014, occupé par ERDF. Les matériaux blancs choisis par l'architecte donnent son nom à cette tour : en particulier poteaux et linteaux en Corian et émaillage en face 1 du verre opaque, vitrifié par traitement thermique de la façade. La distance entre les points d'émaillage (35 % de la surface de vitrage) a été calculée très précisément par un orthoptiste! Objectif, ne pas gêner la vision tout en protégeant de l'éblouissement pour la façade double peau avec stores à lames orientables (GTB) dans la lame d'air -sauf au rez-de-chaussée (VEA), en façades Nord et côté Tour Europe (simple peau)- confiée à Goyet.





Pour son nouveau siège social à Boulogne Billancourt, Les Nouveaux Constructeurs ont misé sur les derniers standards environnementaux (label BBC, HQE niveau excellent et Breeam niveau very good). La façade VEC, imaginée par les architectes Éric Bartolo et Jérôme Villemard, réalisée par Rinaldi, est dotée de triple vitrage respirant avec stores intégrés : verre extra-blanc et sérigraphie sur les shadow-boxes : expression

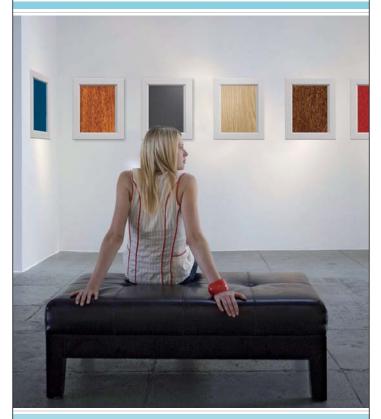
minimaliste d'un bâtiment épuré.





TROCAL

modern' architecture



DE CRÉER LA DIFFÉRENCE



- Une gamme complète, haute en couleurs, à forte valeur ajoutée, donnant la possibilité de créer de grandes ouvertures.
- 2 gammes de profilés de 70 mm adaptées au marché français :
- **>>>** e.XCLUSIVE : des profilés PVC multichambres, à double joint de frappe.
- InnoNova : des profilés PVC multichambres à joint central offrant la possibilité de rajouter un troisième joint.
- Performances thermiques et acoustiques répondant aux plus hautes exigences.
- L'offre couleur, la plus large du marché : capotage aluminium, plaxage, coextrusion, teinté dans la masse.
- En avance sur leur temps depuis 10 ans, les profilés à base de matière greenline® sont 100% recyclables.



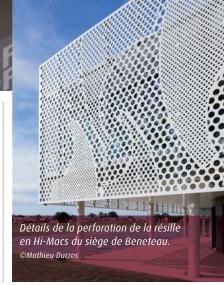


www.trocal.fr

FAÇADES FAÇADES FAÇADES FAÇADES FAÇADES FAÇADES FAÇADES FAÇADES

La façade réalisée pour le siège social du **groupe Beneteau** à Givrand est conçue en pierre acrylique nouvelle génération **Hi-Macs** Alpine White. Thermoformable, polyvalent, ultra résistant (au feu aussi) et non-poreux, ce matériau se déploie sous forme de résille perforée, réalisée par la société MCS. Une idée lumineuse de l'architecte Frédéric Périot (Agence PAD), pour réguler le fort taux d'ensoleillement et réduire les apports thermiques dus au rayonnement grâce à la

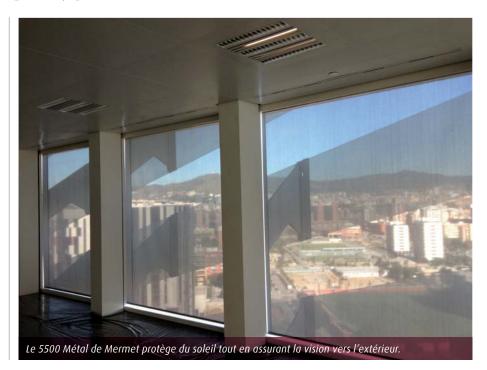
perforation du matériau à près de 50 %. Le motif de la résille dessine le logotype de Beneteau disposé de façon aléatoire et le perforage de diamètres différents dynamise la façade. La résille est fixée sur des poteaux métalliques à distance de la façade vitrée le long de la galerie enveloppant le bâtiment. Les façades en Hi-Macs peuvent prendre des formes en 3D. Résistantes aux rayons solaires et lunaires, elles se déclinent en couleurs garanties 5 ans.





PROTECTION SOLAIRE ET OCCULTATIONS

La **Tour Puig** s'élève sur 21 étages ensoleillés toute la journée et l'année, dans le nouveau centre d'affaires de Barcelone, Plaza Europa. Fruit de la collaboration entre Rafael Moneo, Lucho Martial et GCA Arquitectos Asociados, elle abrite le siège social de l'entreprise familiale Puig et célèbre son centenaire. Garantir le confort de travail était l'un des enjeux du projet. Mermet, leader français dans la conception de tissus de fils de verre enduits, l'a relevé grâce à 860 stores intérieurs en tissu 5500 Métal (5 900m²), aux qualités techniques, environnementales et design reconnues. Ils s'associent aux pare-soleil obliques et translucides qui rythment la façade pour optimiser maîtrise de l'éblouissement et protection thermique. Le coloris gris, choisi pour réduire le pourcentage de Tl, garantit bon niveau de lumière naturelle et transparence pour assurer la visibilité vers l'extérieur. La face métallisée réfléchissante du 5500 Métal accentue encore les performances



thermiques et optiques du Satiné 5500, en harmonie avec l'esthétique du bâtiment. Retenu par les plus grands architectes, il « est toujours le seul tissu screen métallisé du marché en grande largeur, pour application intérieure et extérieure ». Dans les 2 cas, il conjugue ses atouts : en grande largeur (285 cm) avec une excellente stabilité dimensionnelle, il filtre jusqu'à 97 % des rayons lumineux (Tv 3 %) pour maîtriser l'éblouissement, bloque jusqu'à 98 % des UV et bénéficie d'une classification non feu (M1 et B1), Oeko-Tex Standard 100 classe IV et Greenquard. Il se décline en 4 coloris : Gris, Perle, Lin ou Blanc. En store extérieur, il offre une excellente résistance aux intempéries, améliore de 32 % la réflexion solaire du Satiné 5500, avec la meilleure valeur gtot jamais observée, jusqu'à 92 % de l'énergie solaire











S'accrocher à la vie!





Vidéos sur WWW.Syam.fr

Tel: +33 (0)4 72 31 75 33 Fax: +33 (0)4 72 31 11 79 Mail: contact@syam.fr

rejetée ; classement classe IV selon la norme EN 14501 et < 0,10 selon la RT 2012. Le 5500 Métal permet d'obtenir des crédits dans les programmes des bâtiments éco-efficients ou éco-conçus (LEED ou Breeam, Passiv Haus, DGNB, HQE).

OFB (Omnium Fermetures Bâtiment), société de TIR Technologies, a réalisé un chantier important pour le Conseil Général du Bas-Rhin. Pour améliorer la performance thermique des 3 bâtiments de bureaux, il a installé en façade une structure métallique de 32 T d'acier et 13 m de haut, avec fondations, qui porte l'ensemble de la protection solaire: sur 3 niveaux, 800 BSO avec automatisme type Sun Tracking et lien GTC (climatisation/chauffage) et 1418 m² de façade en résine perforée 30 % Fundermax ont été posés, en 1900 h! Un chantier compliqué par sa réalisation en site occupé : gestion stricte des horaires de mise en œuvre et modularité des aires d'approvisionnement et de stockage du matériel. OFB fabrique, vend et installe des stores extérieurs et intérieurs sur mesure, dédiés exclusivement à l'équipement de grands complexes et d'immeubles, pour une clientèle constituée notamment de collectivités, d'architectes et entreprises du bâtiment.



Une seconde façade pour la protection solaire. OFB pour le Conseil Général du Bas-Rhin.





1 - 2 - Volets pliants escamotables Hunter Douglas au Lycée Fioretti Cabinet d'architecture Broekbakema

Les volets pliants escamotables résistants à la lumière et au soleil conçus par **Hunter Douglas** apportent une personnalisation dynamique et colorée aux projets architecturaux. Fermés, ils rendent à la façade un aspect plat et lisse, mais s'adaptent aussi à des façades incurvées, comme au Lycée Fioretti de Lisse aux Pays-Bas. Choisis par le cabinet d'architecture Broekbakema (Rotterdam) en version perforée à hauteur de 12 %, ils offrent aux étudiants un confort visuel maximal. Reliés à la domotique du bâtiment, ils peuvent aussi être ouverts et fermés individuellement dans chaque salle à l'aide d'un bouton. Les battants de 2 m de haut se plient vers l'extérieur simultanément sur des rails supérieurs et inférieurs. Une mobilité facilitée par des courroies installées sur le rail supérieur. Les volets sont composés de 4 à 5 battants de 900 mm de largeur interconnectés par des charnières. Le système de pliage a été utilisé pour les angles de façades arrondies avec des rails incurvés, permettant aux battants d'épouser l'angle. Des moteurs d'axe directement montés sur les volets font bouger les battants ensemble ou séparément.



heroal D 92 UD – la nouvelle porte d'entrée avec :

- Fixation de panneau réversible
- Technologie de seuils accessibles aux handicapés
- Intégration des parties latérales pour une fabrication optimisée
- Système de joint unique en son genre
- Temps de fabrication réduit grâce à nettement moins d'éléments utilisés
- Livraison bicolore en deux semaines

Pour plus d'informations : www.heroal.com

heroal – Johann Henkenjohann GmbH & Co. KG

[Service commercial français] Tél. + 33 3 72 88 01 25 Tél. + 49 5246 507-273 Fax + 49 5246 507-424 info@heroal.fr | www.heroal.fr



Volets roulants | Portes roulantes | Fenêtres | Portes | Façades | Service

Atelier du Pont, architecte, sous maîtrise d'ouvrage d'Élogie, Société d'Économie Mixte de la Ville de Paris, a proposé, en plus de la réhabilitation prévue au 25 rue Michel le Comte, de reconstruire un bâtiment neuf au centre de cet îlot. L'opération menée en site occupé dans le périmètre du Plan de Sauvegarde et de Mise en Valeur (PSMV) du Marais, s'inscrit dans le Plan Climat patrimoine (80 kWh/ m²/an) et neuf (50 kWh/m²/an). Les 29 logements sociaux se distinguent par leurs balcons filants munis de volets alu ajourés, qui filtrent joliment la lumière et animent la façade. Alternant 7 mobiles et 3 fixes par niveau, soit 28 mobiles (doubles) et 12 fixes (simples), ils font office de brise soleil. Faciles à manipuler et tous indépendants, ils n'ont pas nécessité de motorisation. L'entreprise générale SRC en charge du projet avait confié le lot façade à l'entreprise Diagonale Façades.





1 - Volets alu pour filtrer la lumière. Atelier du Pont/Élogie. © Frédéric Delangle

2 - Balcons filants habillés de volets ajourés. Atelier du Pont pour Élogie.© Frédéric Delangle



SOCREDIS

LA PROXIMITÉ
OUVRE DES PERSPECTIVES

CRÉATION DE PRODUITS / CONCEPTION DE GAMMES DE PROFILÉS PVC / ACCOMPAGNEMENT DE L'INDUSTRIALISATION pour MENUISERIE - FERMETURE - PORTAIL ET CLÔTURE







RENOVATION/REHABILITATION/EXTENSION

Parlons acier, avec la réhabilitation du **Carreau du Temple**, construit en 1863 (architectes Ernest Legrand et Jules de Mérindol), dont une partie a été classée Monument historique en 1981. Sous maîtrise d'œuvre du Studio Milou Architecture pour la Ville de Paris, elle a été réalisée par **Loison**, Menuisier Serrurier, en Fineline de **RP Technik-KDI** dans le respect des architectures métalliques parisiennes emblématiques du XIXe. Un nouveau profil acier Fineline RP 5335 de 77 mm de section contre 62 mm à l'origine a été spécialement créé pour gérer l'inertie des châssie de très grande hauteux. Chairi en gris

bleu laqué, il ne présente pas la rainure centrale habituelle. 38 arcatures de façade en Fineline RP 5335 ont été posées. Ces châssis hauts cintrés de L 5 x H 4,5 m offrent chacun un rayon différent et comprennent 70 doubles vitrages extra-clairs. Un long travail préparatoire a permis de définir les bons repérages pour les 280 parcloses/châssis, en alu thermolaqué fixées par clips inox. La gamme Fineline traditionnelle s'illustre sur les fenêtres (châssis fixes ou ouvrants) et les portes d'accès Hermetic 50 RP Technik s'imposent en rez-de-chaussée.







L'Hôpital des 4 Villes mène un programme de restructuration depuis 14 ans au cœur du site historique de Saint-Cloud, en maintenant son activité durant le chantier. 2 difficultés auxquelles a fait face l'entreprise Générale mandataire, Spie SGPM pour la phase de travaux démarrée en 2011. L'enveloppe a été concernée sur 2 registres : reconstruction à l'identique de la façade XVIII^e voisinant la chapelle Marie-Antoinette classée monument historique, avec nouvelles menuiseries cintrées et œils de bœuf bois exigés par l'architecte Atelier Michel Remon ; choix de menuiseries acier à RPT (pose en applique extérieure, ITE avec isolation 20 mm) pour l'extension, avec allèges vitrées sur béton pour la partie sur cour, et mur rideau acier côté passerelle. France Façades était chargé du lot menuiseries extérieures.







Marchés **DOSSIER SPÉCIAL**





Une maison individuelle des années 70 située au cœur de la forêt bretonne a bénéficié d'une rénovation complète. Les systèmes alu **Reynaers** ont été choisis pour des motifs esthétiques, thermiques et budgétaires : la Série 68 assure l'harmonie des différentes ouvertures, grâce à la même base de dormant. Les grandes baies vitrées fixes sont habillées d'un quadrillage de 9 châssis TS 68 (Uw jusqu'à 1,3, Sw jusqu'à 0,59) pour simplifier la pose d'un double vitrage et maîtriser les coûts. Le coloris anthracite Ral 7016 Fine Structure modernise la façade et la finesse des profilés optimise clair de vitrage et apports solaires, tout en assurant une bonne isolation thermique. Côté jardin, les coulissants CP 68 (Uw 1,5, Sw jusqu'à 0,58) offrent les mêmes atouts, dont une étanchéité à l'air A4. L'économie de chauffage réalisée grâce à ces menuiseries est proche de 3 000 €/an. Ce chantier a été réalisé par la société **Emaplast**.



Nouveau L'ouvrant Monobloc

à Haute Efficacité Thermique!

 $Up \leq 0.5W/m^2.K^*$

THERMIXEL

La Technique au service de la performance!

GAMMES 60 et 70

- Adaptables à la plupart des profils dormants aluminium et PVC du marché
- Ame isolante haute densité de 56 mm (ouvrant de 60) et 66 mm (ouvrant de 70 mm)
- Triple vitrage feuilleté faiblement émissif
- Collections de modèles classiques, contemporains, moulurés aux couleurs et finitions multiples



* Information sur le niveau d'émissions de substances volatiles dans l'air intérieur présentant un risque de toxicité par inhalation, sur une échelle allant de A+ (très faibles émissions) à C (fortes émissions).











AGC était le fournisseur exclusif de verre pour l'Arena Corinthians à São Paulo. Ce stade accueillait 6 matches dont celui d'ouverture de la Coupe du monde au Brésil. Le Planibel Clearvision, verre float spécial à la clarté exceptionnelle (présence minimale d'impuretés), a été retenu pour les facades par Anibal Coutinho, architecte en chef. Sa faible teneur en fer n'altère pas la couleur des objets vus à travers ce verre. La façade Est du stade, en AGC Planibel Clearvision, recouverte par 1300 volumes de verre de 1,2 m de long, forme le plus grand écran vidéo au monde, L 170 x H 20 m. La façade ouest (6 900 m²) est constituée de 1080 volumes de verre trempé, feuilleté, sérigraphié et bombé. La courbure de la façade évoque une balle frappant le filet d'un goal. 72 000 m² de verre (1 500 T), ont été utilisés pour les façades, garde-corps et salons VIP.

Après les J0 de Londres, **Serge Ferrari** a misé sur la Coupe du Monde de football. L'Arena Pantanal à Cuiabá, ville la plus chaude du Brésil, dessinée par Serge Coelho, architecte associé de l'agence GCP Arquitetos, a été surnommée Verdão pour les engagements environnementaux affichés et son enveloppe vert cactus signée Serge Ferrari. Cette façade microclimatique en matériau composite FT 381 (15 000 m², 28 panneaux de 40,6 x 17,2 m max) assure la protection visuelle et thermique des spectateurs. Elle permet le passage de

l'eau évaporée des bassins situés tout près des tribunes, gage de confort. Les portiques encadrant les gradins sont en matériau composite Précontraint 902 S2 : illuminées la nuit par des Leds, ces enveloppes de 11 400 m² se composent de 72 panneaux 47,9 x 8,2 m max. La recyclabilité des membranes composites (procédé Texyloop) était déterminante pour un projet visant la certification LEED. Serge Ferrari a aussi fourni les plafonds tendus en Précontraint 1002 T2 mis en œuvre sous les 20 pétales asymétriques formant la couverture de L'Arena das Dunas à Natal et les plafonds tendus en Précontraint 1002 S2 opaque pour L'Arena Corinthians à São Paulo.



LE RENDEZ-VOUS INCONTOURNABLE

SUR ARTIBAT



Rendez-vous des professionnels de la construction, cette 14 ème édition regroupe durant trois jours, les acteurs majeurs du secteur.

BIPA vous invite et vous acceuille dans un écrin de 54 m² minimaliste mais ponctué de menuiseries couleurs.

Vous pourrez découvrir nos dernières nouveautés ainsi que des gammes repondant aux enjeux actuels du marché, performances énergétiques, accessibilité, confort d'usage...

Autant de sujets que vous pourrez échangerer avec l'équipe BIPA.



BIPA NORD : 7-9, Route de soissons - 02370 VAILLY SUR AISNE - Tél. : 03 23 76 38 38 BIPA SUD : 24 Chemin de Garrabot - 31770 COLOMIERS - Tél. : 05 61 16 80 50

Site internet: WWW.bipa.fr







BEPOS



Les Les Edens de Royan, inauguré en juin est signé Gravière et Foulon. Acheté par le bailleur social Habitat 17 au promoteur Eden Promotion, le projet de 15 logements s'inscrit dans un appel à projet Bâtiment basse énergie. À l'arrivée, une performance de 30 kWh/m²/an, -40 % par rapport au BBC- compensée et au-delà, par la production photovoltaïque de 40 kWh/an. Solutions ? Isolant de 30 à 50 cm, triple vitrage au Nord, apports solaires (logements traversants), façade Sud et niveau en attique en ossature bois, étanchéité à l'air, 0.6 (-40 % par rapport à la RT 2012). Les menuiseries extérieures en PVC sont signées **Ridoret**.

Projet Bepos aussi pour l'entreprise Gross, acteur majeur de la fabrication et pose de menuiseries PVC en Alsace. Elle a installé 300 châssis gris anthracite veiné de la gamme e.Volution 70 mm ainsi que les volets roulants en PVC, conformément à une charte chantier propre et une démarche Éco-cité. La construction de la Résidence Grand Angle à Strasbourg, 132 appartements, a été orchestrée par l'aménageur et promoteur strasbourgeois SAS 3B. La Sarl Gross, cogérée par Pascal Gross, fabrique 6000 fenêtres/an avec 25 personnes et collabore avec Kömmerling depuis plus de 40 ans. Le Grand Angle est un bâtiment producteur d'énergie orienté plein Sud ou Ouest avec des logements de F1 à F5 traversants, en simple ou quadruple exposition, pour ensoleillement optimal.









DES GRANDES OUVERTURES POUR PLUS DE LIBERTÉ

Le plaisir de réaliser votre rêve avec plus d'espace, de transparence et lumière grâce à la possibilité de dimensionnement hors du commun fusionnant l'intérieur avec l'extérieur participant ainsi à une meilleure qualité de vie. Nos solutions sur mesure ainsi que la mixité des matériaux aluminium ou bois/aluminium allié à la finesse de nos profils permettent de grandes surfaces vitrées. Solarlux un investissement en qualité de vie à long terme.



MICROALGUES OU PVC ?

Révolutionnaires, ces façades avec algues intégrées aux parois ou constituant les volets bio-réactifs qui habillent le bâtiment ! C'est en Allemagne, un concept imaginé par L'Agence d'architecture autrichienne Spitterwerk. Il faut certes alimenter les algues (un circuit d'eau circule dans la façade) puis les récolter. En France, l'agence X-TU et AlgoSource Technologies ont présenté cet hiver au Pavillon de l'Arsenal un prototype de façade en panneaux à double vitrage intégrant des micro algues, l'Algo-Nomad. Breveté, bientôt une réalité. Gage de rafraîchissement l'été et de protection thermique l'hiver.

La Ville de Migennes (89) a confié au Cabinet d'architecture Lenoir & Associés la maîtrise d'œuvre d'un centre de loisirs et restauration scolaire de 600 m², dans le respect de la RT 2012 et des normes ERP. L'animation visuelle des facades et le travail sur la couleur dynamisent un projet fondé sur la recherche de confort et d'esthétique ; isolation thermique et apport de lumière naturelle devaient limiter les coûts de fonctionnement. Les menuiseries PVC Veka Softline 70 ont été choisies pour leurs résistance, efficacité thermique (Uw 1,2) et étanchéité à l'air et les qualités d'un matériau sain, sans émission de COV et facile à entretenir! Une gamme déployée ici sous des formes variées dans un esprit contemporain. Des études ont été menées en amont par le Cabinet d'architecture et le BET Veka pour mettre en œuvre les baies du restaurant scolaire, grands éléments de 4 m de long composés de parties fixes et d'ouvrants OB. Ils sont traités en éléments structurels et posés en ITE, entre tableaux, au nu extérieur du voile béton de la façade. La société 4P Fermetures à Montcenis (71) a fabriqué toutes les menuiseries (bicoloration gris anthracite extérieur/blanc intérieur) équipées de double-vitrage Vitraglass (sécurité et protection réglementaires) et de volets roulants.

Les fenêtres Veka Softline 70 éclairent le Centre



Rendu 3D, projet pilote de biofaçade sur centrale de valorisation des déchets ménagers © XTU/Séché Environnement







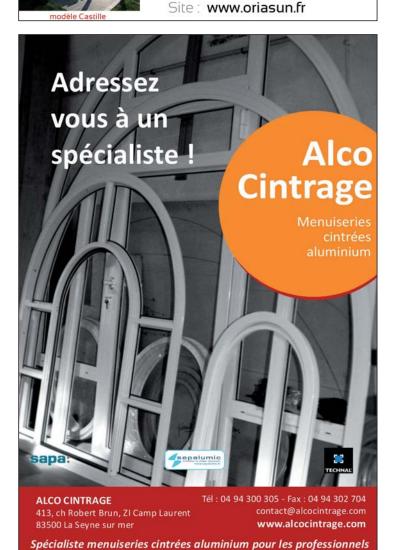
SL MODULAR 25 DE SOLARLUX

Le système de balcon non isolé SL Modular représente une solution astucieuse construite avec des éléments fixes de balustrade et un vitrage coulissant-pivotant flexible. Ce système sans dormants verticaux en profilés aluminium peut s'ouvrir facilement sur toute la largeur du balcon. Les vantaux sont stockés de façon compacte sur le côté. Une fois fermés, l'isolation acoustique et la protection contre les intempéries sont assurées, tout en maintenant le caractère ensoleillé et aéré d'un balcon. A la demande des architectes, Solarlux a adapté des éléments d'ombrage en métal avec une perforation aérée au laser sur toute la hauteur de l'étage. Ainsi chaque habitant a la possibilité de moduler à sa guise les parties du balcon à l'abri du soleil et des regards. Cette solution propose une offre sur mesure notamment pour le choix du vitrage : opaque, transparent, il existe plusieurs possibilités selon la discrétion souhaitée ...









Fax: +33 (0)3 . 23 . 98 . 04 . 42 Mail: contact@orialpro.fr



Innovations et démonstrations au programme

2 000 marques regroupées en 10 secteurs sur 65 000 m² de surface accueilleront 40 000 visiteurs du 22 au 24 octobre prochain au Parc des Expositions de Rennes. « Artibat est un salon à taille humaine qui se positionne au cœur d'un territoire dynamique et séduit depuis plus de 20 ans tous les acteurs de la filière construction, artisans, maîtres d'œuvre, architectes et collectivités », résume Valérie Sfartz, directrice du salon.

Réalisé par Sophie Dumoulin



Organisée par la CAPEB (Confédération des Artisans des Petites Entreprises du Bâtiment), la manifestation est en prise avec les enjeux du

territoire leader en matière de maîtrise des énergies dans le Bâtiment, les exposants auront à cœur de déployer les solutions fondées sur la

bâtiment, donc en phase avec les attentes des visiteurs, souligne-t-elle. Conçu comme « média de valorisation des savoir-faire », le salon déroule un parcours dédié aux démonstrations en complément de celui voué aux nouveautés : les centres d'apprentissage des Pays de la Loire et de Bretagne proposeront sur 300 m² des démonstrations de produits innovants, en complément de celles des professionnels. Autre centre d'intérêt, le confort accessible : sur 135 m², seront dévoilées des solutions d'accessibilité sous l'angle du confort d'usage universel, au-delà du handicap donc, avec Handibat Développement. Autre thème de choix, Objectif RGE, avec un espace de 42 m² animé par la CAPEB dans le Hall 4 (secteur Maconnerie-Façade). L'Ouest étant un

GROUPE REJOIGNEZ-NOUS! FABRICAN **当MENUISERIES** PVC ALU BOIS MIXTE Développez votre activité avec l'aide d'un groupe puissant et visible, Conservez votre liberté, vos valeurs et vos envies tout en étant soutenu. Profitez d'une gamme complète à la pointe. Retrouvez-nous Hall 10A, stand C39 www.hilzinger.fr ou 03 88 65 85 81

performance énergétique et la qualité d'usage. De quoi permettre aux visiteurs une contribution éclairée au plan de rénovation énergétique de l'habitat (PREH), dont l'objectif est de rénover 500 000 logements d'ici 2017. Manifestation bien sectorisée, Artibat s'organise en 10 univers, dont un nouveau cette année, Aménagement extérieur et paysage (Hall 3). Incontournable, le secteur Menuiserie-Fermeture-Agencement (Halls 9, 10A et 10B), avec 13 000 m² de surface d'exposition, est l'un des plus représentés sur le salon. Charpente/MOB/Couverture et Isolation (Hall 5) seront aussi à découvrir. Le Guide des Nouveautés est une Bible du salon, et la Sélection Expert de ces innovations a son espace dédié, entre les Halls 7 et 8. À suivre aussi, les conférences sur des enjeux d'actualité. Voici un avant-goût des nouveaux produits que vous pourrez découvrir, mais pour commencer, focus sur un exposant fidèle du salon, sur ses terres en Bretagne, Cadiou!



Cadiou, un fabricant à la pointe

De nouveaux chapitres de l'histoire de Cadiou, ancré à Locronan (29) et partenaire de Marque Bretagne (« gage de qualité »), viennent d'être

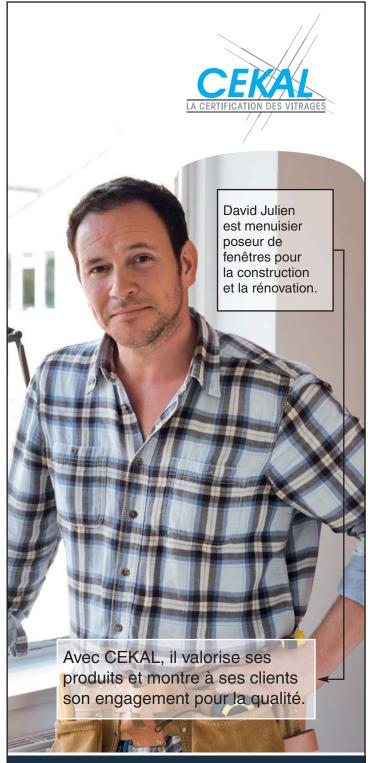


ouverts par le tandem qui le dirige, Emmanuelle Legault-Cadiou et Jean-François Legault. Ils sont entourés d'une équipe aussi dynamique et enthousiaste qu'eux, jamais en panne de nouveaux projets. Nouveaux produits ou organisation de la production, l'objectif est toujours d'optimiser les solutions : le système d'amélioration continue est la base du succès de l'entreprise, confirme Emmanuelle Legault, sa Présidente. Cette stratégie est optimisée par la remise à plat des flux de production et leur rationalisation. Plus de délais de 12 semaines (parfois non tenus): désormais, la règle est de 4 semaines et un service Premium est en préparation : délai de 2 semaines pour 2016. « La logistique tire les produits en fonction de la demande », le Lean Management (ateliers-école à l'appui pour les salariés) permet d'améliorer les flux physiques et d'information pour garantir une production et une livraison optimales, favorisées par une flotte propre : « Notre force, c'est la





réactivité et la qualité ». Méthode Kanban et FIFO (First in, First Out) s'imposent. Le taux de qualité avoisine ainsi les 100 %, les SAV diminuant logiquement en parallèle. Le marketing, étoffé d'un jeune Chef de marché, Anthony Allot, est à la hauteur de cette organisation et de la créativité déployée, avec un cahier d'inspirations 2014-2015 et le configurateur BatiTools disponible sur www. cadiou-industrie.com pour l'aide à la décision des professionnels et particuliers. La vision stratégique à 5 ans est un autre volet de la gestion de l'entreprise, toujours menée en concertation avec ses partenaires clients et fournisseurs. Une réflexion aidée par un consultant spécialiste de la performance durable, ce qui augure des réponses d'avenir, et soutenue par un ergothérapeuthe. Cadiou a lancé une collection de garde-corps en aluminium adaptés aux attentes de ses clients et du marché, et développé le concept de fermetures coordonnées jusqu'au luminaire de portail





CEKAL est la marque de qualité des vitrages certifiés. Isolants, feuilletés ou trempés, ils répondent ainsi à un haut niveau d'exigence en termes de durabilité et de performances.

Pour tous, professionnels et utilisateurs, CEKAL est un gage de pérennité!

EQUIP'BAIE HALL 1 - ALLÉE H - N°50 DU 18 AU 21 NOVEMBRE 2014

WWW.CEKAL.COM



RENNES 22 23 24 OCTOBRE 2014

grâce à un partenariat signé avec Roger Pradier. À voir sur Artibat, comme les derniers portails, dont 4 collections inédites de la gamme alu : Les Inox, Les Naturels, Les Dekors et Les Graphiks. Ils déclinent respectivement éléments décoratifs inox, panneaux en acrylique coulé, en tôle laquée et en tôle perforée. Côté Design Bel'M, de nouveaux modèles sont nés en 2014, en portant le nombre à 13 : Alinéa, Lazuli, Écume. 5 portails Design Bel'M seront directement inspirés des luminaires Roger Pradier. Le modèle Picto, illustre ce nouveau concept : un insert en tôle perforée reprend les lignes du luminaire qui l'a inspiré. Le co-branding avec Bel'M et Novoferm (collection Design by Bel'M) s'est révélé une stratégie gagnante et la vente de coordonnés décolle en 2014. Les garde-corps sont donc une récente proposition de Cadiou qui les décline en 11 modèles et en couleur (10 teintes standard, finition texturé fin, source de différenciation depuis 2013). Leur conception par Emmanuel Pineau, responsable du service R&D, avec Nicolas, ingénieur production et Mélanie (École de Design de Nantes), a bénéficié du savoir-faire et du matériel internes (imprimante 3D pour les prototypes de certaines pièces) et de la qualité de gammiste alu de Cadiou (extrusion en Espagne et au Portugal). Elle a donné préalablement lieu à des tables rondes permettant aux clients de donner leur avis, de manière à lancer des produits au plus près de leurs souhaits et besoins : pose rapide des éléments en tête !











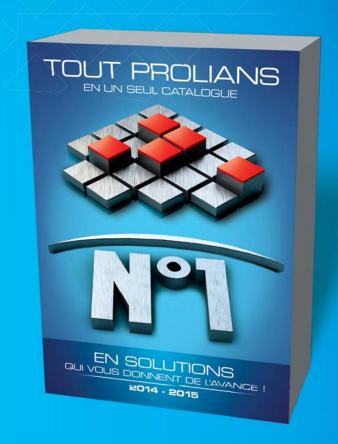
L'ENSEIGNE N° 1 DE TOUS LES PROFESSIONNELS

450 000 professionnels nous font confiance

- À découvrir dès maintenant dans votre agence la plus proche!
- Également disponible en version interactive!



www.prolians.com



340 AGENCES en France CHAQUE JOUR
+ DE 20 000
CLIENTS
dans nos magasins

5400 COMMERCIAUX sur la route, au téléphone, en magasin

25000 RÉFÉRENCES

Nos solutions vous donnent de l'avance



RENNES

Livrés prêts à monter, avec leurs pièces de fixation (option), ils laissent à l'installateur la seule tâche d'emboîter les trames au fil de l'avancement. Le système de sabots est conçu pour limiter au maximum les points de fixation, les vis en inox (pour réglage) se faisant très discrètes. Ils sont entièrement démontables pour faciliter le remplacement d'un élément. Leur tarification est simple, chiffrée au mètre linéaire sans tenir compte du nombre de poteaux, embouts et autres sabots, avec un prix droit ou en biais et un prix d'angle : devisage facile et aide à la prise de cotes et à la pose par des plans simples sont d'autres atout de cette offre Cadiou qui permet à ses clients de diversifier aisément leur activité. Côté design, les styles sont étudiés pour plaire à l'Ouest comme à l'Est (barreaudage plus épais). Côté sécurité, les garde-corps (garantis 10 ans fabrication et laquage) sont conformes aux normes de protection des personnes (tests du CEBTP). Pour pose sur dalle, en nez de dalle ou sur murette, ils sont dotés de tous les accessoires de raccord et finition. Déclinés en 2 mains courantes (design contemporain ou arrondi) qu'il est possible de recouper, ils proposent 3 types de barreaudage vertical et des remplissages en vitrage (clair, bronze, granité ou opale) ou en tôle perforée (gamme à développer). 4 modèles sont coordonnés à des portails Design by Bel'M : Écume, Lazuli, Mavoko et Zen. Si le fabricant de Locronan entend « aller tranquillement » sur ce créneau, il a mis tous les atouts de son côté en peaufinant la conception de ces garde-corps. Sur la photo (1), Emmanuelle Legault, Présidente, Anthony Allot, Chef de marché, Emmanuel Pineau, Responsable R&D, Anthony Bihan, Directeur technique, Jean-François Legault, Directeur commercial, et Jean-Michel Glineur, Chef d'atelier garde-corps, posent devant l'un des modèles dans l'atelier.

Après inauguration de son nouveau magasin en mai et celle du nouveau siège social en septembre, le site passe de 13 500 à 16 000 m² dédiés à la production. Le CA 2013 de 35 M€ (40 M€ possibles en 2014) a été réalisé avec 270 collaborateurs. 50 000 portails sont fabriqués/an : alu, PVC et bois (Red Ceddar) sur ossature alu (marché France, 500 000 unités vendues en 2013 selon MSI, dont 73 % battants et 75 % motorisés). À voir sur Artibat, Hall 10B Stand G03



















Blocs portes paliers sur coursive

Pourquoi choisir entre performance, sécurité et design?



Solutions métalliques pour le neuf et la rénovation

- ► Blocs portes standards, antieffractions 5 min A2P BP1 ou EN3
- ▶ Performances feu (El30), étanchéité (A*4.E*7B.V*C3), thermique (jusqu'à Ud 1,4) et acoustique (42dB)
- ► Large choix de configurations de pose sur **huisseries métalliques ou bois** (neuf, rénovation, ITE...)
- ▶ 3 pions anti-dégond de série, large choix de serrures multipoints standards, A2P* et A2P**
- ▶ + de 30 décors, 50 finitions laquées, bi-coloration et parements ton bois
- ► Gamme complète d'accessoires (serrures contrôle d'accès, entrebâilleur intégré, poignées...)

www.groupe-deya.com
SAS PAC DAMAS - pac-damas@groupe-deya.com







NOUVEAUTÉS MENUISERIES/ FERMETURES

Deceuninck complète sa gamme de portes d'entrée PVC avec la gamme Zendow Alliance, coordonnée aux fenêtres Zendow. Créée en partenariat avec NovatechEurope, leader de la fabrication d'ouvrants en acier sur-mesure, et dotée d'un ouvrant caché, Zendow Alliance conjugue performance thermique Ud 0,72, grâce à un dormant Zendow 70 mm et un panneau ouvrant acier 72 mm, et résistance optimisée, compatible avec tous types de serrures sécurité multipoints. Côté design, sa forme monobloc et épurée se décline en 3 lignes et 11 designs adaptés à tous les styles (Design, Prestige, Classique) pour une coordination harmonieuse de toutes les menuiseries. 19 couleurs dont 2 métallisées ajoutent leur touche déco à cette offre d'esprit contemporain. Hall 10 Stand G06





Bel'M met l'accent sur la sécurité assurée par ses portes d'entrée avec le pack sécurité ++ proposé sur une sélection de ses modèles alu. Une offre certifiée A2P par le CNPP. Elle associe choix de la serrure et dispositif combinant poignée sécurité inox, poignée de tirage et de sécurité argent, serrure SM2P2C, barillet de sécurité AXI'home A2P Vachette, renfort anti dégondage, charnières tridimensionnelles DRHahn. Dans le même esprit sécuritaire, l'industriel décline pour certains de ses modèles vitrés des vitraux à base de verre feuilleté classé de P1A à P5A, suivant la norme EN 356.

Hall 10 A Stand D41



Porte vitrée alu Mavoko de Bel'M, avec vitrage à base de verre feuilleté.





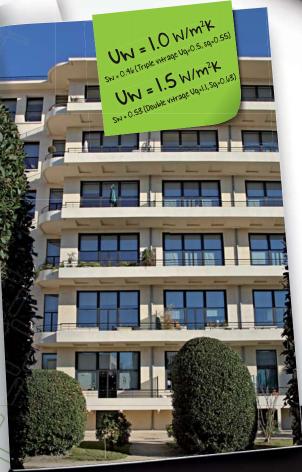
REJOIGNEZ-NOUS À RENNES du 22 au 24 Octobre 2014 STAND 10AC04



Du 18 au 21 Novembre 2014 **RETROUVEZ-NOUS** STAND G 23



Performances optimisées +25%





GAMME DE FRAPPES ALUMINIUM HPE / THPE Nouvelle version ouvrant caché

- Conforme RT 2012, labels THPE, HPE, BEPOS
- Design fuselé ou Factory Spirit® médaille d'argent Batimat
- Finesse des montants
- · Assemblage dormants & ouvrants en coupe droite ou coupe d'onglet
- Battement central réduit 87 mm
- Système breveté

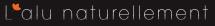




Relations Prescription: Sophie Galante sgalante@profils-systemes.com - Tél: +33 4 67 87 85 53











Décor Flanelle, Coloris gris anthracite. Collection Créateurs. Pac Damas. © Groupe Deva

Les marques Blocfer, EDAC et Pac Damas du **Groupe Deya** seront présentes à Rennes. Pour le pôle Vente aux Entreprises, Blocfer lance 2 nouvelles solutions de blocs portes bois de réhabilitation certifiés anti-effraction A2P BP1 (5 min), produits validés coupe-feu 30 minutes (EI30) sur de larges plages dimensionnelles, avec affaiblissement acoustique de 38 et 41 dB. Validés avec un choix de serrures multipoints A2P* et A2P**, personnalisables sur une large palette de finitions (décors de portes stratifiés, moulurés, rainurés, avec inserts...) et présentant un profil environnemental exigeant (FDES, DEP, A+, PEFC™ ou FSC® optionnel), ils sont conformes aux exigences NF Logement et NF Logement HQE. Leur système de fixation astucieux, avec vérins réglables sur le bâti, permet une mise en œuvre rapide dans tous les environnements. À découvrir aussi, les solutions de blocs portes paliers bois pose fin de chantier avec huisserie métallique bâti contre bâti Edac'Clip Technic, dont une solution BP1 exposée (gamme commercialisée fin 2014), les solutions de blocs portes paliers sur coursive métallique anti-effraction, avec une solution BP1 exposée (déjà commercialisée) et les solutions de blocs portes paliers bois rénovation anti-effraction BP1, avec une version non BP1 (gamme commercialisée octobre 2015). La gamme de 6 blocs portes métalliques anti-effraction de Pac Damas pour portes d'entrée, palières et sur coursives sera présentée. Mariant sécurité, esthétique et performance thermique, elle est sublimée par les

décors de la Collection Créateur : Logiblind BP1 et EN3 pour maisons individuelles, Coursipac BP1 et EN3 pour les paliers sur coursives (portes d'entrée de logements collectifs donnant sur l'extérieur), Securipac BP1 et EN3 pour les portes palières (entrées d'appartement) sont disponibles en dimensions standard ou sur mesure sur huisseries métalliques. Chez EDAC (nouveau site web www. sillage-edac.fr), à voir Sillage Intégral, nouveau châssis coffre plein, disponible en version simple ou double vantail, 9 largeurs de porte, amortisseur de fermeture en option, et Sillage Tradition, nouveau châssis pour cloisons en briques plâtrières. Hall 9 Stand D31



FIN-Project

Façade vitrée Vista finesse et isolation thermique







RENNES





Éclisse France, fabricant de portes coulissantes à galandage haute qualité, dévoilera la nouvelle version de son châssis Unique 95, spécialement conçue pour le marché français. L'intégration de 2 plis supplémentaires aux profils d'acier omégas horizontaux qui composent le châssis rigidifie davantage la cloison. Ses caractéristiques techniques optimisées sont gage de gain de temps et de budget sur chantier. Le châssis Unique 95 s'applique sur une ossature 70 mm (contre 48 mm). Il ne nécessite ainsi qu'une plaque de plâtre de 13 mm par face sur toute la longueur de la cloison pour une épaisseur finie de 95 mm et engendre une forte économie de matériel. Illustration de la stratégie digitale résolument choisie par Benjamin L'Haridon, Responsable marketing et communication, Éclisse a lancé le Blog-Porte, source d'information sur le secteur de l'aménagement intérieur : informations corporate, actualités du secteur, présentations produits, conseils de pose, guides techniques... Sa vocation est de devenir une plateforme d'échange et information sur l'architecture et l'aménagement intérieur, avec la porte pour sujet clé. Hall 9 Stand D25



Application Note & Go d'Elcia, à découvrir sur le salon.

Elcia sort à la rentrée la version 7.5 de ProDevis, son logiciel de chiffrage et gestion commerciale dédié Menuiserie, Store et Fermeture. Après sa 7º version (P7) mariant intuitivité, ergonomie et confort, « l'éditeur continue d'offrir une expérience unique à l'utilisateur en optimisant la gestion des ressources de l'entreprise », annonce Bruno Viallefont, Directeur Marketing. En choisissant le mode correspondant, les emplois du temps de chaque collaborateur ou équipe s'afficheront ligne par ligne sur une seule fenêtre. Pour plus de mobilité, P7 permettra la synchronisation de planning. L'utilisateur pourra ainsi consulter indifféremment son agenda sur ProDevis, son téléphone portable ou sa tablette. Elcia pense également au client final en intégrant le Suivi de la Relation Clients. Tout sera mémorisé dans le logiciel : compterendu de réunion, conversation téléphonique, réception de courrier... L'entreprise pourra consulter l'historique et s'adapter en conséquence. Répondre de manière ciblée aux besoins du client sera encore plus simple et rapide grâce à la gestion centralisée des « reste à faire ».

Sur Artibat, Elcia présentera son dernier né, Note & Go. Réponse aux besoins de mobilité des professionnels de la Menuiserie, du Store et de la Fermeture, cette application disponible sur Android et Ipad, se veut « le calepin virtuel du professionnel en rendezvous client » : il lui permet de prendre des cotes sur sa tablette et montrer à son interlocuteur une mise en situation du produit directement sur la photo du chantier. Utilisable pour enregistrer des notes vocales ou manuscrites, faire des vidéos ou créer des dessins sur zone vierge ou photo, Note & Go intègre la fonc-

tion géolocalisation qui permet de récupérer l'adresse automatiguement dans un dossier client. Tous les éléments sont rassemblés dans cet emplacement unique et peuvent être envoyés par e-mail au bureau. Note & Go se synchronise avec P7 via le cloud Elcia.

Hall 10A Stand F23





VOLETS ROULANTS

PORTES DE GARAGE

PROTECTIONS SOLAIRES

MOUSTIQUAIRES



VENEZ NOUS RENCONTRER...



RENNES

22-23-24 OCT. 2014 HALL 10B • N°10BG20



VERSAILLES

18 AU 20 NOV. 2014 HALL 1 - S 85

... & DÉCOUVREZ NOTRE RÉSEAU D'INSTALLATEURS WALI'S

FAITES COMME EUX, REJOIGNEZ-NOUS

Wali's c'est **85 installateurs en 2014** dans toute la France. Réseau National d'Experts, Wali's propose un large panel de produits dans les solutions de fermetures et garantit un savoir-faire d'exception dans la réalisation et conception de ses produits.







Automatisme de portails coulissants C721 de FAAC.



Automatisme de volet battant Night One Day.

Parmi les produits mis en avant par FAAC sur le salon, figurent le système Night One Day sur mesure et l'automatisme de portails coulissants C721. Le 1er est un automatisme universel en kit pour volets battants prêt à poser et ajustable à la taille de la baie, enrichi de solutions 100 % sur mesure : taille, couleur, et type d'ouverture. Il offre de nombreux avantages pour l'utilisateur : confort, économie d'énergie, praticité, luminosité préservée, télécommande unique pour tous les volets et intégration parfaite en façade... Pour l'installateur, c'est un système résistant, assemblé et dimensionné à la taille de la baie, encore plus facile à installer : il ne requiert que 10 cm pour loger la motorisation, son branchement ne nécessite ni travaux de centralisation ni connexion de fils au système de commande et offre une large gamme de commandes radio compatibles.

Le C721, automatisme pour portails coulissants à usage domestique ou petit tertiaire jusqu'à 800 kg, se caractérise par une conception moderne en 24 V destinée à faciliter la vie et respectueuse de l'environnement. Cet opérateur offre de multiples possibilités et permet de personnaliser les

accès en fonction des besoins. Il assure à l'utilisateur vitesse d'ouverture de 18 m/minute (2 fois plus rapide qu'un opérateur classique). Robuste et endurant, le principe de réduction à axe mobile favorise diminution du bruit et des vibrations du moteur et meilleure répartition des efforts. Le rendement mécanique très élevé permet de réduire la consommation électrique. Le gain en puissance optimise les conditions de fonctionnement des composants mécaniques. Le C721 se caractérise par un dispositif anti-écrasement, un déverrouillage automatique en cas de coupure de courant, un design discret et élégant adapté à tous types de portails coulissants et une fonction Maître/Esclave; la platine E721 peut piloter 2 moteurs en fonctionnement simultané sur 2 vantaux coulissants. Ses dimensions sont étudiées pour optimiser l'espace de travail de l'installateur et la protection des composants électriques. L'installateur appréciera la rapidité d'installation d'un système intelligent doté du « set-up » d'apprentissage automatique de la course et les paramètres de réglages pour affiner l'installation : vitesse d'ouverture et/ou fermeture 2 vitesses, inversion sur obstacle, pourcentage ouverture piéton... Hall 10B Stand G12

Le groupe Maine prépare de grandes nouveautés sur les registres esthétique, confort d'utilisation et outils d'aide à la vente. En cours de finalisation pour 2015, elles seront présentées sur Artibat. Mais vous en découvrirez d'autres, déjà commercialisées : Phoenix, porte de garage sectionnelle latérale motorisée à usage résidentiel, grande nouveauté pour Maine Fermetures. Dotée de panneaux isolants, épaisseur 40 mm, elle adopte des hublots de formes et finitions variées et des décorations (finition alunox) permettant une association parfaite avec le portail Onix de Maine Clôtures. Coloris : intérieur blanc rainuré stucco, extérieur lisse blanc, gris anthracite, ivoire,



chêne doré et autres coloris sur étude ; pré-cadre alu muni d'un joint d'étanchéité périphérique ; rail de guidage haut et seuil alu complètent le descriptif de cette porte proposée avec motorisation Sommer ou Somfy.

Chez Maine Clôtures, la motorisation intégrée dans les montants pour portails battants (après celle des coulissants) Invisio assure confort, gain de temps, sécurité et esthétique. Adapté à l'usage résidentiel sur les portails battants des gammes Exclusive, Active et Intuitive, ce moteur invisible ne nécessite pas d'écoinçon. Composition du kit : 2 montants 140 x 115 mm en alu, 2 motoréducteurs Invisio RTS (Radio Technology Somfy), 2 émetteurs 4 canaux , 1 feu orange 24 V à antenne intégrée, 1 jeu de cellules photo-électriques, 1 gond pivot haut, 1 capot crapaudine avec butée intégrée en ouverture, 1 coffret de commande, 1 contacteur à clé. En option, clavier à code radio, batterie de secours, récepteur universel, cellules supplémentaires et kit solarset.

Hall 10B Stand H33



pour portails battants. Maine Clôtures.





Nous vous présenterons toutes ces possibilités lors du salon Equip'baie. Venez nous rencontrer sur notre stand D14 du 18 au 21 Novembre 2014.



RENNES

Deux nouveautés **Hoppe** ont été sélectionnées pour figurer dans le Guide des nouveautés Artibat 2014. Le Quick-FitPlus, système breveté, équipe plusieurs lignes de la gamme Hoppe. Il associe innovation technique et nouvelle esthétique grâce aux rosaces plates de 2 mm d'épaisseur seulement. Des poignées de porte innovantes « uniques sur le marché », qui répondent aux tendances de la décoration intérieure. L'ensemble est constitué d'une paire de poignées en inox ou laiton qui s'emboîtent l'une dans l'autre sans vis pointeau et d'une paire de rosaces de poignées, plates, en inox, avec piliers de fixation traversants. Des rosaces à entrée de clé, plates, en inox, avec piliers de fixation traversants ou adhésives, sont également disponibles. Le système Hoppe Quick-FitPlus est certifié EN 1906 - catégorie d'utilisation grade 3 pour bâtiments publics à fréquentation élevée, garantie de fiabilité.

À découvrir aussi, la nouvelle poignée de fenêtre Secustik® de la ligne Toulon qui associe design carré contemporain et innovation : le carré à lonqueur variable, qui s'adapte en longueur en fonction de l'épaisseur du profil de fenêtre, pallie des différences de profondeur d'une plage de 10 mm. La ligne Toulon habille une gamme large, des poignées de fenêtre à celles pour coulissant-levant, via les poignées pour porte-fenêtre et coulissant à translation. Garantie 10 ans.

Hall 11 Stand 1AC16









1 - 2 - Wibat-Linteau, système de motorisation de volet battant. Mantion SAS.

Mantion mettra en avant son système de motorisation de volets battants jusqu'à 50 kg, en neuf ou réno, Wibat-Linteau. Extra plat (carter 52 x 91 mm), simple à poser, il favorise la fermeture/ouverture automatisée, permet l'arrêt des volets en position entrebâillée et s'adapte sur simple et double vantaux. Le kit Wibat-Liteau radio comprend le bloc moteur (1 ou 2 suivant le nombre de vantaux), 1 ensemble carter d'habillage (sans coupe à prévoir, le carter chevauchant le bloc moteur), 1 télécommande 4 boutons (2 groupes), 1 gabarit de pose + vis de fixation et notice de pose. Pour le Kit Wibat-linteau filaire, 1 bouton poussoir remplace la télécommande. La motorisation simple est préconisée pour les baies de 400 à 800 mm et la double pour celles de 800 à 1860 mm. Le système fonctionne en tension d'alimentation 230 VAC et tension de fonctionnement du moteur 24 V (transformateur intégré). Les kits déclinés en blanc, brun et noir, sont disponibles dans toutes les teintes Ral sur demande, en option. Hall 9 Stand C27





RENNES 22 23 24 OCTOBRE 2014

Malerba, présidé par Bruno Malerba, est une référence sur ses 4 principaux marchés : habitat (collectif, individuel), tertiaire (bureaux, musées, médiathèques, cinémas, enseignement, hôtellerie), hospitalier et industrie (centres commerciaux, parkings, plateformes logistiques). Le groupe valorise une production 100 % française sur ses 10 sites organisés en unités de fabrication dédiées. Son offre technique de référence innovante est placée sous le signe du développement durable et du service soutenu par sa proximité clients (réseau de services et de proximité inédit, M Center) et sa réactivité, sous l'égide du Directeur Commercial, David Palmero. L'offre Malerba révèlera ses spécificités sur Artibat. Sur les registres hospitalier et tertiaire, les protections de chants s'adaptent sur des blocs-portes simple action ou va et vient, en 1 ou 2 vantaux,

en huisserie métallique à sceller, Profeu® ou sur huisserie bois ; des verrouillages encastrés dans l'huisserie et le vantail (huisserie métallique, Profeu® ou en huisserie bois) permettent aux blocs-portes équipés d'assurer contrôle d'accès ou double fonction D.A.S. et issue de secours. En habitat, les rotations invisibles InViso, réglables sans démontage du vantail et dégondables, valorisent la finition des vantaux et des huisseries. Côté Industrie et parkings, les systèmes de contrôle d'accès pour portes coupe feu, portes techniques, sécurisation des accès et issues de secours apportent une réponse adaptée aux situations et cahiers des charges les plus exigeants. Les Portes Métalliques Techniques coupe feu, DAS, issues de secours et de service peuvent en être équipées. Hall 9 Stand D31







PORTES DE GARAGE

L'ALLIANCE DE LA QUALITÉ & DU DESIGN



La qualité du produit et du service Des portes de garage personnalisables Une fabrication française







MC France présentera à Rennes des innovations portes et fenêtres. 11 nouveaux modèles de portes d'entrée conçus avec le designer François Buron (Dièdre Design) complètent la gamme initiale. Un nouveau vitrage feuilleté dépoli, avec motifs décor à effet sablé, éclaire les portes vitrées. Côté fenêtres, à voir ses 2 nouvelles finitions bois Pin sablé et Pin cendré (la gamme comptait déjà 5 finitions chêne et pin), sur un registre décoratif de style contemporain, et Hemob, solution inédite dédiée aux maisons à ossature bois : en prêt-àposer, la menuiserie dispose d'un habillage extérieur qui s'adapte à toutes les épaisseurs de mur. Artibat sera aussi l'occasion de rencontrer Franck Rostand, nouveau DG de MC France. Il a succédé en août 2014 à Guy Reveau, qui a pris sa retraite. Hall 10B stand J21

La porte de garage collective présentée par **Novoferm** sur Artibat sera la Trafeco, basculante à trajectoire non débordante pour usage intensif, qui représente 80 % de son marché. Elle offre à peu près les mêmes caractéristiques que la nouvelle porte collective ultra-intensive basculante Trafimatic Plus, livrée en cadre nu, au fonctionnement souple et silencieux, qui permet plus de



Porte basculante à trajectoire non débordante pour usage intensif, Trafeco Plus. Novoferm.



personnalisation en termes de design et dimensions. Son remplissage est entièrement personnalisable par l'architecte. Huisserie et porte métallique peuvent être peintes et thermolaquées de la même couleur que le tablier ou d'une autre teinte (tous Ral y compris teintes sablées). Plusieurs essences sont disponibles pour un habillage bois : Sapin du Nord, Red Cedar massif et Okoumé multiplis. Trafimatic Plus peut bénéficier d'un cadre en alu habillé de panneaux sandwich verticaux ou horizontaux de 20 mm d'épaisseur (mousse de polyuréthane entre tôles d'acier galvanisé). Nombreux designs au choix : nervures, nervures larges, sans nervures... La porte est renforcée par intégration de 2 barrages cellules intérieur/extérieur. Une détection électronique d'obstacles conforte ces sécurités. Trafimatic Plus dispose en outre d'un système parachute sur les 2 câbles d'équilibrage et peut s'équiper d'un portillon intégré avec sécurité. Les portes de parking et de box peuvent être commandées par la même télécommande sans émetteur complémentaire. Pour réduire la consommation énergétique, Novoferm a intégré un moteur monophasé 24 V. Les accessoires de sécurité (cellules, feux clignotants) fonctionnent aussi en 24 V et utilisent la technologie Led. Le verrouillage assuré par électro verrou à manque de courant ne génère aucune consommation énergétique porte fermée.

Hall 10B Stand G25





RENNES 22 23 24 OCTOBRE 2014

Le Groupe Safir présente 2 nouveaux produits Somaco, des portes souples, rapides à enroulement Planéclair PE120 pour laboratoires, et Planézip pour séparations extérieures et intérieures. Somaco Planéclair PE120 est une porte souple, rapide et à enroulement, conçue pour les salles blanches, milieux aseptisés et pressurisés. Elle assure maîtrise des flux d'air (étanchéité et stérilisation assurées par la séparation des zones sous pressions différentielles) et sécurité optimale (homologation CSTB, Classe 2 au vent). Sa structure autoportante épaisse, en inox ou acier laqué, pré-assemblée et câblée en atelier, est dotée de montants monoblocs (anticontamination) et capotages supérieurs à étanchéité renforcée. Motorisée, Planéclair PE120 est munie d'un motoréducteur frein, d'un rideau en toile polyester haute résistance enduite de PVC et de barres palpeuses souples. Le coffret de commande est lisible et sécurisé.

Somaco Planézip, porte industrielle souple, rapide et à enroulement d'intérieur/extérieur, est résistante au vent et autoréparable. En cas d'éjection, le tablier se réinsère automatiquement dans ses glissières latérales. Un système Zip le maintient dans les guides, le rigidifie et optimise étanchéité et ajustement, pour un rendu translucide allant jusqu'à la « Full Vision ». La technologie mise en œuvre assure la sécurité : bourrelet bas du rideau entièrement souple, cellules de sécurité émettrices/réceptrices, 2 feux clignotants à Led, dispositif de remontage manuel. Côté automatisme, motoréducteur frein à variation de vitesse et usage intensif, puissance jusqu'à 0.9 KW, vitesse de porte réglable, coffret électronique avec écran de contrôle et





alimentation 240 V monophasé caractérisent ce produit à structure pré-assemblée et pré-câblée en atelier. Le châssis autoportant en alu brut avec option est laqué poudre toutes teintes Ral, les éléments d'assemblage sont en inox 304, la traverse se décline en 3 versions (capotage simple en standard, complet ou sans capotage) et le montant est doté d'un profil de guidage pour dégondabilité du rideau sans détérioration. Porte homologuée CSTB Classe 2 au vent en largeur 6 m et Classe 4 en largeur 3 m.

Hall 10 stand G35

Chez Pasquet Menuiseries, Racine Avenue, extension de la gamme Racine, est une fenêtre bois de grande hauteur, jusqu'à 2 m 75 sans exiger de petits bois, adaptée aux besoins spécifiques de la rénovation à l'identique des façades de centres villes historiques. Rappelant les menuiseries d'antan, elle adopte impostes de formes adaptées aux architectures de centre ville et solutions de petits bois collés ou assemblés. Crémone jusqu'à 8 points de fermeture et galets champignons retardateurs d'effraction assurent sa sécurité, tandis que le confort thermique et acoustique s'affiche à Uw jusqu'à 1.4 et 32 à 39 dB. Plusieurs dormants sont adaptés à la réno lourde ou légère et le réglage du vantail se fait sans dépose grâce au ferrage à réglage tri-directionnel. Sa

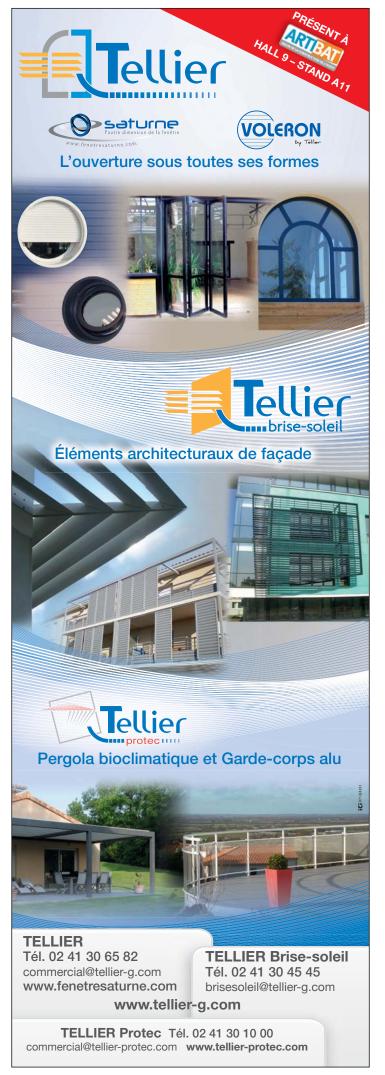


Racine Avenue, fenêtre bois grande hauteur pour rénovation de centre ville historique. Pasquet Menuiseries.

manœuvrabilité est facilitée par une crémone à renvoi d'angle et la fermeture du verrou haut entraîné par la poignée (à partir de 2 m 36). Elle est fabriquée en bois Classe A (pas de traitement de préservation nécessaire), Sapelli massif lamellé (certification FSC 100 %) ou Chêne massif lamellé (certification PEFC), densité 0.75, purgés d'aubier. Ces menuiseries reçoivent en usine une protection provisoire hydrofuge et, en option, une pré-peinture blanche ou une lasure 2 couches. Hall 10A Stand C31

SFS Intec présentera principalement le produit JB-D/L. Cette solution pour pose en tunnel au nu extérieur de la maçonnerie en brique (ITE), se compose de pattes spécifiques thermiques en matériaux de synthèse. **Hall 9 Stand 21/23**







RENNES 22 23 24 OCTOBRE 2014

Schenker Stores propose 2 nouvelles protections solaires résistant au grand vent : le BSO VR 90 résistant au vent et la gamme de stores verticaux ZIP sont conçus pour offrir une meilleure résistance au vent et un meilleur bilan écologique. Le VR 90 grand vent protège aussi du soleil les jours chauds et venteux, économisant l'énergie d'une climatisation. Sa plus grande résistance au vent est obtenue par double quidage coulisses + câble et quidages par câbles supplémentaires. Les mesures de l'Institut Fraunhofer à Rosenheim ont démontré sa résistance au vent jusqu'à 118 km/h (force 11 sur l'échelle Beaufort), soit environ 15 % de plus que ne le supporte un BSO ordinaire. Ce VR 90 convient donc particulièrement aux hauts immeubles de bureaux ou bâtiments en lieux exposés au vent. Dimensions max : 3 m de large x 3 m de haut sous empilement (9 m²), pour une profondeur nécessaire de 130 mm (comme un BSO ordinaire). Un couplage est possible jusqu'à 3 BSO pour une surface de 20 m² en motorisé. Lames en Z de 90 mm, bordées de chaque côté, munies de joints atténuant bruit et lumière et coulisses avec profil amortisseur traité aux UV pour un fonctionnement silencieux.

La nouvelle gamme de stores verticaux ZIP de Schenker Stores conjugue l'élégance des stores toile et les plus hautes exigences d'ombrage et d'obscurcissement. Le système ZIP optimise le guidage latéral de la toile dans chaque position et son blocage pour une résistance au vent de 92 km/h, et répond aux exigences de la norme suisse Minergie. Grâce à son petit coffre autoportant (88 x 110 mm), il s'intègre partout : fenêtres, pergolas, balcons... Les toiles techniques Sunworker ou Soltis assurent gestion de la visibilité et contrôle de la chaleur. Enfin, ce store vertical motorisé pour une manipulation aisée autorise son entretien sans démontage grâce à une trappe de révision. Hall 10B Stand G30







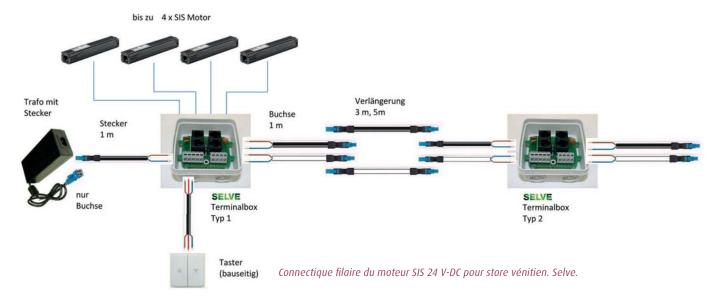
Nouvelle gamme de stores verticaux ZIP de Schenker Stores.

Chez **Selve**, le moteur SIS 24 V-DC pour store vénitien est compatible avec toutes applications domestiques ou façades sur les grands immeubles. Il fiabilise les stores vénitiens ou plissés, motorisés Low-Voltage (24 V-DC). Tous les stores se déplacent à une vitesse parfaitement synchronisée. Une interface SMI permet de gérer les informations instantanées bidirectionnelles : le moteur SIS peut être intégré aux GTB ultramodernes. Ces installations peuvent être asservie avec horloges et capteurs vent et soleil, disponibles chez Selve. Le moteur SIS protège l'installation contre les obstacles au démarrage du moteur. Le programme embarqué gère inclinaison des lames et réduction de la vitesse au démarrage et avant l'arrivée sur les fins de courses. Équipé d'une mini-prise pour son alimentation, incluse dans le corps du moteur, ce moteur est universel. Court -127 mm- il s'intègre parfaitement dans la majorité des rails de 25 mm pour stores vénitiens et rideaux plissés. Grâce au développement d'un système de connectique filaire par câbles-volants et boîtiers avec prise et connecteur, ce moteur est dorénavant parfaitement adapté à toutes les installations de stores enroulables pour applications domestiques. Une exclusivité Selve. Le système, composé de câbles avec prises prémontées





RENNES 22 23 24 OCTOBRE 2014





pour le branchement sur les boîtiers électriques intelligents, convient parfaitement aux petites et moyennes installations. Il est modulable et simple d'utilisation. La rapidité d'exécution est garantie par des câbles solides équipés de prises étanches identifiées par des couleurs différentes pour les circuits alimentation et commande. Un transformateur est fourni avec le kit d'installation. L'extension ultérieure de l'installation est modulable par ajout de boîtiers étanches supplémentaires, branchés en série. Ce système convient aux artisans et aux distributeurs.

SEZ, le moteur Selve Electronique Zip dédié aux stores verticaux enroulables ZIP, se met en route automatiquement avec l'inverseur mural. Dans le sens descente, il effectue un arrêt sur obstacle avec inversion, s'arrête si un point dur apparaît (ex. coulisses gelées), sait faire la différence entre obstacle fixe et coup de vent (résistance variable). L'arrivée sur la fin de course haute s'effectue en douceur. SEZ libère la tension sur la fin de course haute et n'étire pas la toile. Il compense étirement ou rétrécissement de la toile. Le



Moteur Selve Electronique Zip dédié aux stores verticaux enroulables ZIP.

Reset est possible avec l'inverseur mural (remise en état d'usine). Les sens de rotation sont attribués automatiquement. Ces moteurs électroniques peuvent être branchés en parallèle. Dans constructions privées ou de bâtiments administratifs, SEZ entraîne et protège intelligemment tous les stores verticaux Zip. Hall 9 Stand A15

Soprofen présentera la porte de garage Carsec Pro Latérale et sa gamme de stores bannes. La sectionnelle Carsec Pro Latérale est la solution idéale pour libérer de l'espace en hauteur ou lorsque le plafond est condamné par des canalisations. Sans rail de refoulement latéral au sol, le système optimise l'espace sous plafond en déplaçant les panneaux de la porte, suspendus à un rail haut, le long du mur. Facile et rapide à manœuvrer grâce aux solutions de motorisation proposées par Soprofen, elle intègre un accès piéton réglable simplement à la largeur souhaitée, sans portillon à ouvrir ni seuil encombrant à franchir. Totale ou piétonne, l'ouverture s'effectue en silence grâce au rail à courroie en standard et aux chariots triples galets équipés de roulettes à roulement à bille. Composée de panneaux de 40 mm d'épaisseur isolés de mousse polyuréthane sans CFC injectée à chaud, cette sectionnelle garantit une meilleure isolation thermique (0,80) et phonique et soigne rigidité, fiabilité et durabilité : rail en alu extrudé de 2,5 mm, chariots à double et triple roulette en alu, quidage au sol par sabots ponctuels, brosse basse réglable en hauteur, joint brosse périphérique, sécurité assurée par protection anti-pince doigts et détection automatique d'obstacle. Elle est disponible avec un profil au sol en alu de 15 mm pour favoriser l'évacuation d'eau.

La nouvelle gamme de stores bannes de Soprofen, qui a son catalogue dédié, se compose de 3 modèles. Avec coffre, pour une protection maximale des toile et armature, 3 références (K60, pour grande dimension, K58 et K 55) répondent aux besoins de protection des plus petites aux plus grandes terrasses ou balcons; en version semifermé, solution simple qui protège toile et bras des intempéries venant d'en haut (S750 et S650); ouvert, version classique, idéale dans les zones protégées ou associée à un auvent (M730, M630,



RADIO TELECOMMANDE

La Radio-Télécommande SELVE intronic évolue et devient iveo. Son aspect plat et dépouillé est élégant. Très ergonomique, la télécommande est bien dans la main. Cette Télécommande iveo est disponible en version: 1 canal, 5 canaux, 10 canaux et avec ou sans horloges programmables.



SELVE

Engineering in motion

SELVE Filiale France \cdot 8, rue des granges \cdot F-67580 Mertzwiller tél. +33 0615 617 334 \cdot fax. +33 0388 731 741 \cdot a.stern@selve.de

www.selve.de

Marchés SALON



RENNES 22 23 24 OCTOBRE 2014



Store banne K60 de Soprofen, version coffre, réalisable en grandes dimensions.

et M530). Une gamme personnalisable : 300 toiles en acrylique lumera, standard, all weather ou perfora de différentes couleurs, de nombreux coloris d'armatures et des accessoires pratiques, capteur de vent, lambrequin déroulable, rails lumineux, chauffage rayonnant, motorisation radio ou filaire et manœuvre de secours. Hall 9 Stand D19

Les sociétés Tellier Menuiseries, Tellier Brisesoleil et Tellier Protec seront réunies sur un même stand. La 1ère présentera la porte accordéon Orizon + qui, avec les performances de la gamme initiale (dormant de base 75 mm, multiples boucliers thermiques), permet d'atteindre 3 m de haut, de multiplier vantaux (jusqu'à 8 panneaux) et typologies d'ouverture (intérieure ou extérieure, refoulement de chaque côté). Préréglées en usine, les portes accordéon Orizon + sont entièrement assemblées en prêt-à-poser grâce à une logistique dédiée. La gamme de portes d'entrée alu cintrées pour réno décline plus de 60 panneaux décoratifs et un large choix de teintes (monocolore et bicolore). Grâce à une isolation renforcée (dormant 70 mm, panneau 45 mm), ces portes (catalogue dédié) sont éligibles au crédit d'impôt. Tellier Protec dévoile une nouvelle offre standard: 2 gammes de pergolas bioclimatiques Ambiance et Confort qui répondent à de multiples configurations techniques et esthétiques. Outre les nombreux accessoires disponibles (store screen, motorisation radio, éclairage





par leds, volet coulissant), leurs capacités techniques garantissent une parfaite tenue en dimensions importantes et sur-mesure. Pour répondre au développement de la pergola bioclimatique en habitat individuel, est proposée une offre standard dotée de plusieurs choix de teintes et dimensions, au rapport qualité prix attractif. Tellier Brise-Soleil s'adapte aux tendances architecturales et exigences de la RT en enrichissant son offre d'une gamme rectiligne : du plus petit profil (70 mm) au plus grand (600 mm monobloc), la gamme de lames alu aux formes rectilignes multiplie les perspectives techniques et esthétiques en termes de protection solaire. Hall 9 Stand A11



S504 LE FUTUR C'EST AUJOURD'HUI



UN ÉQUILIBRE PARFAIT ENTRE FORME ET FONCTION





Logements socioux en ITE, vêture en tuiles vernissées. Fresh Architecture pour la SIEMP, Bd de la Villette.

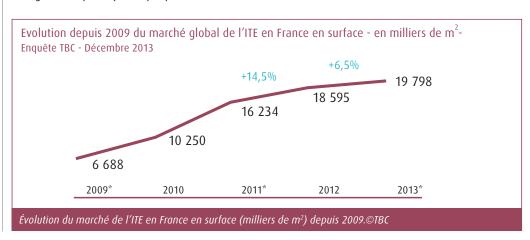
L'isolation thermique par l'extérieur est un procédé qui permet de créer en neuf, ou compléter en rénovation, l'isolation des murs sur la façade du bâti. Il associe un isolant et un revêtement de façade, enduit ou finition à clin. L'ITE est favorisée par les exigences de la RT 2012 et le développement des BBC, Bepas et Bepos : il réduit les dépenditions énergétiques des murs et supprime les ponts thermiques au niveau des planchers ou des coffres de volets roulants. Mais comment les menuiseries s'intègrent-elles à l'ITE, quelles sont les précautions à prendre et produits à choisir ? Les réponses, après un aperçu chiffré de ce marché.

Réalisé par Sophie Dumoulin

IF MARCHÉ

TBC a mis à jour fin 2013 son étude de marché de l'ITE. Il l'estime à 19,8 millions de m² installés en 2013, soit une hausse, ralentie, de 6,5 %: la progression de 22 % entre 2011 et 2013, s'est concentrée sur 2012 (+14,5 %). La rénovation est le segment le plus dynamique pour l'ITE.

Le collectif social est le principal débouché en surface installée en 2013. Côté finition, l'enduit sur isolant (hydraulique et organique) reste la principale technique du marché, mais marque le pas en 2013 par rapport aux bardages rapportés sur isolant. 70 % des professionnels de l'ITE, applicateurs/poseurs et distributeurs, tablent sur une progression d'activité. Elle se concrétiserait en 2014 en réno de maisons individuelles





Polyvalence:

conçue pour les portes monobloc, PVC, ALU, Bois et Bois/ALU

- Réglable 3D : hauteur / latéral / compression
- Adaptable : paumelle pour rainure européenne axe à 13mm et axe à 9mm.
- Robuste et résistante : testée et validée pour un ouvrant de 140 kg (200 000 cycles: ouverture/ fermeture).
- Design et finition haut de gamme
- Coloris disponibles : Blanc / Inox brossé / Chêne doré Noir / Brun noir / Laitonné

Conseils et vente

SFS intec Construction, Menuiserie et Industrie 39 rue Georges Méliès, BP55 FR-26902 Valence cedex 9

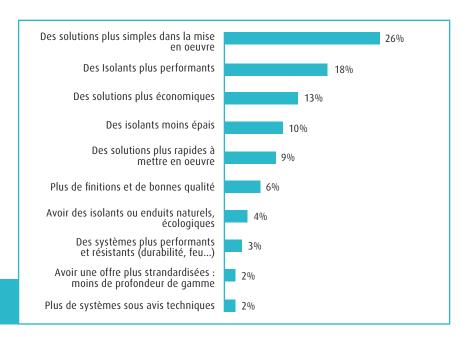
T 04 75 75 44 22 F 04 75 75 44 94 www.sfsintec.biz/fr fr.info@sfsintec.biz



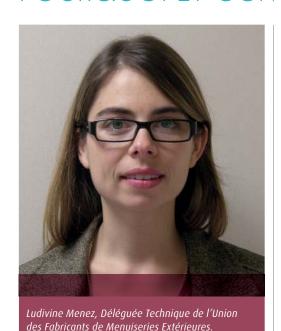
Marchés PANORAMA

et logements collectifs sociaux, à 56 et 33 % des réponses, contre 15 et 18 % en neuf. Le marché est plus dynamique dans le Nord-Est, par opposition au Sud-Ouest. En termes d'innovations, les professionnels attendent des solutions de mise en œuvre plus simples et rapides, des isolants plus performants et moins épais et des solutions plus économiques. Fin 2011, la gestion des points singuliers restait le frein majeur à ce système constructif, le traitement de la baie en étant un élément stratégique. La pose de menuiseries en ITE était alors évaluée par TBC à 10 % des chantiers de pose de fenêtres.

Innovations attendues, selon TBC (enquête 2013).



L'ITE, Pourquoi et comment faire ?



Ludivine Menez, Déléguée Technique de l'**Union** des Fabricants de Menuiseries Extérieures, et Stéphane Margerand, président de la commission technique UFME et directeur de l'usine de la SIM du groupe Pasquet, rappellent les avantages et principes essentiels de mise en œuvre des menuiseries en ITE.

Le procédé se développe beaucoup en logement collectif, notamment social, constatent-ils, contrairement à l'habitat individuel qui reste sur des modes constructifs traditionnels (parement brique et ITI). L'ITE assure à coût modéré le traitement des ponts thermiques au niveau des planchers intermédiaires, élément crucial en logement collectif pour la performance du bâtiment. Elle a toute sa légitimité en rénovation : on profite des échafaudages pour isoler et changer les menuiseries en même temps, sans avoir à pénétrer dans le logement habité. Le chantier plus rapide n'occasionne ni gêne, ni travaux intérieurs, ni perte de surface habitable. L'intérêt en ITE est de pouvoir poser les menuiseries au nu extérieur, ce qui limite les ponts thermiques et n'entraîne pas de perte de clair de vitrage. L'inconvénient d'une ouverture limitée à 90° est compensé par la généralisation de l'OB et le bénéfice d'apports solaires accrus, outre le gain en thermique. Il n'existe en général pas de menuiseries spécifiques ITE, mais « autant d'adaptations des gammes existantes que de fabricants et de chantiers » : il n'est plus besoin de tapées de dormant, mais les ouvrants sont les mêmes, avec des performances identiques, quelque soit le matériau de la fenêtre. Tous les industriels proposent des solutions de mise en œuvre adaptées à l'ITE. En 2011, l'UFME a édité 3 fiches techniques (FT 11, FT 12 et FT 13) pour expliquer aux professionnels les règles de l'art de la pose -au nu intérieur, au nu extérieur et en applique extérieure- et les points

deceuninck

Le Bardage Deceuninck, UNE SECONDE PEAU POUR VOTRE MAISON

Une maison mal isolée laisse s'échapper jusqu'à 20% de la chaleur par les murs. Les bardages Deceuninck protégent des aléas climatiques, des pertes énergétiques et agissent comme une seconde peau. Fabriqués en PVC ou en matière composite Twinson® certifiée PEFC, les bardages Deceuninck permettent à une maison de conserver sa beauté pendant de nombreuses années sans avoir à repeindre et contribuent à faire des économies d'énergie.







LES AVANTAGES DES REVÊTEMENTS DE FAÇADES DECEUNINCK

- Compatibles ITE*
- Résistants aux intempéries
- Durables
- 100% recyclables
- Nécessitent peu d'entretien
- Assortiment complet de profilés de finition
- Mise en place rapide grâce aux systèmes de rainures et languettes
- · Vaste palette de couleurs teintes masse, plaxées et thermolaquées

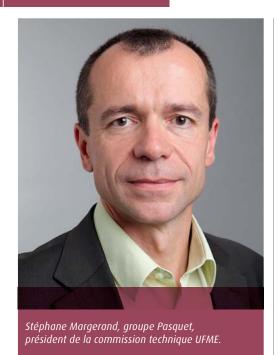
Rencontrez-nous au Salon Artibat de Rennes les 22, 23 et 24 Octobre 2014 - HALL 5, STAND A25

Deceuninck SAS • Zone Industrielle • Impasse des bleuets • FR-80700 Roye T+33 3 22 87 66 66 • F+33 3 22 87 66 67 - deceuninck.sa@deceuninck.com



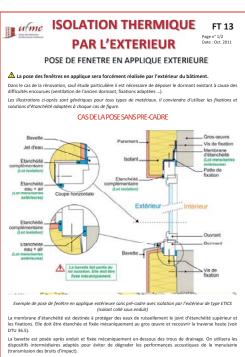
*ITE: Isolation Thermique par l'Exté

Marchés PANORAMA



particuliers de vigilance. Téléchargeables sur www. ufme.fr, elles ont été rédigées avec les adhérents fabricants et associés (fixation et calfeutrement) pour offrir une vision transversale de la jonction menuiserie/gros œuvre. Lors d'une conférence à Batimat 2013 sur « la mise en œuvre des fenêtres et ITE », Ludivine Menez rappelait 7 points de vigilance pour une opération engageant 2 corps de métier (menuisier et professionnel de l'isolation), qui exige de faire appel à des professionnels rompus aux spécificités de l'ITE. La prescription doit être précise et tenir compte des apports solaires : dépose totale des anciennes menuiseries (en réno) et choix du positionnement de la fenêtre, en applique extérieure, par l'extérieur (avec ou sans pré-cadre), au nu extérieur du gros œuvre ou au nu intérieur (en réno, pour maximiser l'ouverture des vantaux). Une étude préalable précise doit déterminer un niveau de référence, la nature des finitions (épaisseur de l'enduit ou du parement) et l'acceptation du support (respect des cotes de tableau et état de surface). Le phasage du chantier doit être respecté : lot menuiserie d'abord, avec calage en traverse basse, fixation des fenêtres par vis ou pattes/ou pré-cadre et calfeutrement (air et eau) par cordon de mastic ininterrompu sur fond de joint ou bande continue de mousse impréanée sur toute la périphérie du dormant, associés à une membrane en applique extérieure. Puis la fixation mécanique de la bavette après enduit ou parement incombe au lot isolation. L'étanchéité, 5^e point de vigilance, concerne le calfeutrement et la pose d'une membrane d'étanchéité en partie haute en applique extérieure, qu'il y ait ou

non pré-cadre (lot menuiseries). Ponts thermiques et étanchéité complémentaire (lot isolation) sont à surveiller: pas de fixation des retours d'isolant sur dormants, isolant autoportant désolidarisé des coffres de volet roulant. L'étanchéité complémentaire avec les menuiseries doit procéder d'un choix éclairé : pas de mousse imprégnée dans le cas de coffre de volet roulant. Enfin, toujours pour le lot isolation, si la traverse basse ne recouvre pas complètement l'isolant, une bavette doit être posée mécaniquement après enduit en préservant la performance acoustique de la menuiserie : DTU 36.5 et Cahier Technique 3709 du CSTB. Ce dernier l'a élaboré avec l'UFME et a validé ses fiches techniques ITE. La solution pré-cadre (en acier, ce qui peut occasionner un léger pont thermique, ou matériau composite) est souvent imposée par le maître d'œuvre, en lien avec le système d'isolation utilisé, précise Stéphane Margerand, qui ne signale aucune différence de performance entre finition enduit ou bardage puisque les menuiseries sont posées avant dans les 2 cas. Il n'existe pas non plus à ses yeux de point faible de l'un ou l'autre mode de pose si les règles techniques sont respectées. Le dormant ancien devant être déposé, la mise en œuvre est identique en neuf et réno. Toute commande de fenêtre s'accompagne d'une précision sur le mode de mise en œuvre, qui déterminera la nature des accessoires livrés avec la fenêtre. Chez Pasquet, des « Experts produits » apportent des conseils aux clients sur les solutions optimales en fonction des chantiers.



L'une des 3 fiches techniques de l'UFME sur l'ITE.

QUELQUES SOLUTIONS DE MISE EN OEUVRE

Les industriels de la fenêtre conçoivent accessoires et solutions de pose adaptés à l'ITE. K.Line, par exemple, préconise la pose par l'intérieur compatible avec toutes épaisseurs et techniques d'ITE actuelles, indépendantes du type de parement extérieurs. Pour la pose au nu intérieur, il prône une mise en œuvre simple, avec réservations identiques entre frappe et coulissant et la fixation par vérins ou de face par vis. Le système intègre en traverse haute une membrane de protection des eaux de ruissellement. Il limite le pont thermique liaison menuiserie/mur grâce à un retour d'isolant de 4 cm (adapté à la RT 2012), autorise une ouverture complète des vantaux à 180° (apport solaire) et un aspect identique à une pose traditionnelle en neuf. 3 adaptations sont possibles.



Pose au nu intérieur selon K.Line (avec Bloc Classic).

Pose entre tableau selon K.Line.



Découvrez la **nouvelle génération** de **coulissants alu**



Une conception inédite, avec une section de base du dormant épaissie à 75 mm, des montants asymétriques et des joints TPE, permettant d'obtenir d'excellentes performances, le tout en optimisant le temps de pose...

- ► Très hautes performances thermiques Uw = 1,4 W/(m².K) avec vitrage 28 mm 4/20A+Sw-V/4FE (Ug = 1,1)
- ► Excellent apport solaire Sw = 0.53
- ► Transmission lumineuse optimisée TIW = 0,66
- ▶ Perméabilité à l'air optimum △*△



www.fenetrea.fr

Marchés PANORAMA

Le précadre est une solution préconisée en ITE. Louineau se positionne aujourd'hui en acteur incontournable de ce système constructif, avec une offre sur mesure de précadres acier prélaqués et/ou associés à des habillages alu fabriqués à façon qui s'adaptent aux exigences des acteurs majeurs chantiers. Il complète cette offre en enrichissant sa gamme de fixations pour bardage.

Parmi les avantages du précadre métallique de Pac Damas (Groupe Deya), un système d'arrêt isolant au droit des menuiseries, la liaison optimale menuiserie/précadre et l'intégration harmonieuse du précadre à la façade. En tôle d'acier galvanisé, il est compatible avec tous matériaux et types d'ouvertures sans contrainte dimensionnelle, et tous types d'isolants - polystyrènes, laines minérales... Il s'adapte aux diverses finitions du mur. Intégrant linteau, montants et pièces d'appui d'une ouverture extérieure, c'est un produit tout en un, avec les accessoires nécessaires : coffre de







Pac Damas : précadres métalliques sur mesure en acier galvanisé prépeint ou laqué pour ITE et MOB.

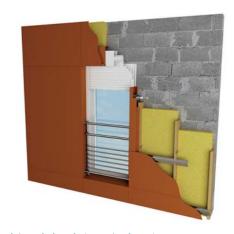


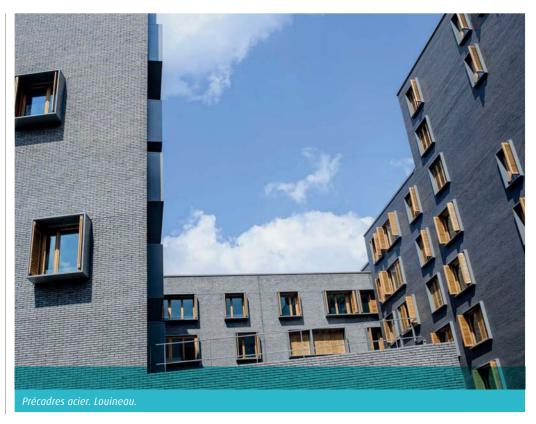
Schéma de la solution précadre acier Pac Damas.

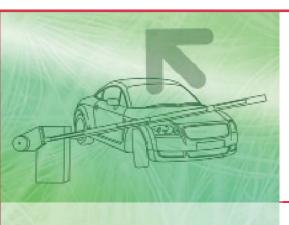
volet roulant, gond, seuil, caillebotis... Disponible dans diverses formes, même spécifiques (linteau cintré, œil de bœuf) et finitions (pré-peinte ou laquée), ce précadre peut être assemblé par soudure ou vissage.

Solution pour tous types d'ITE, ossature bois ou béton, compatible avec toutes ses gammes et tous types de finitions, Millet propose précadre et menuiserie assemblés dans ses usines. Épaisseur d'isolant au choix et doublage de 160mm minimum en cas de volet roulant.



Fixations pour le bardage. Louineau.









Reglomat

ProLoop 2

Détecteur de boucle inductive pour barrières levantes, portails automatiques, bornes escamotables





Fabricant de produits pour l'ouverture et la sécurité des portes automatiques



Radar double technologie pour la commande et la sécurité de votre porte piétonne



PrimeTec B ES Combiné radar uni et bidirectionnel et sécurité infrarouge 24 spots

Radar avec distinction personne/véhicule

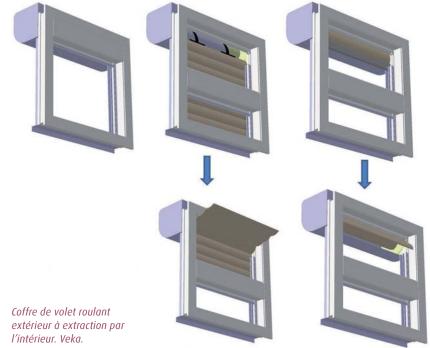




Consultez tous nos produits sur www.bircher-reglomat.fr

Marchés PANORAMA





Côté fermetures, en ITE, pour le neuf, la face avant du coffre Perfecto ITE d'**Éveno Fermetures** est conçue pour optimiser la pose d'un isolant supplémentaire. Haute performance thermique UC 0.34, étanchéité à l'air pérenne et adhérence maximisée pour ce 1^{er} coffre qualifié au nouveau test de 10 000 cycles du CSTB.

Veka a développé un coffre de volet roulant extérieur avec extraction du tablier par l'intérieur. Ce système breveté assure au particulier confort et esthétique améliorés et à l'installateur simplicité de maintenance et SAV, sécurité renforcée (habitat collectif). En ITE, ce coffre s'intègre parfaitement, une partie de l'isolation venant le recouvrir pour offrir esthétique de la façade et clair de jour maximisé. Le bien nommé coffre de volet roulant ITE'M à enroulement extérieur de Vendôme



est spécifiquement dédié à l'ITE, en neuf et réno. Sa géométrie extérieure carrée facilite la pose de l'isolant qui épouse sa coque extérieure. Trappe d'accès intérieur, section unique de 200 mm permettant l'enroulement de tablier pour baies jusqu'à 2,70 m, Uc 0,64, affaiblissement acoustique de 47 ou 50 dB Dn,e,w +Ctr, indice Classe 4 en moteur, perméabilité à l'air renforcée... autant de caractéristiques d'un coffre proposé en teinté masse blanc, beige et gris, ou laqué, décliné en manœuvre manuelle ou électrique filaire/radio pour la gestion automatisée d'ouverture/fermeture.

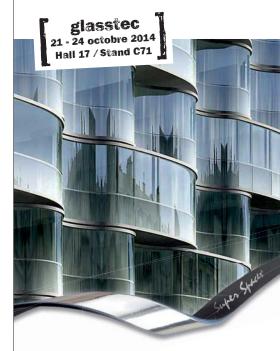
FIXATION et étanchéité

SFS intec a développé et commercialise une solution pour tous les cas de pose en ITE, indique Christophe Salique, Responsable Activité pose de fenêtres, Menuiserie et Industrie et Communication. L'architecte ou le maître d'œuvre a le choix du positionnement de la menuiserie par rapport à l'isolation ; la tendance actuelle est de fixer au nu extérieur de la maçonnerie ou dans l'isolant : la France change ses habitudes et repousse la fenêtre de l'intérieur vers l'extérieur. C'est le plus rationnel thermiquement, note-t-il. Pour la pose en tunnel au nu extérieur de la maçonnerie en béton jusqu'à 30 mm du bord,

Super Spacer®

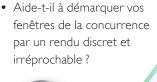
Technologie Warm-Edge

Informez vous sur la technologie Warm-Edge et le Super Spacer® pour développer vos ventes en France.



L'espaceur de vos fenêtres :

- Aide-t-il les occupants des logements à réduire leurs factures de chauffage ?
- Réduit-t-il de **94%** les déperditions de chaleur par rapport à un en aluminium ?
- Réduit-t-il la condensation de plus de 70%?
- A-t-il fait ses preuves dans le monde avec plus d'un milliard de mètres vendus ?







Edgetech

A Quanex Building Products Company

Edgetech Europe GmbH
Gladbacher Strasse 23
52525 Heinsberg · Allemagne
[tel] +49 (0)2452.96491.0
[tel A.Monribot] +33 (0)687.689654
[fax] +49 (0)2452.96491.11
[email] info@edgetech-europe.com

www.superspacer.com

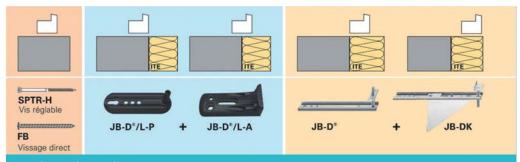




JB-D, système réglable pour installation en ITE.

sans cheville, SFS Intec a mis au point la fixation réglable SPTR-H. Conforme aux conditions générales de mise en œuvre des menuiseries du CSTB, ses fonctions essentielles sont d'assurer calage, réglage, fixation et finition esthétique. Avantages : pose à 30 mm de l'arête béton certifiée GINGER CEBTP n°BMA6-C-0073, acceptation de tout type d'étanchéité, compatibilité avec les profilés PVC renforcés ou non. Avec profondeur d'ancrage minimale de 40 mm, le système répond parfaitement aux défis de la pose en ITE dans le respect des exigences de mise en œuvre de la menuiserie au nu extérieur, en tunnel ou au nu intérieur. Pour la pose en tunnel au nu extérieur de la maçonnerie en brique, SFS Intec innove avec son nouveau système JB-D/L,

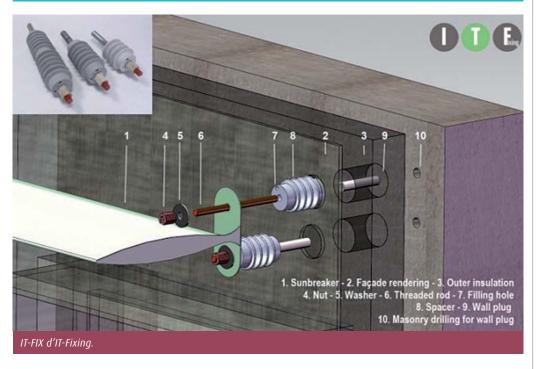
Marchés PANORAMA



Les solutions de pose des menuiseries en ITE proposées par SFS Intec.



Système JB-D/L pour pose en tunnel au nu extérieur de la maçonnerie en brique.



composé de pattes spécifiques thermiques en matériaux de synthèse. Pour la pose de menuiserie dans l'isolant, il prône sa gamme JB-D de pattes métalliques conçues pour déporter la menuiserie dans l'isolant. Elle permet d'adapter

la pose aux directives type RAL et d'assurer une répartition sécurisée de toutes les charges et sollicitations. Ce système complet réglable en 3D compense facilement les tolérances de la construction. Idéal pour débords de 5 à 150 mm,

il assure un montage rapide des baies sans pièce complémentaire pour charge admissible élevée. Les consoles inférieures JB-DK peuvent être montées à l'avance sur le support. Au final, un montage durable, sans mise au point ultérieure, qui limite le risque de réclamation! Une solution respectueuse de l'environnement : positionnement selon la courbe isotherme, pas d'obstacle pour l'étanchéité conformément aux normes et réservation intégrée pour l'isolant et l'étanchéité. Les essais au CSTB sont en cours pour obtenir les validations nécessaires de ces 2 dernières solutions « très innovantes sur le marché ».

Adapté, entre autres, à la pose en ITE, illbruck TP 650-illmod Trio de Tremco illbruck est une mousse à base de polyuréthane auto-adhésive sur 1 face, imprégnée de résine synthétique stable et précomprimée. Présenté en rouleau autocollant à apposer sur le profilé du dormant de la menuiserie, ce produit 3 en 1 assure seul étanchéité à l'air et à l'eau et continuité d'isolation thermique des menuiseries posées en tunnel. Il fonctionne par décompression, non par adhérence. Il s'associe à 2 solutions principales pour le calage et la fixation des menuiseries : calage traditionnel avec cales pour dormants de grande largeur, ou calage et fixation par patte de fixation réglable en hauteur.

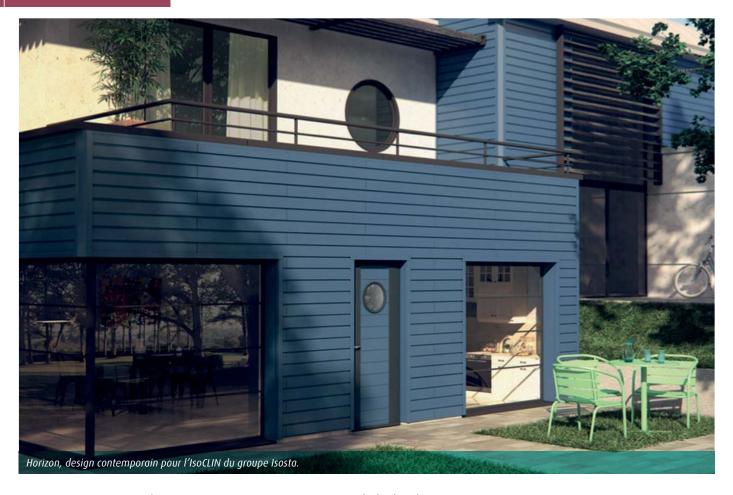
Le rupteur thermique ponctuel destiné à la fixation d'éléments périphériques rapportés aux façades de bâtiments équipés d'une isolation thermique extérieure, IT-FIX, a valu à IT-Fixing une Mention spéciale ITE et une Médaille de Bronze catégorie Gros Œuvre à Batimat 2013. Il a déposé un dossier d'ATEX de cas A pour son IT-Fix, préalable à l'Avis Technique.



VÊTURE



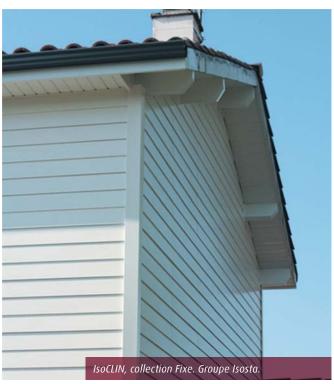
Marchés PANORAMA



IsoCLIN est une gamme de vêture conçue pour isoler (en ITE) et embellir la façade. Composée de tôle aluminium 8/10^e et d'isolant en polystyrène extrudé imputrescible, elle est développée par le **Groupe Isosta** en 2 versions. La collection fixe se décline en FreeStyle Italic, qui revisite le clin classique en lames de largeurs différentes, assurant en façade un effet visuel inédit, et FreeStyle Horizon, interprétation design caractérisée par 1 lame étroite entre 2 lames larges et un module compact sans lame centrale mobile. Fixations invisibles pour ce produit facile à mettre en œuvre proprement, avec un minimum d'outils : léger, maniable et redimensionnable, facile à manipuler, il se positionne sur des rails fixés directement sur le mur, par emboîtage et empilage des modules. Les espacements entre lames et modules sont automatiquement réglés. Double proposition aussi pour IsoCLIN mobile, Italic et Horizon. Classique, le 1er est pensé pour rénover des facades de maison individuelle traditionnelle, le second pour moderniser ces maisons individuelles ou pour les constructions non résidentielles : un clin plat avec joint creux d'esprit contemporain. La collection mobile offre les mêmes atouts de facilité de pose, son intuitivité étant favorisée par une technicité intégrée au produit et industrialisée. IsoCLIN est un système breveté : un module de 3 lames alu collé sur isolant en PE usiné, dont la lame centrale est mobile et amovible pour fixer le module directement sur le mur à couvrir. Quand elle est remise en place, les fixations (4 à 6/module) sont cachées et la lame centrale peut être décalée par rapport aux lames fixées pour rompre la verticalité des joints. Le traitement des points singuliers est prévu, avec profils adaptés, de même teinte que le clin : départ, habillage de baie, entrée de porte, angles... 2 finitions, avec cornières isolées, sont possibles pour les angles sortants. Adapté au neuf comme à la réno, IsoCLIN, disponible en plusieurs dimensions de modules, épaisseurs et pas de lame, se décline en 18 teintes : soutenues et sombres, stables dans le temps, résistantes aux UV, ou tons bois (laquage effet chêne clair, chêne doré ou chêne foncé). Une personnalisation aisée et pas d'entretien! L'option Impact (renfort du parement alu en sous-face) assure un traitement antichoc, appréciable en particulier en soubassement.

Côté PVC, les vêtures en PVC chargés, charge minérale (**Profialis**) ou en fibre de bois -WPC, comme le Twinson de **Deceuninck**, se font une place au soleil de l'ITE (Cf SNEP/Quoi de neuf).









« Si vous avez besoin d'un renseignement sur le verre... » Nicolas Riou, Directeur Général de RIOU Glass, est prêt à vous éclairer. Sa passion pour ce matériau, son implication dans cet univers professionnel et son goût des contacts humains, clés de sa personnalité, contribuent sans doute largement à la réussite de l'entreprise créée par ses parents Pierre et Christiane en 1979.

Réalisé par Sophie Dumoulin

Il y a toujours travaillé pendant les vacances depuis tout petit. Formé à la mécanique et aux automatismes industriels (Cap, Bep, Bac Pro, BTS). À l'époque, n'ayant pas les moyens d'acheter des machines, le fondateur les fabriquait luimême, et en vendait aux confrères indépendants et grands groupes. Il voulait donc aider son père à fabriquer ses premières machines. Arrivé sur le marché du travail, il opte dans les premiers temps pour les industries pharmaceutiques et automobiles.

Appelé à remplacer au pied levé la planificatrice, il entre dans la société familiale en mars 1999. D'abord au Planning, Gestionnaire de production, Directeur de site, Directeur général... Le virus paternel le rattrape et il se passionne pour le management humain. Il suivra d'ailleurs en 2002 une formation pour adulte en gestion d'entreprise et management à l'ESC de Rouen. Il applique sur le site de VIP en 2001 les méthodes découvertes chez Sanofi, Rhône Poulenc ou Renault pour organiser des flux de production cohérents, gage de qualité. Il a sans doute hérité de ce qu'il admire chez son père, le goût d'entreprendre, la disponibilité aux autres, l'investissement passionné dans le métier du verre, stimulé par la perspective de transmettre son entreprise

à la génération suivante : « Je crois en l'Homme. Échanger, partager, apprendre avec l'autre, c'est mon carburant. C'est une chance d'avoir des collaborateurs de valeur, riches de compétences variées ». Nicolas Riou croit en l'avenir des ETI, PME et TPE françaises familiales qui représentent plus de 2 emplois sur 3 en France. Sa référence est le modèle allemand, le Mittelstand.

Veille et dialogue

Pas de conflit de génération entre lui qui cultive le dialogue et sa sœur Christine qui a rejoint la société il y a 3 ans, et ses parents : le gagnant, c'est l'entreprise, bon sens aidant. Ce bon sens paysan qui perdure dans une structure passée de 100 à 1 000 personnes en 15 ans ! Et qui continue de se développer : 14 sites repris en 9 ans, sans aucun plan social. Nicolas Riou est toujours à l'affût de sites de transformation à visiter ou acquérir pour étendre le maillage géographique en France et dans les pays limitrophes. Mais le groupe est actif aussi à l'île de la Réunion, à Maurice, à Madagascar, en nouvelle Calédonie, en Guyane, au Congo ou au Mali. Il expose sur des salons en Chine et en Russie. Ses gammes s'adaptent à toutes les latitudes, y compris sa dernière innovation, le vitrage chauffant, qui intéresse beaucoup en France, Grande-Bretagne et Russie, aux USA et au Canada. Il protège déjà de la buée les passerelles d'avion de l'aéroport de Dubaï! Les verres décoratifs sont un autre registre de développement, mais le CalorGlass le vitrage chauffant - est le cheval de bataille de l'entreprise aujourd'hui. Une innovation en ligne avec la fenêtre de demain : « On va vers les verres intelligents conjuguant chauffage, opacité et occultation contrôlée, auto-nettoyage. On regardera un jour la télévision ou un écran dans un vitrage... La fenêtre sera connectée comme le sont déjà bien des objets de la maison ; si elle est dotée de CalorGlass, elle fera office d'alarme. Nous avons montré il y a 2 ans déjà un prototype d'appli sur iPhone intégrée au pack vitrage chauffant ». Le verre est bien un matériau magique, dont les seules limites sont celles de l'imagination : « Dans 30 ans, il y aura encore des idées à inventer et développer ». Nicolas Riou se tient en permanence informé de ce qui se passe dans le monde, dans sa Profession : « Je suis passionné par la veille technologique et la veille sur les marchés. Tout est lié » : lois, réglementations, nouveaux produits, France et Europe, Europe et le reste du monde... Il parcourt donc la planète, visite les floats d'Est en Ouest et s'implique dans nombre d'associations, surtout professionnelles -de Glassalia, qu'il préside, à l'UFME ou au SNFA en passant par Cekal, la FFPV, le Medef ou l'International Congress of Glass. « Seul, on ne fait rien et si on ne fait rien, on n'avance pas, et si on n'avance pas, on recule. Rien ne sert de râler, il faut se prendre en charge et y aller ! » Rendezvous était ainsi pris à la rentrée par Glassalia avec Arnaud Montebourg pour évoquer la désastreuse remise en cause de la surface minimale d'1/6° de vitrage dans la RT 2012.

Il intervient aussi dans l'associatif humanitaire : un orphelinat au Cambodge, une école à Madagascar, la recherche contre le cancer... Un de ses futurs projets est de créer une fondation RIOU. Grand voyageur, Nicolas Riou a un faible pour l'Asie et sa culture : « Ils bossent, ils avancent et préservent l'image de la famille forte ensemble ». Avant l'Afrique où l'entreprise prend déjà pied, le continent de demain sera l'Asie, où il passe de 1 à 2 mois par an. Il parle un peu Chinois, d'ailleurs. Sa passion est née, croit-il, dans sa prime jeunesse : il admirait un oncle champion de France de lutte grécoromaine et découvrait Bruce Lee à la TV! À 40 ans, ce natif de Cherbourg pratique d'ailleurs les arts martiaux, outre le vélo et la course à pied : « Le corps est la plus belle machine qui existe et il faut l'entretenir ». Il consacre autant de temps que possible à sa femme, infirmière cambodgienne d'origine chinoise, et ses enfants, une fille et un garçon de 14 et 13 ans, des champions de Badminton. Il stimule leur aptitude à échanger, réfléchir par eux-mêmes et argumenter leurs opinions, leur transmet ouverture d'esprit et respect de l'autre, à l'écart des manipulations du média Télévision. « Bien faire aujourd'hui pour avoir le meilleur demain » est la devise de cet optimiste réaliste -il est Poissons en astrologie occidentale et Tigre en astrologie asiatique. Ce qui importe à ses yeux, c'est « la vraie vie, l'instant, l'humain ». Le bonheur consiste pour lui, toujours à l'écoute, toujours en veille, à profiter du moment présent, connecté et l'appareil photo en main. III



Une mission de Titan, c'est à quoi s'est préparé Came, partenaire officiel de l'Exposition Universelle programmée du 1^{er} mai au 31 octobre 2015 à Milan. La solution qu'il a développée spécifiquement pour gérer les automatismes de contrôle du flux quotidien de visiteurs et véhicules de la zone Expo s'intègre au projet Smart City de l'Expo Milan.

Réalisé par Sophie Dumoulin

25 automatismes de portails, 224 tourniquets automatiques capables de lire tous les tickets d'entrée sous format papier, QR code, RFID ou NFC, 80 bornes automatiques, 7 entrées véhicules, 28 barrières routières automatiques et 100 lecteurs de badges portables... Ces chiffres, auxquels il faut ajouter moteurs tubulaires et systèmes de contrôle pour cadres, stores et volets roulants, symbolisent l'étendue d'un systèmetechnologique innovant, à la hauteur de l'enjeu : gérer l'accès du personnel et faire face à l'afflux des 20 millions de visiteurs attendus par air et terre pour 24 millions de visites. 150 000 entrées sur les 2 premières heures, des pics de 250 000 visiteurs/j et 400 véhicules/nuit sont attendus sur une zone équivalant à 150 terrains de football! Il s'agit aussi de s'inscrire dans la philosophie du projet de Ville numérique intelligente d'Expo Milan 2015 avec pour baseline « Nourrir la planète, Énergie pour la Vie ». Une équipe de Came garantira l'assistance 24h/24 durant l'événement. Tous les équipements installés seront connectés au système d'exploitation d'Expo Milan 2015. Le spécialiste des solutions globales d'automatismes à usage résidentiel, industriel et collectif a imaginé de nouveaux produits avec ses partenaires (Banque Intesa et Telecom Italia) et mis au point ce dispositif d'accès intelligent, doublé d'un système synoptique de contrôle qui prend le relai en cas de problème. Sa conception a exigé 8 mois de travail avec 25 personnes dont 5 ingénieurs chez Came et 20 installateurs Experts Gold, autour du Directeur Stratégie et projets spéciaux, Riccardo Samiolo, et 15 personnes chez les partenaires. Pour Jean-Pascal Delbos, Directeur Commercial Came France, « C'est un magnifique projet, un magnifique chantier, et l'annonce d'un nouveau Came »! L'investissement est d'une valeur de 4,8 M€ : matériel, R&D, prestation,







maintenance... Le Groupe entend réitérer l'expérience et « vise très haut », ciblant des projets d'envergure, l'Expo Dubaï 2020 par exemple ! Cette ambition est légitimée par sa large gamme de produits reliés par une intelligence unique, qui lui permet d'être un expert de la ville intelligente côté sécurité. « C'est un cheminement, une stratégie, dont l'Expo 2015 est une étape », conclut Riccardo Samiolo.

La France, 1er marché

La présentation de ce partenariat d'exception était l'occasion de faire découvrir aux Experts Gold de Came France le nouveau siège social hexagonal aux normes BBC et HQE, inauguré en juillet 2013 à Cormeilles en Parisis (95) sur 13 825 m². Stéphane Henry, Directeur régional Nord-Est/Île de France, détaille les 5 000 m² d'entrepôts et 2 000 m² de bureaux du site qui accueille l'Agence Île de France et le SAV bientôt national. Le nouveau siège est « un show-room interactif et vivant, une véritable vitrine » de l'activité



démultipliée de Came France (200 personnes dont 68 commerciaux sur le terrain) à destination du résidentiel, du tertiaire et de l'industrie : au-delà des automatismes de portes et portails (son cœur de métier et 90 % de son activité - CA 2012 50 M€), se décline une offre résidentielle, de l'interphonie et l'alarme jusqu'à la domotique, et pour le tertiaire, une gamme de contrôle des flux et de parking, complétée par l'offre d'éclairage Leds et bientôt de thermo-régulation. La filiale s'appuie sur 7 directions commerciales régionales, 11 agences commerciales et des services modernes : hotline, appli Smartphone Came Connect, site web dédié Pro.... La domotique, y compris en résidentiel, est le trait d'union de tous ses métiers. Les clients - menuisiers alu, installateurs de portails, spécialistes d'automatismes - apprécient la diversification que facilite une distribution professionnelle. Came France, 1^{er} marché pour le groupe Italien, compte 300 experts dont 100 Experts Gold. ■



NOUVEAUX PRODUITS

Le **Kit portier vidéo Visio** pour maisons individuelles ou jumelées s'installe vite grâce à la plaque de rue et au moniteur pré-programmés, l'intercommunication de série sans alimentation supplémentaire, l'installation des postes intérieurs et extérieurs en saillie ou encastrés, la platine de rue disponible avec clavier codé intégré. Il se compose d'1 moniteur intérieur vidéo Visio toute option (mode silencieux, touches sensibles, mains libres), 1 plaque de rue extérieure vidéo ultra fine Enigma IP54 avec clavier codé intégré, 1 alimentation et 1 module 2 relais. Écran LCD 4,34" à touches sensibles, caméra grand angle, ajustement de la luminosité pour une qualité de vidéo dans toutes les conditions (soir, pluie, brume...), platine de rue résistante à l'eau et aux chocs, possibilité de laisser un message audio personnalisé avec photos instantanées grâce à la mémoire d'images... confortent la sécurité d'un système évolutif.





Le **Kit Ermet, système d'alarme sans fil**, inclut une centrale radio anti-intrusion de 8 zones avec sirène et clavier intégrés + batterie, 2 détecteurs volumétriques et 1 télécommande. Garanti 3 ans et pré programmé, il est facile à installer, sans câblage ni réglage. La procédure d'auto apprentissage est favorisée par un guide vocal. Son design est ergonomique : boîtier en ABS compact, clavier rétro éclairé avec touches à effleurement. Il est équipé d'1 dispositif radio bidirectionnel de dernière génération, de moyens de contrôle à distance variés de la centrale (SMS, guide vocal, internet), de contacts extérieurs via ligne RTC, GSM ou LAN : l'alerte peut être donnée via SMS, mail, téléphone...









Après le salon Architect@Work tenu avec succès à Lyon début juin, Schüco détaille les innovations lancées d'ici la fin de l'année. Elles répondent aux exigences les plus actuelles de la menuiserie : performance thermique, bien sûr, mais aussi accessibilité, étanchéité et rapidité de mise en œuvre s'imposent sur le marché français, 2° du groupe allemand (PDM de 20 % en Métropole).

Réalisé par Sophie Dumoulin

La technologie de ferrures Avantec Simply Smart permet, en n'utilisant pratiquement aucun outil, de gagner 10 % du temps de fabrication d'une fenêtre. Elle propose un système d'étanchéité renforcé et simplifié, grâce à un nouveau joint central continu. En EPDM micro-cellulaire qui en assure la forme parfaitement adaptable et la mise en œuvre aisée, il s'associe à un angle moulé qu'il suffit de clipper sous le joint continu. Doté de cavités, ce joint facilite l'injection de silicone pour une étanchéité assurée à long terme. Pour aller plus loin, le gammiste a développé une application unique qui optimise l'étanchéité des seuils PMR : la solution polymère proposée est mise en œuvre sur l'ouvrant et complétée par des embouts conçus pour le dormant.

Bénéfice ? 2 classes d'étanchéité supplémentaires, ce qui permet d'afficher la classe 7 partout en France. Ce système commercialisé depuis le 1er juillet sur l'AWS 75 BD, sera généralisé d'ici fin 2014 à toutes les gammes de Schüco qui a déposé un brevet sur sa technologie de drainage des eaux. Le concept Simply Smart devient de plus en plus performant. Rappelons que cette gamme de ferrures disponibles en version visibles et cachées (avec angle d'ouverture jusqu'à 180°), peut reprendre des poids de vantail élevés, jusqu'à 250 kg pour 1 vantail avec ouverture à la française et 200 kg pour ouverture oscillo-battante. Schüco mène une démarche globale de simplification de ses propositions, y compris en repensant sa documentation.

Présentée à Batimat l'an dernier, le coulissant Basse Consommation en alu ASS 41 SC de Schüco est commercialisé depuis ce mois de septembre, en gamme pour tous ses clients industriels. Il affiche, sans artifice (mousse et autre triple vitrage) Uw 1.4 en dimension Acotherm avec double vitrage FE Ug 1.1. En version thermique renforcée, le Uw est de 1.3 avec double vitrage performant FE standard (SCw 0.41, Tlw 0.59 avec Uq 1.0 et intercalaire Swisspacer V). La phonique est en standard de 28 dB avec vitrage 28 mm et 33 dB avec vitrage acoustique de 30 mm. L'étanchéité s'affiche à A*4 E*7B V*B2 et la diminution de 10 % des masses vues d'alu (40 mm pour les ouvrants centraux) contribue à optimiser clair de jour et apports solaires (84 % de clair de vitrage, pour 16 % de masse Alu). Seuil encastrable et seuil extra-plat (PMR) s'ajoutent aux atouts de cette baie, déclinée en 2 designs d'ouvrants et 2 choix d'habillage (galbé ou cubique) pour les châssis à galandage. Elle permet une prise de volume verrier de 28 à 30 mm et une reprise de poids de 80, 160 et 200 kg par vantail. Côté couleur, large palette et bicoloration avec laquage des barrières isolantes visibles des montants latéraux dont une barrière Electro Static Partical garantit l'adhérence.

Les produits « green » restent l'exception en France. Les clients y sont encore peu concernés par ces exigences « vertes », contrairement à l'Allemagne par exemple où, sur la gamme 90 mm, tous les joints sont systématiquement « green », constatent Yann Le Goarant, Chef de marché aluminium, fenêtres, portes et mécatronique et Nicolas Vicente, Responsable Marketing Produit Aluminium. Le plan d'action pour les mois à venir vise à augmenter l'export, 10 à 12 % du CA actuel, « sur un terrain de chasse large »: DOM/TOM, Afrique, du Nord et anciennes colonies françaises. III









Fenêtre Futura, 1er prix du concours international Passivhaus Component Award 2014.

La fenêtre mixte bois/alu Futura de Bieber a reçu le 1^{er} prix du concours international Passivhaus Component Award 2014 organisé par le Passivhaus Institut. Une première en France et un succès pour l'entreprise alsacienne que développe avec passion Christophe Bieber, guidé par une conviction : « Le passif est l'avenir de la construction ».

Réalisé par Sophie Dumoulin

Lignes épurées, vitrage collé (certification FCBA en cours), la fenêtre passive à ouvrant caché mixte bois/alu Futura s'intègre à la façade en toute discrétion et bénéficie de la certification passive (plus haute classification, phA). Caractérisée par un ferrage caché, un cadre invisible de l'extérieur, un triple vitrage 4-18-4-18-4 Warm Edge bord chaud noir Swisspacer V, une épaisseur de 48 à 60 mm, elle affiche Ug 0,5 et Uw 0,65. Elle offre clair de vitrage optimal (+ 25 % d'apport de lumière), très forte résistance mécanique, protection retardataire d'effraction et parfaite stabilité de vantail. Ouvrant et dormant sont au même nu.

Avec 130 personnes sur le site de Waldambach, Bieber produit 20 000 châssis/an ; le bois/alu représente 50 % de son activité (CA 2013, 22 M€): « Vous mariez le meilleur des 2 mondes », résume Christophe Bieber. Menuiseries panoramiques à seuil 10 mm (coulissant panoramique en cours de labellisation passif), coulissants à levage (jusqu'à 12 m d'ouverture), formes spéciales, option poignée en traverse basse, Tilt First (sécurité) ou capteur MVS intégré, finition Ral en bicoloration même sur le bois... l'entreprise pousse le sur-mesure au rang de haute-couture et se positionne résolument sur le créneau du passif, marché qui croît de 5 à 10 %.





1 - 2 - Maison passive de La Maison Innovante, équipée de menuiseries Optiwin à triple vitrage, certifiées PassivHaus. 3 - Le centre d'usinage bois de Koch s'étend sur 100 m de long par 20 de large. 4 - Bieber intègre 100 % des opérations de finition, sur mesure! Ici, doré.



Un centre d'usinage sans équivalent

Un nouveau centre d'usinage bois Koch, « Le plus performant en Europe », concourt à adapter la production à une demande croissante d'ouvertures basse énergie ou passives. Investissement, 3 M€: 100 m de long x 20 de large, 102 têtes d'usinage et 120 outils (le magasin peut en accueillir 300) récupérés automatiquement par la machine selon les besoins. La WinLine 6 a répondu au cahier des charges très strict qui privilégiait la flexibilité de la production (20 profilés différents aujourd'hui) et son adaptabilité aux futures gammes. Sa capacité (1 200 pièces usinées finies/j) se déploie en parallèle aux embauches, 30 personnes en 5 ans. 1 800 capteurs mesurent dimension, positionnement et perçage des pièces usinées avec une précision au 10^e de mm, indispensable pour assurer l'étanchéité parfaite des menuiseries. La ligne peut travailler le bois debout, effectue profilage, tourillonnage, tenonnage..., traitant des dimensions de 200 mm à 4 m en épaisseurs de 70 à





120 mm. 6 mois de réglage ont été nécessaires compte tenu de la diversité de la production. « Une machine unique », souligne Philippe Beyer, ingénieur bois diplômé d'un 3e cycle de management HEC, responsable du site depuis mai 2013. Il a veillé à son implantation avec l'équipe déléguée par Koch. Cet équipement autorise une production industrielle de menuiseries sur mesure, avec 20 % de consommation énergétique en moins, 5 à 10 % de rapidité en plus et la même qualité qu'avant pour des pièces quasi finies : même le ponçage devrait devenir inutile! Un process de Lean Management est, logiquement, en cours de mise en œuvre dans l'usine qui utilise très majoritairement du bois issu de forêts gérées durablement, certifié FSC, acheté en carrelets lamellés collés, aboutés ou non : en particulier Pin sylvestre des Vosges (λ0.13), mais aussi Mélèze, Eucalyptus grandis et un peu de chêne (5 %). 50 % de l'électricité provient d'énergies renouvelables, éolien, photovoltaïque, hydraulique... Partenaire Effinergie pour le neuf et la réno, membre



EntreprisesPLEINS FEUX

fondateur du label Menuiserie 21 dont Christophe Bieber est Président, Bieber recycle ses chutes de bois et les anciennes fenêtres en bois, et intègre des vitrages techniques jusqu'à 65 mm dans ses menuiseries, en triple vitrage pour 50 % des ventes attendues en 2014. Best-seller, sa gamme Passiva Optiwin, certifiée Passivhaus Institut.

Un bâtiment passif, c'est comme une Formule 1...

Selon Jean-Claude Tremsal, Président fondateur de la Fédération Française de la Construction Passive dont est membre Bieber Bois, entre 500 et 700 bâtiments passifs ont été construits en France, dont 200 certifiés. En voici les 5 principes de base : confort d'hiver, confort d'été, absence de ponts thermiques, étanchéité à l'air parfaite (Bieber a développé une membrane d'étanchéité à l'air sous pareclose pour Inova) et renouvellement de l'air intérieur (ventiliste à l'appui). Le critère du passif est une consommation d'énergie minimale, < 120 kWh/m²/an, et en particulier un besoin de chauffage ≤ 15 kWh/m², à 50 % comblé par l'apport solaire. Architecture bioclimatique et

ITE s'imposent en passif, comme le triple vitrage. Autres exigences, un travail commun poussé de conception (y compris sur l'intégration des fenêtres) et l'expertise des corps de métier pour la mise en œuvre. « Nous avons besoin de gens pointus, entre autres sur la pose des fenêtres », insiste l'architecte nancéen Rolf Matz, spécialiste de la construction passive. Les 8 logements sociaux qu'il a conçus pour la Société Lorraine d'Habitat à Nancy (avec menuiseries Optiwin de Bieber) affichent une facture énergétique totale de 405 €/an pour 95 m². Christophe Bieber renchérit : les installateurs de fenêtres en passif (plus lourdes car plus grandes et en triple vitrage) doivent disposer de matériel de manutention et levage... Cette maison individuelle en construction à Wintgersheim par la Maison Innovante (constructeur de maisons passives sis à Dettwiller) est dotée de menuiseries bois Optiwin anthracite (on dirait de l'alu), fixes ou ouvrantes (OB). Elle n'exigera que 100 à 120€ de budget chauffage/ an pour 155 m² de surface habitable. ■













- 1 Jean-Claude Tremsal et Christophe Bieber, apôtres du passif.
- 2 Alimentation automatique en carrelets du centre d'usinage en fonction des châssis à réaliser.
- 3 Le magasin d'outils du centre d'usinage bois.
- 4 Philippe Beyer (3°G), Responsable du site, entouré par son équipe : Yves Kuhl, Frédéric Podgorski et Cédric Fauth.
- 5 Bieber fabrique de très grands coulissants à levage (jusqu'à 12 m d'ouverture) ou à translation parallèle (Ultima).

BATISTORE, UN SAVOIR-FAIRE

Fabricant de stores intérieurs et extérieurs depuis plus de 20 ans.



Stores Intérieurs

- Stores occultants 100%
- Stores rouleaux
- Stores vénitiens
- Stores bandes verticales
- Stores plissés
- Stores vélum
- Rideaux



Stores extérieurs

- Moustiquaires
- Stores "screen"
- Stores "Brise-vent"
- Stores bannes
- Stores toiture de véranda
- Abristores
- Abristore Pergola







Rendez-vous sur notre site internet en flashant le code avec votre smartphone (nécéssite une application) Z.I de Brais - BP 198 - 44604 Saint-Nazaire Tél : 02 51 10 60 50 - Fax : 02 40 01 27 24

email : batistore@batistore.fr Site : www.batistore.fr





INTERVIEW SAINT-GOBAIN VALORISE SES VITRAGES, DONC LA FENÊTRE

Christian Gérard-Pigeaud, Directeur marketing de Saint-Gobain Glass.

Saint-Gobain Glass s'engage dans la promotion des vitrages pour aider les usagers à mieux connaître tous les avantages de verres de qualité. Cette démarche doit favoriser la création de valeur pour les menuisiers. Un portail d'information sur le vitrage et les fenêtres a donc été conçu spécifiquement à destination du particulier. Son lancement s'est appuyé sur un jeu-concours original : « merci ma fenêtre ». Christian Gérard-Pigeaud, Directeur Marketing de SGG France depuis mai 2013, explicite la stratégie mise en œuvre : « On apporte notre verre à l'édifice » !

Réalisé par Sophie Dumoulin

L'Echo de la Baie : Vous avez décidé de valoriser vos vitrages en vous adressant directement au consommateur. En quoi Saint-Gobain Glass est-il légitime pour le faire ? **Christian Gérard-Pigeaud**: Les menuisiers parlent fort bien de ces produits sophistiqués avec les particuliers, notamment en rénovation, et aussi avec les constructeurs et promoteurs pour le neuf. Mais on ressent aujourd'hui une demande du consommateur de disposer de davantage d'informations sur le verre, qui a beaucoup évolué et remplit aujourd'hui de nombreuses fonctions. Cette démarche pédagogique nous revient tout naturellement. En France, le mot verre résonne avec le nom Saint-Gobain. L'étude que nous avons fait réaliser par l'institut Insemma a révélé que c'est la seule marque de verre connue des Français, avec un taux de notoriété assistée de 98,2 %. Cette marque extraordinaire nous légitime complètement auprès du consommateur! L'enquête a ciblé des particuliers intéressés par ou impliqués dans des travaux. Ils ont envie que toute la filière leur parle du verre et associent totalement le verre à la fenêtre, en surévaluant même la valeur dans le produit fini.

Votre démarche s'inscrit-elle dans la logique de la signature de la marque sur les vitrages ? **Cela** va au-delà. Notre propos est de développer le marché de la fenêtre, difficile pour nos clients et leurs propres clients. Nous voulons le dynamiser, sans entrer dans une polémique sur les matériaux, en encourageant le particulier à s'orienter sur une demande plus haut de gamme. Il connaît le double vitrage, mais en limite souvent le bénéfice à la performance thermique et acoustique. Résultat : quand il

choisit une fenêtre c'est toujours le produit le moins cher qui gagne. Nous voulons donc lui rappeler que le vitrage isole du froid et du bruit et peut aussi augmenter sa sécurité (retard à l'effraction, protection des personnes, enfants en particuliers), assurer le contrôle des apports solaires ou faciliter le nettoyage des fenêtres. Le verre apporte des fonctionnalités à la fenêtre qui ne sont pas très évidentes pour le consommateur. Renforcer sa connaissance développera les ventes de vitrages à valeurs ajoutées.

Quels principes ont présidé à la création du site vitrage-fenetre.com ?

Autour de 4 rubriques « comprendre, optimiser, choisir, acheter », nous avons voulu donner envie au consommateur de mettre dans sa fenêtre le maximum de propriétés, c'est-à-dire de confort, en fonction de ses préoccupations. L'enquête Insemma les a mesurées : en 1er, la thermique, talonnée par l'acoustique (en milieu urbain comme en zone rurale, lotissement par exemple), puis la sécurité anti-effraction, le bris de glace, la protection contre les UV et la fonction nettoyage. L'étude sémantique de dizaines de milliers de questions de particuliers sur plus de 30 forums et blogs a contribué à adapter le site à leurs attentes. Nous leur donnons la possibilité de « comprendre le vitrage pour mieux choisir sa fenêtre ». De fait, nous l'aidons à créer un véritable cahier des charges du vitrage à choisir en fonction de son exposition. Le site répond aux questions les plus inattendues, sur la condensation dans les bâtiments après un changement de fenêtre par exemple, ou la demande de devis et bien sûr le crédit d'impôt. Il évoque l'histoire de Saint-Gobain, partie intégrante du patrimoine industriel français. Éveiller les esprits au confort multiple facilitera le discours de menuisier pour aborder d'autres sujets que la performance thermique et le prix. Et cette démarche non partisane bénéficie à toute la filière.

Le site, disponible aussi sur tablette et smartphone, propose des surprises...

C'est indispensable aujourd'hui et nous l'avons conçu pour être parfait sur tous ces formats, y compris pour l'accès aux 2 applications exclusives Glass Compass et Glass dBstation. Sans oublier de courtes vidéos tutorielles ludiques : façon web série, « Fenêtre sur couple » est tourné dans la Maison Multi-Confort Saint-Gobain de Beaucouzé. L'internaute peut même télécharger les fiches des produits présentés et en parler avec son menuisier.



leu concours « Merci ma fenêtre ». la fenêtre en mode selfie !



Comment allez-vous faire connaître ce site?

Par un référencement approprié et le jeu-concours organisé en juin dernier : « Merci ma fenêtre ». Celui-ci a inauguré le démarrage d'une campagne de publicité essentiellement virtuelle. Son principe : réaliser un selfie au moment où l'on embrasse le vitrage de sa fenêtre pour la remercier de toutes ses propriétés et uploader sa photo depuis Instagram, Twitter ou son ordinateur sur la page d'accueil du site vitrage-fenetre.com. Les meilleures photos ont fait gagner 1300 € de coaching déco et 300 € de chèques cadeaux Lapeyre. Le site lui-même va s'enrichir au fil du temps en abordant progressivement d'autres questions et s'étendre sur le registre des partenaires menuisiers mis en valeur. Nous allons offrir la géolocalisation de ces partenaires, un service attendu par le consommateur.

Votre stratégie vise à développer le marché de la fenêtre en valeur et en volume... **Expliciter** le confort apporté aux fenêtres par le vitrage favorise la demande de valeur ajoutée. Il peut aussi donner envie de changer ses fenêtres pour bénéficier de tous les atouts du verre, donc augmenter les ventes, notamment en rénovation. Des études ont révélé le lien entre changement de propriétaire et travaux dans le logement : le marché de l'ancien est « frémissant », d'autant qu'il est possible de réaliser les travaux en quelques mois seulement. La reprise commencera par la rénovation !





LE RENDEZ-VOUS DES PROFESSIONNELS FENÊTRE, FERMETURE, PROTECTION SOLAIRE



NOUVEAUX EN 2014!

Le Forum **Conseil**Le Forum **Technique**

Faites le plein d'innovations!

4 jours pour:

- **Découvrir les dernières innovations en** performance énergétique, rénovation, accessibilité, sécurité, domotique, apports solaires, ...
- Rencontrer et échanger dans la convivialité avec tous les acteurs de la profession.



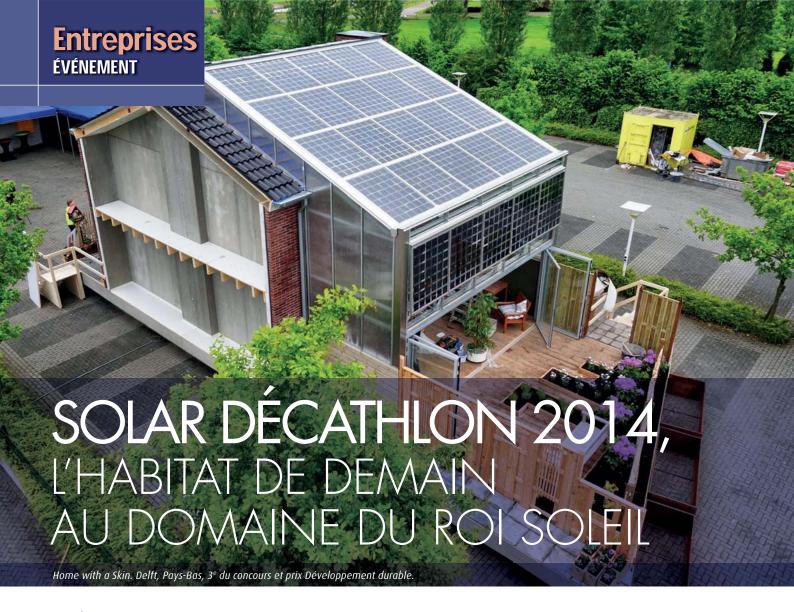


COMMANDEZ VOTRE BADGE GRATUIT AVEC LE CODE **VMTYW67** SUR

www.equipbaie.com







L'édition 2014 de ce concours universitaire international d'architecture du futur se tenait à deux pas du Château de Versailles. Les prototypes d'habitat solaire, édifiés par 20 équipes de 16 pays, étaient évalués sur 10 épreuves. Les critères d'évaluation valorisaient densité, mobilité, innovation, sobriété énergétique, accessibilité financière et contextualisation du projet dans son environnement d'origine.

Réalisé par Sophie Dumoulin

Ces thématiques donnèrent une couleur particulière à des projets majoritairement pensés pour l'habitat collectif. Pascal Rollet, Architecte et Directeur de la compétition, vainqueur du Solar Decathlon de 2012 avec Canopéa, le confirmait : il s'agissait de privilégier la sobriété énergétique et des solutions passives (production solaire de 5 kW maxi), indissociables de la mobilité, et d'inscrire les projets dans un modèle économique réaliste. Les équipes en compétition ont souvent misé sur des structures modulaires ou mobiles ajoutées à l'existant, de préférence à sa démolition (Rhome for Density/Rome, lauréat, Philéas/Atlantic Challenge/France, 2º prix à 0,88 points du 1ºr, Home with a Skin, Pays-Bas, 3º prix, Rooftop/Berlin, Embrase/Copenhaque, Casa/

Mexico ou OnTop/Francfort) et des espaces collectifs à partager (Livelib/Paris, Your+/Suisse). Du logement urbain (SymbCity/Espagne) à l'habitat d'urgence (qui peut devenir durable, Casa Fenix, Chili/France), de la construction en zone inondable (Adaptive House, Bangkok) à l'habitat social très économique (Reciprocity, USA/France), du bâtiment post tsunami (Renai House, Japon) à la maison passive dans son enveloppe textile (Techstyle House, USA/Allemagne) ou polycarbonate (Ressò/Barcelone), sans oublier l'habitat accessible aux personnes âgées (Trópika/Costa Rica, 1er prix du public)... la découverte des projets d'Europe, Asie et Amériques était passionnante. Au-delà des innovations technologiques (matériau à changement de phase utilisé





Quatre jours pour faire le plein d'innovations!

Le SALON spécialisé en France pour les professionnels de la Fenêtre, de la Fermeture et de la Protection Solaire.

Commandez votre invitation avec le code **VMTYW67** et retrouvez le détail du salon sur **www.equipbaie.com**



L'innovation

- Dès l'entrée du salon, découvrez un concentré d'innovation et de produits nouveaux
- Une vitrine composée d'une centaine d'innovations/produits nouveaux
- 10 lauréats du Palmarès EQUIPBAIE 2014; produits jugés par un jury d'experts pour leur performance énergétique

300 exposants réunis pendant 4 jours

- La plus grande vitrine de solutions pour tous les types de chantiers
- C'est le 1^{er} lieu d'information et d'échange des menuisiers, installateurs et storistes en France

21 000 visiteurs

venus pour

- Découvrir de nouveaux fournisseurs
- Rencontrer des experts et trouver des solutions
- Établir de nouveaux contacts
- Rencontrer les leaders du secteur
- La plus grande concentration d'acteurs du marché







Entreprises ÉVÉNEMENT



Cloison accordéon en verre SL 45 à 5 vantaux de Solarlux pour Home with a Skin/Delft.

pour Project H Naught/Inde et Techstyle House, stockage de l'énergie (OrchidHouse/Taiwan, Prix design urbain) et panneaux solaires performants), pour Pascal Rollet c'est la proposition de mutualisation d'énergie, l'idée du module ajouté contribuant à améliorer l'existant qu'il faut retenir : « La transition énergétique n'est pas que technologique, elle est aussi sociale ». Une proposition de nouveaux modèles, industrialisables, par des universitaires sans œillères : ils partent de problèmes urbains très concrets pour imaginer des solutions parfois révolutionnaires, intégrant même des surfaces dédiées à l'agriculture urbaine (Philéas, EFdeN/Roumanie ou Embrace/Danemark) et au végétal.

Les industriels ont soutenu les projets

Saint-Gobain a soutenu 6 projets. Côté vitrage, il s'illustre sur Philéas, module prototype composé d'un logement à énergie positive avec serre de 70 m² et loggia de 15 m² : une extraction du projet de réhabilitation du bâtiment industriel nantais Cap 44, transformé en pôle de maraîchage avec logements, bureaux et restaurant. Ses légumes seraient produits sur un toit sous verrière photovoltaïque de 1 000 m² en Climaplus One de Glassolutions (avec batterie plomb) formant double peau en toiture et façade Nord : 35 modules répartis sur 4 pentes exposées Sud, avec ventilation par lanterneaux. Les intercalaires Warm Edge Swisspacer Ultimate pour l'ensemble des volumes vitrés améliorent la valeur lambda de 20 % par rapport à ceux de la génération précédente, grâce à leur feuillard composite métallisé. À noter les menuiseries signées Minco, dans ce Philéas signé Atlantic Challenge (étudiants, architectes, ingénieurs et designers d'universités de Nantes et Angers), 2e prix, qui a aussi remporté l'épreuve efficacité énergétique. Le projet de réhabilitation de Cap 44 se caractérise aussi par la création de brèches au travers du bâtiment pour y laisser pénétrer la lumière naturelle et de loggias pluggées dans la structure de la façade pour la mettre en relief et offrir des espaces tampons aux logements.

Partenaire Or officiel du Solar Decathlon 2014, Serge Ferrari participait à 8 projets. Pour le lauréat Rhome for denCity/Universitá Degli Studi di Roma Tre, 250m² de membranes imperrespirantes Stamisol Pack 500 favorisent isolation thermique et régulation de l'humidité en couverture ; 2 stores en screen composite Soltis 92 blanc assurent le confort thermique et lumineux. 3 stores motorisés en screen composite Soltis 86 confortent la protection solaire extérieure de Philéas. En protection solaire intérieure, le screen















VASTE GAMME DE PRODUITS

PVC | BOIS | ALUMINIUM | MIXTE | PVC/ ALUMINIUM Fenêtres standards | Fenêtres en rénovation | Baies coulissantes | Portes d'entrée | Portes de garage | Volets roulants | Stores textiles | Moustiquaires.

PARC DE MACHINES MODERNE Une superficie totale de 20 000m².



LONGUES ANNÉES D'EXPÉRIENCE Depuis 20 ans on répond aux souhaits de nos clients.

PRODUIT À ÉCHELLE MONDIALE Vous trouvez nos produits en: France, Allemagne, Italie, Luxembourg, Belgique, Espagne, Norvège, Suède, Tunisie, Mexique et Japon.



Retrouvez nous au salon Equip Baie 18-21 NOV 2014 - Paris -Porte de Versailles Hall 1 stand J74

DEVENEZ PARTENAIRE DE DAKO!

Vous y gagnez :

✓ Un excellent produit de haute qualité

✓ Lignes de transport régulières

✓ Accès à l'opinion d'experts et possibilité de formation supplémentaire

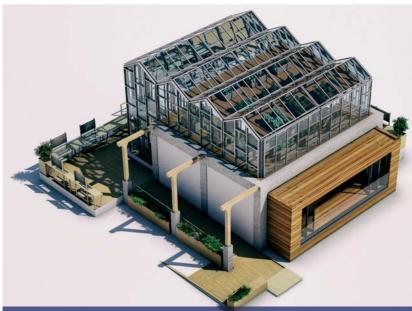


Consultez notre site www.dako.eu et découvrez notre offre

FABRYKA OKIEN DAKO Sp. z o.o. Al. J. Piłsudskiego 88, 33-300 Nowy Sącz, POLOGNE, tél. 0048 18 414 25 82

Entreprises Evénement

composite Soltis 99 LowE (40 m²) mis en œuvre dans la serre régule thermiquement l'ambiance de Home with a Skin (Prix développement durable): protection thermique (facteur solaire 34 %) et faible émissivité (refroidissement passif), sans éblouissement (face métallisée). Pour Casa Fenix (Valparaiso/ La Rochelle), réponse aux situations d'urgence liées aux catastrophes naturelles extrêmes, il fournit en protection solaire extérieure le grand brise soleil de l'espace accueil (6,72 m x 4,70 m) et 11 brise soleil sur les menuiseries Sud et Ouest en screen composite Soltis 86, compromis entre protection solaire et confort lumineux. À la Casa/Mexico, Prix Ingénierie et Construction, projet en forme de boîte à outils, la protection solaire extérieure (stores non motorisés) est assurée par 283 m² de Soltis 86, léger, durable et 100 % recyclable. Sa transparence garantit visibilité vers l'extérieur et confort visuel. En toiture, 200 m² de membrane composite Stam 6002 en forme d'impluvium permettent de récupérer les eaux de pluie stockées ensuite dans des réservoirs. Sur OnTop/Francfort, le screen imperméable Soltis W96 du toit terrasse concilie luminosité, étanchéité, confort thermique et translucidité. 114 m² de membrane composite FT 381 en beige habillent SymbCity: façades microclimatiques Sud-6 panneaux brise soleil- et Nord -6 panneaux protégeant des intempéries et masquant les équipements techniques- et gardecorps en partie basse de l'habitation. Sur la grande baie vitrée Sud de Your+ (Prix Confort), le



Philéas, 2º du concours et prix Efficacité énergétique pour Atlantic Challenge.©Swisspacer

screen composite Soltis 86 coloris bronze en protection solaire extérieure assure confort thermique et visuel et préserve l'apport de lumière naturelle. Des fenêtres Integra Velux éclairent l'étage du prototype de l'équipe romaine lauréate Rhome for denCity. Ce projet de régénération d'un quartier antique se distingue par l'utilisation décorative de panneaux photovoltaïques, en larges bandes noires sur les côtés et la façade du bâtiment en plus de la toiture. Ils sont pluri fonctionnels : chaque logement peut faire coulisser le sien pour fermer la loggia et ils peuvent se relever en pare soleil, accroissant le











rendement des cellules photovoltaïques. Velux a contribué aussi au projet de densification et réhabilitation d'habitat Embrace (équipe danoise Team DTU). Ses espaces privés s'articulent aux parties publiques via un espace tampon protégé par un bouclier climatique : toiture vitrée à pente courant sur les modules privés, serres ouvertes pour la culture de végétaux et les circulations. Pour le projet en démonstration de Résidence étudiante de la Team TU Darmstadt, Cubity, la verrière modulaire Velux posée sur le toit plat du bâtiment éclaire de lumière naturelle la pièce commune.

Solarlux a fourni la cloison accordéon en verre SL 45 à 5 vantaux du projet arrivé 3°, Home with a Skin (Team Prêt à loger) de l'université technique de Delft (qui avait accompagné la construction de son siège néerlandais). Solution pour les maisons traditionnelles en bande des années 60 revêtues de brique hollandaise et très mal isolées, typiques des Pays-Bas: en face sud du prototype, une serre joue le rôle de tampon thermique. Le toit en verre qui s'étend jusqu'au pignon est recouvert de modules photovoltaïques. En face nord, le toit a été végétalisé et la façade isolée. La pièce en verre s'ouvre sur toute la largeur de la maison, agrandissant en été le jardin. En hiver, les habitants profitent du soleil à l'abri des intempéries.

SymbCity House, développée par Plateau Team (Espagne) pour répondre à la réhabilitation énergétique des anciens logements sociaux ibériques, s'inspire de la symbiose du monde naturel : une maison autosuffisante profite de l'ancien bâtiment par ajout d'un étage sur le toit, créant 3 espaces principaux : «living core», bloc technique et salle multifonctionnelle qui se transforme de cour extérieure à serre suivant les saisons. La maison se pare de menuiseries Kömmerling/profine, avec les systèmes Eurofutur Elegance, PremiDoor et PremiLine en gris anthracite. Pour le projet mexicain Casa, on remarque un double vitrage sur cadre PVC Kömmerling (U 1.476): « Parmi tous les fournisseurs, nous sommes le gammiste le plus impliqué et présent sur l'événement », assurait Yann de Bénazé. Reynaers soutenait un projet révolutionnaire : Live-Lib', présenté par la Team Paris (ENSA Paris Malaquais, EDIEE et ESTP Paris, Les Compagnons du Devoir, Chimie Paristech ENSG et Université Paris Est). L'architecte du projet, Jean-Elie Tanguy, expliquait ce concept d'habitat durable partagé, mobile et efficient, conçu pour remédier à la densité du bâti et à la difficulté d'accéder à la propriété à Paris. Inspiré des concepts Velib et Autolib, il propose de connecter à une partie centrale en béton (le Hub, « support de vie partagée ») des capsules d'habitat mobiles dont chaque propriétaire peut demander le déplacement au fil de sa vie professionnelle. Espaces et ressources techniques sont partagés (le Hub fournit électricité, chaleur, ventilation et gère déchets et



Entreprises Evénement

eau) pour limiter les coûts (une capsule de 35 m² revient à 20 000 €), dans un système géré par l'agglomération ou la région d'implantation des Hubs... Cela suppose une révision drastique des règles d'urbanisme et de propriété! Reynaers fournissait les fenêtres et portes hautes performances thermiques CS 104 (PassivHaus, Minergie et Effinergie, Uw 0.8) et le système CW 60 Solar de façade et verrière photovoltaïque greffé sur le support béton : technologies CIGS et PMMA pour rendement optimal. LVI, société de RiouGlass a fourni les 6 triples-vitrages et les 6 doubles-vitrages grand format haute technologie Rglass VISI, en vitrage isolant FE Ug 1,2, munis d'un store vénitien en alu prélaqué incorporé dans une lame d'air de 22 cm, orientable par commande tactile Touch grâce à un moteur interne alimenté en autonomie par des capteurs photovoltaïques.

Les technologies Delta -centrale solaire photovoltaïque, système de stockage d'énergie Delta BESS à batteries Lithium-ion... avec suivi de consommation via capteurs et collecteurs de données - s'illustrent dans l'Orchid House/Taïwan, Prix Urbanisme, transport et accessibilité financière et 3e prix du public : contrôle de température, humidité, éclairage et alimentation en énergie pour cette extension d'habitat associant espaces de vie commune (loft doté d'un mur végétal) et espaces privés pour l'étude, réunis sous toit photovoltaïque. Récupération d'eau

de pluie, mur Ouest régulateur thermique (fait de bouteilles d'eau en PET), mur d'eau intérieur et cœur végétalisé pour le rafraîchissement, peau intelligente en toiture avec ressorts à mémoire de forme fermant des moucharabiehs quand la température monte... Un prototype sophistiqué, étudié pour le climat taïwanais!









DONNEZ UN COUP DE BOOST À VOTRE ENTREPRISE



P7, logiciel de chiffrage et de gestion commerciale, vous offre une grande facilité d'utilisation grâce à une ergonomie qui s'adapte à tous les profils d'utilisateurs. P7 est le logiciel le plus fiable du marché. 450 industriels valident leurs bibliothèques de prix avec l'équipe ELCIA et plus de 1350 tarifs sont mis à votre disposition (menuiseries, stores, fermetures...).

P7 est le logiciel métier fait par des menuisiers, pour les menuisiers.









Retrouvez-nous sur ARTIBAT et découvrez notre nouvelle application pour tablette

Hall 10A Stand F23

Du 22 au 24 octobre 2014 à Rennes



